ÍNDICE DE CONTENIDO

1.	INTRODUCCION
	1.1. Estado de la cuestión
	1.2. Justificación de la tesis
	1.2.1. Importancia del tema y área de
	investigación
	1.2.2. Carencias de la literatura
	1.2.3. Problemática del País
	1.3. Objetivos
	1.4. Posicionamiento Teórico
	1.5. Estructura de la investigación
2.	MARCO TEÓRICO
	2.1. Introducción.
	2.2. Teoría de la estructura de capital
	2.3. Teoría de la selección jerárquica
	2.4. Teoría de equilibrio estático
	2.5. Teoría de la información asimétrica
	2.6. Teoría de la agencia.
	2.7. Teoría del flujo de efectivo libre
	2.8. Teoría de sincronización del mercado
	2.9. Otras aportaciones
	2.9.1. Obstáculos para acceder al crédito
	2.10. Modelo teórico.
3.	HIPÓTESIS
	3.1. Introducción
	3.2. Información financiera

	3.3. Garantía.	143
	3.4. Relación de préstamo	150
	3.5. Edad de la empresa	157
	3.6. Relación de préstamo y la falta de información	164
	3.7. Información financiera y el costo del crédito	171
	3.8. Tamaño de la empresa	178
	3.9. Garantía y el costo del crédito	185
	3.10. Costo del crédito	191
	3.11. Facilidad en la obtención del crédito	197
4.	METODOLOGÍA	
	4.1. Introducción.	209
	4.2. Análisis documental	210
	4.3. Variables utilizadas.	210
	4.4. Características del cuestionario.	211
	4.4.1 Tamaño de la empresa	213
	4.4.2 Edad de la empresa	215
	4.4.3 Información	217
	4.4.4. Tasa de interés	221
	4.4.5. Relación de préstamo	226
	4.4.6. Garantía	237
	4.5. Base de datos	244
	4.6. Fuentes de información	245
	4.6.1. Población objeto de estudio	245
	4.6.2. Determinación de la muestra	246
	4.7. Información de indicadores del cuestionario	251
	4.7.1. Fuente de financiamiento	251
	4.7.2. Plazo del crédito	254

	4.7.3. Destino del crédito	255
	4.7.4. Rechazo de solicitud de crédito	260
	4.7.5. Tasa de interés	261
	4.7.6. Relación de préstamo	263
	4.7.7. Garantía	268
	4.8. Técnicas de Análisis	271
	4.8.1. Metodología de ecuaciones estructurales	272
	4.8.2. Modelo de ecuaciones estructurales	273
5.	ANÁLISIS DE RESULTADOS	
	5.1. Introducción	283
	5.2. Validación de escalas y pruebas invariancia	283
	5.3. Análisis de resultados	287
	5.3.1. Análisis de los modelos estructurales	
	sobre la obtención del	
	crédito	296
	5.3.1.1. Influencia directa de la información	
	en la obtención del crédito (Hipótesis	
	H1)	297
	5.3.1.2. Influencia directa de la garantía en la	
	obtención del crédito (Hipótesis	
	H2)	303
	5.3.1.3. Influencia directa de la relación de	
	préstamo en la obtención del crédito	
	(Hipótesis H3)	308
	5.3.1.4. Influencia directa de la antigüedad de	
	la empresa en la obtención del crédito	
	(Hipótesis H4)	315

	5.3.1.5. Influencia directa de la relación de	
	préstamo sobre la información de la	
	empresa (Hipótesis H5)	321
	5.3.2. Análisis de los modelos estructurales que	
	indican la influencia de variables sobre	
	el costo del crédito	326
	5.3.3. Análisis de los modelos estructurales que	
	indican la influencia de variables sobre la	
	tasa de interés	341
6.	CONCLUSIONES	
	6.1. Conclusiones	357
	6.2. Limitaciones y futuras líneas de investigación	377
7.	BIBLIOGRAFÍA	381
8.	ANEXO	
	8.1. Cuestionario	421

ÍNDICE DE TABLAS Y FIGURAS

LISTA DE TABLAS

2.1.	Constructos e indicadores del modelo sobre los efectos de
	coerción
2.2.	Factores de obstáculos entre bancos y
	pymes
2.3.	Obstáculos de financiamiento
2.4.	Fuentes de financiamiento por tamaño de empresa
2.5.	Técnicas de préstamo
3.1.	Uso de fuentes específicas de administración de la
	información
3.2.	Auto evaluación de las restricciones financieras y la edad de
	la empresa
3.3.	Obstáculos por antigüedad.
4.1.	Clasificación de tamaño de empresa
4.2.	Evidencia empírica sobre relación de préstamo
4.3.	Factores que bloquean el acceso al crédito
4.4.	Ficha técnica del cuestionario.
4.5.	Características de la muestra (entrevistados)
4.6.	Características de la muestra (empresas)
4.7.	Plazo del crédito obtenido
4.8.	Destino u ocupación del crédito
4.9.	Causa de rechazo de créditos.
5.1.	Medidas de bondad del ajuste del modelo de medida
5.2.	Análisis de la dimensión, confianza y validez de la escala de
	valor percibido

5.3.	Medidas de bondad de ajuste de valor percibido	
5.4.	Validez discriminante de las escalas relacionadas con el	
	valor percibido	
5.5.	Análisis de la dimensión, confianza y validez de la medida	
	de escalas	
5.6.	Índices del ajuste del modelo factorial de segundo orden de	
	la percepción de valor	
5.7.	Ecuaciones estructurales	
5.8.	Fiabilidad de los segundos modelos de la hipótesis H1	
5.9.	Fiabilidad de los segundos modelos de la hipótesis H2	
5.10.	Fiabilidad de los segundos modelos de la hipótesis H3	
5.11.	Fiabilidad de los segundos modelos de la hipótesis H4	
5.12.	Fiabilidad de los segundos modelos de la hipótesis H5	
5.13.	Parámetros estimados de las variables en el modelo	
	estimado de las hipótesis H6, H7 y H8	
5.14.	Fiabilidad de los modelos de medida de las hipótesis H6,	
	H7 y H8	
5.15.	Parámetros estimados en el modelo estructural de las	
	hipótesis H6, H7 y H8	
5.16.	Porcentaje de pymes en Centroamérica	
5.17.	Parámetros estimados de las variables en el modelo	
	estimado de las hipótesis H9 y H10	
5.18.	Fiabilidad de los modelos de medida de las hipótesis H9 y	
	H10	
5.19.	Parámetros estimados en el modelo estructural de las	
	hipótesis H9 y H10	
5.20.	Causas de rechazo en solicitudes de crédito	

LISTA DE FIGURAS

2.1.	Valor de la empresa para diferentes niveles de	
	financiamiento vía deuda	57
2.2.	Continuidad de la empresa y fuentes de	
	financiamiento.	58
2.3.	Modelo hipotético de las finanzas de un modelo	
	familiar	63
2.4.	Valor de empresa y deuda como una función de la	
	promesa de pago a acreedores	65
2.5.	Valor de empresa	66
2.6.	Decisión de inversión.	69
2.7.	Teoría de la jerarquía financiera	70
2.8.	Efectos de la coerción sobre el comportamiento de	
	búsqueda financiera	72
2.9.	Modelo final sobre los efectos de la coerción sobre el	
	comportamiento de búsqueda financiera	73
2.10.	Valor de la empresa bajo el financiamiento	
	óptimo	81
2.11.	Mezcla de deuda y	
	capital	83
2.12.	Mezcla de deuda y capital Coeficiente 0.54	85
2.13.	Tasa retorno del banco en relación a tasa de interés	
	cobrada	89
2.14.	Modelo cognoscitivo del contrato	97
2.15.	Componentes clásicos de la teoría de agencia	100
2.16.	Obstáculos en la relación de bancos con pymes	114
2.17.	El ciclo de aprendizaje	120

2.18.	Modelo teórico	124
3.1.	Impacto de obstáculos financieros específicos sobre el	
	crecimiento de la empresa	135
3.2.	Efectos de garantía sobre la utilidad del	
	banco	148
3.3.	Probabilidad estimada de ser desanimado: deudores de	
	bajo riesgo	155
3.4.	Probabilidad estimada de ser desanimado: deudores de	
	alto riesgo	155
3.5.	Relación de préstamo marginal.	168
3.6.	Préstamos sobre estados financieros de pymes	169
3.7.	Función error de detección.	175
3.8.	Función de los costos de solicitud	175
3.9.	Marco de desafíos financieros de las	
	pymes	180
3.10.	Beneficio sobre la tasa de interés al pertenecer a una IGR	189
3.11.	Tasa de interés en función del volumen del crédito y	
	tamaño de la empresa	193
3.12.	Hipótesis en modelo teórico	203
4.1.	Participación de pymes en el sector industrial	
	manufacturero	215
4.2.	Perfil de edad de los costos de endeudamiento	216
4.3.	Nivel de tasas de interés bancarias y riesgo tomado	225
4.4.	Probabilidad estimada de ser desanimado: deudores de	
	riesgo promedio	235
4.5.	Fuentes de financiamiento.	252
4.6.	Fuentes de financiamiento de acuerdo al tamaño de	
	empresa	253

4.7.	Tiempo de tramitación del crédito	255
4.8.	Préstamos para inversiones vs. Préstamos para	
	reestructurar	257
4.9.	Emisión total de líneas de crédito renovables frente a	
	préstamos a largo plazo.	258
4.10.	Cambio de planes de empresas limitadas y no limitadas de	
	financiamiento	259
4.11.	Niveles de tasa fija	262
4.12.	Niveles de tasa variable.	263
4.13.	Años de relación con el banco principal	264
4.14.	Número de bancos con los que trabaja la	
	empresa	265
4.15.	Número de reuniones al año con su ejecutivo del	
	banco	266
4.16.	Porcentaje de operaciones que realiza con su banco	
	principal	267
4.17.	Cantidad de servicios utilizados por la empresa de su	
	banco principal	268
4.18.	Proporción entre el valor de la garantía y el monto del	
	crédito	269
4.19.	Demanda de préstamos por pymes en	
	Italia	270
5.1.	Resultados obtenidos sobre el modelo	
	teórico	288
5.2.	e i	
	hipótesis H1	298
5.3.	Ecuaciones estructurales propuestas en la hipótesis H1	298

5.4.	Diagrama de pasos de los modelos estructurales de la	
	hipótesis H2	304
5.5.	Ecuaciones estructurales propuestas en la hipótesis H2	305
5.6.	Diagrama de pasos de los modelos estructurales de la	
	hipótesis H3	310
5.7.	Ecuaciones estructurales propuestas en la hipótesis H3	310
5.8.	Diagrama de pasos de los modelos estructurales de la	
	hipótesis H4.	317
5.9.	Diagrama de pasos de los modelos estructurales de la	
	hipótesis H5	322
5.10.	Diagrama de pasos de los modelos estructurales de las	
	hipótesis H6, H7 y H8.	329
5.11.	Ecuaciones estructurales propuestas en las hipótesis H6,	
	H7 y H8	330
5.12.	Diagrama de pasos de los modelos estructurales de las	
	hipótesis H9 y H10.	344
5.13.	Ecuaciones estructurales propuestas en las hipótesis H9 y	
	H10	345