TRABAJO FIN DE CARRERA

Título: ANÁLISIS Y ESTUDIO DE LA COMPETITIVIDAD ECUATORIANA SEGÚN EL INFORME DE COMPETITIVIDAD GLOBAL ELABORADO POR EL FORO ECONÓMICO MUNDIAL.

Autor: Dña. Lupe Leonela Urgilez Rea

Titulación: Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas.

Director: José Luis Hervás Oliver

Fecha: Diciembre 2014
Contenido
1. INTRODUCCIÓN .................................................................................................................. 8
   1.1. Resumen ......................................................................................................................... 8
   1.2. Objetos y objetivos del TFC ......................................................................................... 9
   1.3. Justificación de las asignaturas relacionadas ............................................................. 11
2. ANTECEDENTES .................................................................................................................. 16
   2.1. Introducción ................................................................................................................... 16
   2.2. Factores que intervienen en la Competitividad ............................................................. 17
   2.3. Global Competitiveness Index ..................................................................................... 18
3. BREVE CONTEXTO HISTÓRICO - ECONÓMICO .............................................................. 19
   3.1. América Latina ............................................................................................................... 19
   3.2. Ecuador .......................................................................................................................... 21
   3.3. Unión Europea ............................................................................................................. 23
   3.4. España ............................................................................................................................ 24
4. ANÁLISIS ECONÓMICO, POLÍTICO Y SOCIAL DE AMÉRICA LATINA Y ECUADOR ....... 26
   4.1. Latinoamérica ................................................................................................................ 26
      4.1.1. Panorama Político .................................................................................................... 26
      4.1.2. Situación actual ....................................................................................................... 27
      4.1.3. Perspectivas Económicas ....................................................................................... 28
   4.2. Ecuador .......................................................................................................................... 29
      4.2.1. Panorama político .................................................................................................... 29
      4.2.2. Moneda .................................................................................................................... 31
      4.2.3. Economía .............................................................................................................. 32
      4.2.4. Perspectivas económicas ....................................................................................... 40
5. ANÁLISIS COMPETITIVO DE ECUADOR: ESTUDIO DE LOS PRINCIPALES INDICADORES Y EVOLUCIÓN SEGÚN ICG .......................................................... 41
   5.1. Introducción ................................................................................................................... 41
   5.2. Principales Indicadores Competitivos ......................................................................... 41
      5.2.1. Sistema Monetario y Financiero ............................................................................ 42
      5.2.2. Deuda Externa ....................................................................................................... 54
      5.2.3. Calificación de riesgo ............................................................................................ 62
      5.2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios ............................................................... 63
5.3. Evolución de la competitividad según el ICG Índice de Competitividad Global ......72

5.3.1. Primer pilar: Instituciones .................................................................75
5.3.2. Segundo pilar: Infraestructuras .....................................................78
5.3.3. Entorno macroeconómico .............................................................80
5.3.4. Salud y educación primaria..............................................................82
5.3.5. Educación Superior y formación ......................................................85
5.3.6. Eficiencia del mercado de productos .............................................87
5.3.7. Eficiencia del mercado de trabajo ..................................................89
5.3.8. Desarrollo del mercado financiero .................................................90
5.3.9. Preparación tecnológica ...............................................................91
5.3.10. Tamaño del mercado .....................................................................92
5.3.11. Sofisticación empresarial ..............................................................93
5.3.12. Innovación .....................................................................................93

6. CONCLUSIONES FINALES .........................................................................96

BIBLIOGRAFÍA ..............................................................................................97

ANEXOS ........................................................................................................103

Anexo 1. Ranking del Informe de Competitividad Global 2008.........................103
Anexo 2. Ranking del Informe de Competitividad Global 2009..........................106
Anexo 3. Ranking del Informe de Competitividad Global 2010..........................110
Anexo 4. Ranking del Informe de Competitividad Global 2011..........................114
Anexo 5. Ranking del Informe de Competitividad Global 2012..........................118
Anexo 6. Ranking del Informe de Competitividad Global 2013..........................122
Anexo 7. Informe Comercio Exterior Ecuador realizado por ALADI.................132
Anexo 8. Deuda Pública Ecuador Ministerio de Finanzas.................................134
Anexo 9. Fondo Monetario Internacional: Evaluación de Ecuador ....................144

INDICE DE TABLAS

Tabla 1 Indicadores Sociales .........................................................................31
Tabla 2 Indicadores económicos ..................................................................35
Tabla 3 Principales Bancos de Ecuador .........................................................46
Tabla 4 Deuda Externa Pública por Deudor ..................................................58
Tabla 5 Movimiento Deuda Externa Pública por Acreedor ............................59
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

Tabla 6 Movimiento de la Deuda Externa Privada por Modalidad…………………………..61
Tabla 7 Principales destinos de las exportaciones………………………………………………65
Tabla 8 Importaciones petroleras y no petroleras 2013 (Valor FOB)…………………………67
Tabla 9 Exportaciones ecuatorianas a países de la UE 2000-2013……………………………70
Tabla 10 Etapass y pilares …………………………………………………………………………73
Tabla 11 Comparación de los 12 pilares con otros países……………………………………75

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 1 Sudamérica…………………………………………………………………………………27
Gráfico 2 Mapa de Ecuador………………………………………………………………………29
Gráfico 3 Sucre ecuatoriano ………………………………………………………………………32
Gráfico 4 Evolución Índice de Desarrollo Humano…………………………………………33
Gráfico 5 Empleo, Subempleo y Desempleo - Ecuador………………………………………36
Gráfico 6 Curva de Lorenz ………………………………………………………………………37
Gráfico 7 Inflación 2013 ……………………………………………………………………………38
Gráfico 8 Evolución déficit………………………………………………………………………40
Gráfico 9 Volumen de crédito y tasas de variación anual (millones USD y porcentajes) ……50
Gráfico 10 Participación por tenencia de activos …………………………………………………51
Gráfico 11 Participación por nivel de patrimonio …………………………………………………51
Gráfico 12 Deuda externa …………………………………………………………………………55
Gráfico 13 Evolución exportaciones………………………………………………………………64
Gráfico 14 Principales productos de exportación ………………………………………………65
Gráfico 15 Destinos de las exportaciones petroleras ecuatorianas…………………………66
Gráfico 16 Relaciones comerciales de Ecuador con el mundo……………………………..68
Gráfico 17 Evolución exportaciones e importaciones de España- Ecuador………………..71
Gráfico 18 Inversión extranjera directa……………………………………………………………72
Gráfico 19 GCI 2008-2013 …………………………………………………………………………74
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

Gráfico 20 Evolución ranking del primer pilar 2008-2013 .............................................................. 77
Gráfico 21 Evolución del Ranking Infraestructura ................................................................. 79
Gráfico 22 Evolución del ranking Entorno Macroeconómico .............................................. 81
Gráfico 23 Tasa Neta de Asistencia de educación ............................................................... 84
Gráfico 24 Ranking Salud y Educación primaria ................................................................. 85
Gráfico 25 Evolución Educación Superior y Capacitación .................................................. 86
Gráfico 26 Tasa neta y bruta de matrícula educación superior ............................................ 87
Gráfico 27 Ranking Eficiencia del mercado de bienes ......................................................... 88
Gráfico 28 Ranking de Eficiencia del Mercado Laboral ...................................................... 89
Gráfico 29 Ranking Desarrollo Mercado Financiero .......................................................... 90
Gráfico 30 Ranking Preparación Tecnológica ................................................................. 91
Gráfico 31 Ranking Tamaño de Mercado ........................................................................... 92
Gráfico 32 Ranking Sofisticación Empresarial ................................................................. 93
Gráfico 33 Ranking Innovación ......................................................................................... 94
<table>
<thead>
<tr>
<th>Abreviatura</th>
<th>Significado</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>AIF</td>
<td>Asociación Internacional de Fomento</td>
</tr>
<tr>
<td>ALAC</td>
<td>Asociación Latinoamericana de Libre Comercio</td>
</tr>
<tr>
<td>ALADI</td>
<td>Asociación Latinoamericana de Integración</td>
</tr>
<tr>
<td>ALBA</td>
<td>Alianza Bolivariana para lo de América Latina y el Caribe</td>
</tr>
<tr>
<td>ATPDEA</td>
<td>Ley de Preferencias Arancelarias andinas y antidroga.</td>
</tr>
<tr>
<td>BCE</td>
<td>Banco central ecuatoriano</td>
</tr>
<tr>
<td>BDE</td>
<td>Banco del Estado</td>
</tr>
<tr>
<td>BDG</td>
<td>Bolsa de Valores de Guayaquil</td>
</tr>
<tr>
<td>BDQ</td>
<td>Bolsa de Valores de Quito</td>
</tr>
<tr>
<td>BEDE</td>
<td>Banco de Desarrollo del Ecuador</td>
</tr>
<tr>
<td>BEV</td>
<td>Banco Ecuatoriano de la Vivienda</td>
</tr>
<tr>
<td>BID</td>
<td>Banco Interamericano de Desarrollo</td>
</tr>
<tr>
<td>BIESS</td>
<td>Banco del Instituto Ecuatoriano de la Seguridad Social</td>
</tr>
<tr>
<td>BIRF</td>
<td>Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento</td>
</tr>
<tr>
<td>BM</td>
<td>Banco Mundial</td>
</tr>
<tr>
<td>CAF</td>
<td>Corporación Andina de Fomento</td>
</tr>
<tr>
<td>CAN</td>
<td>Comunidad Andina</td>
</tr>
<tr>
<td>CEE</td>
<td>Comunidad Económica Europea</td>
</tr>
<tr>
<td>CELAC</td>
<td>Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños</td>
</tr>
<tr>
<td>CEPAL</td>
<td>Comisión Económica para América Latina y el Caribe</td>
</tr>
</tbody>
</table>
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

CFN  Corporación Financiera Nacional

CONESUP  Consejo Nacional de Enseñanza Superior Privada

FEM  Foro económico Mundial

FIDA  Fondo Internacional de Desarrollo Agrícola

FLAR  Fondo latinoamericano de Reservas

FLA  Fondo de Liquidez Autonómico

FMI  Fondo Monetario Internacional

FOB  First On Board

FODEPI  Fondo de Desarrollo de los pueblos indígenas del Ecuador

GCI  Global Competitiveness Index

IECE  Instituto Ecuatoriano de Crédito Educativo y Becas

IED  Inversión Extranjera Directa

IEPE  Instituto Ecuatoriano de la Propiedad Intelectual

IESS  Instituto Ecuatoriano de la Seguridad Social

IPCs  Índice de Precios de Consumo

MDG  Objetivo de Desarrollo del Milenio

MERCOSUR  Mercado Común del Sur

PIB  Producto Interior Bruto

PYME  Pequeña y Mediana Empresa

PSOE  Partido Social Obrero Español

RILD  Reserva Internacional de Libre Disponibilidad
<table>
<thead>
<tr>
<th>Acrónimo</th>
<th>Expansión</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>SGP</td>
<td>Sistema Generalizado de Preferencias Arancelarias</td>
</tr>
<tr>
<td>SPNF</td>
<td>Servicio Público No Financiero</td>
</tr>
<tr>
<td>TIC</td>
<td>Tecnología de la Información y la Comunicación</td>
</tr>
<tr>
<td>UNASUR</td>
<td>Unión de Naciones Suramericanas</td>
</tr>
<tr>
<td>UE</td>
<td>Unión Europea</td>
</tr>
</tbody>
</table>
1. INTRODUCCIÓN

1.1. Resumen

En un mundo globalizado como el de hoy, la competitividad es un tema muy importante en todas las economías del mundo. A raíz de la crisis económica mundial así como del envejecimiento de los países desarrollados, los países considerados subdesarrollados han encontrado una oportunidad para mejorar, dichos países emergentes están compitiendo con las grandes potencias, como ejemplo claro está China que ha desbancado a EEUU como la primera economía, es una realidad que estos países se posicionan como serios candidatos a liderar el mundo en un futuro no muy lejano.

Como era de esperarse todos los países latinoamericanos no quieren quedarse atrás y entre estos está Ecuador, el cual, ha realizado un gran avance en su economía, en que ha reducido la pobreza, ha mejorado su infraestructura, es uno de los países de Sudamérica que menos inflación presenta, pero ¿cómo ha llegado a esta situación, cuáles han sido sus pautas para mejorar?, en este proyecto estudiaremos su evolución, analizaremos su competitividad y los cambios presentados en estos últimos años.

La idea principal es la de realizar un estudio sobre la competitividad de dicho país teniendo en cuenta su historia, sus características así como su situación actual tanto política como económicamente y de esta manera se pueda comprender sus particularidades y su evolución en el mercado, asimismo se estudiará sus relaciones comerciales con otros países.

Primero se ha realizado una introducción para conocer lo que es en sí la “competitividad”, además se hace una referencia a los factores que se toman en cuenta para valorar la competitividad de un país y también se explica lo que es el informe de Competitividad Global (Global Competitiveness Índex), una vez aclarado estos conceptos se procede al siguiente capítulo.

En el siguiente capítulo se realiza un resumen histórico-económico de lo que es Ecuador, sus problemas y cambios a lo largo de su historia, así también se hace un repaso histórico de Latinoamérica y también de la Unión Europea y por
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

consiguiente de España, países con los que mantiene relaciones comerciales, con esto se pretende ver su evolución y conocer su historia.

Luego se procede a realizar un análisis económico, político y social de Latinoamérica y de Ecuador, aquí se da una explicación de lo que es el país sudamericano, su situación actual tanto política como social y económica, estudiamos sus principales variables macroeconómicas, su evolución, sus cambios.

Para realizar el análisis se estudiará los principales indicadores a considerar, así como su evolución, para ello se utilizará los informes del Índice de Competitividad Global, elaborado por el Foro Económico Mundial, el cual es utilizados por diversos mercados y organismos y que cuenta con mucha credibilidad a nivel internacional, además se estudiará los cambios que ha experimentado y a los que se ha enfrentado para llegar a ser un país con un futuro prometedor. Se analizará los doce pilares y los grandes avances en estos años y las razones de su crecimiento. Por último se realizará las conclusiones referentes al estudio y al análisis de Ecuador. Este documento es la memoria resultante.

1.2. **Objeto y objetivos del TFC**

El objeto de la realización de este proyecto es realizar un Análisis de la Competitividad de Ecuador, antigua colonia española, siendo este un país que está realizando importantes cambios en su economía en los últimos años y cuya evolución está siendo favorable. Para ello analizaremos diferentes variables e información relevante que nos indique su situación actual.

Los objetivos que se ha planteado en el siguiente proyecto son:

- Analizar la economía ecuatoriana, su política y evolución, y de esta manera comprender su avance, en lo que respecta a su competitividad en la actualidad.
- Estudiar su competitividad según el GCI 2013
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

- Analizar las principales variables que ayudan a mejorar la competitividad ecuatoriana.
- Realizar un repaso en cuanto a su historia y sus cambios.
- Estudiar el mercado ecuatoriano, estudiando la tendencia de los últimos años y su situación actual.
- Estudiar las relaciones comerciales con determinados países y conocer a sus principales competidores.
1.3. **Justificación de las asignaturas relacionadas**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Capítulo del TFC 2</th>
<th><strong>ANTECEDENTES</strong></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Asignaturas relacionadas</td>
<td>Análisis Industrial de la Competitividad</td>
</tr>
<tr>
<td>Breve justificación</td>
<td>Análisis Industrial de la Competitividad: análisis de los mecanismos que producen la competitividad desde diversas perspectivas y cómo su comprensión puede mejorar las toma de decisiones en la estrategia.</td>
</tr>
<tr>
<td>Capítulo del TFC 3</td>
<td>BREVE CONTEXTO HISTÓRICO-ECONÓMICO</td>
</tr>
<tr>
<td>-------------------</td>
<td>-----------------------------------</td>
</tr>
</tbody>
</table>
| **Asignaturas relacionadas** | Economía española y mundial  
El Título Propio de Especialista en Gestión Internacional, incluye asignaturas que dotan de conocimientos adicionales para entender el estado y el funcionamiento de la economía mundial, como Historia Económica de América, Unión Europea, Acuerdos y Organizaciones Internacionales. |
| **Breve justificación** | Economía española y mundial: Análisis de los instrumentos que se producen a nivel económico internacional.  
Historia Económica de América: estudio de la economía americana a lo largo de los años en especial de América Latina.  
Unión Europea: permite conocer su creación, sus funciones y los organismos que la forman. Además de sus acuerdos comerciales.  
Acuerdos y Organizaciones Internacionales: conocer los organismos existentes a nivel mundial, sus funciones y miembros. Así como sus pactos y alianzas en los diferentes ámbitos tanto comerciales, ambientales, financieros, de salud, entre otros. |
### ANÁLISIS ECONÓMICO, POLÍTICO Y SOCIAL: AMÉRICA LATINA Y ECUADOR

<table>
<thead>
<tr>
<th>Capítulo del TFC 4</th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>Asignaturas relacionadas</strong></td>
<td><strong>Economía española y mundial</strong></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>Macroeconomía</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>El Título Propio de Especialista en Gestión Internacional, incluye asignaturas que dotan de conocimientos adicionales para entender el estado y el funcionamiento de la economía mundial, como Historia Económica de América, Unión Europea, Acuerdos y Organizaciones Internacionales.</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Breve justificación</strong></td>
<td><strong>Economía española y mundial:</strong> conocer la realidad económica mundial, sus elementos más destacables y sus problemas, además analizar aquellos objetivos e instrumentos que se producen a nivel económico internacional y que dan origen a organismos instituciones, acuerdos y tratados que hacen que la economía mundial siga un determinado sendero.</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>Macroeconomía: estudio de las principales variables macroeconómicas.</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>Historia Económica de América: estudio de la economía americana a lo largo de los años en especial de América Latina.</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>Unión Europea: permite conocer su creación, sus funciones y los organismos que la forman. Además de sus acuerdos comerciales.</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>Acuerdos y Organismos Internacionales: conocer los organismos existentes a nivel mundial, sus funciones y miembros. Así como sus pactos y alianzas en los diferentes ámbitos tanto comerciales, ambientales, financieros, de salud, entre otros.</td>
</tr>
</tbody>
</table>
## Capítulo del TFC 5

<table>
<thead>
<tr>
<th>Asignaturas relacionadas</th>
<th>Breve justificación</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Economía española y mundial</td>
<td>Economía española y mundial: comprender la globalización y el contexto económico internacional.</td>
</tr>
<tr>
<td>Macroeconomía</td>
<td>Macroeconomía: estudio de las principales variables macroeconómicas, nos permite comprender el papel de las políticas comerciales en la economía de un país.</td>
</tr>
<tr>
<td>Gestión del comercio exterior</td>
<td>Gestión del comercio exterior: consiste en el estudio de las relaciones con otros países y sus evoluciones. El proceso de globalización permite el acercamiento entre los agentes básicos que intervienen en la vida económica de un gran número de países. Trata sobre el comercio internacional y el estudio de los mercados.</td>
</tr>
<tr>
<td>Análisis de la competitividad</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Microeconomía</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Gestión de la Innovación y la tecnología.</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Microeconomía</strong>: estudio del comportamiento económico de unidades de decisión y su interacción con los mercados.</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Análisis de la Competitividad</strong>: características o atributos que presenta un país o empresa con cierta ventaja sobre sus competidores.</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Gestión de la Innovación y la tecnología</strong>: conocer las fuerzas motrices de la actividad innovadora prestando atención a los aspectos organizativos, estratégicos y económicos de la innovación, además de entender las mejoras tecnológicas y su aporte a la ventaja competitiva.</td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>
2. ANTECEDENTES

2.1. Introducción

Antes de empezar el estudio se realizará una pequeña introducción sobre el concepto de “competitividad”. La Competitividad tiene tres dimensiones: empresarial, sectorial y macro, la primera se refiere a la competitividad entre las empresas, la segunda a la competitividad de sectores y regiones y la última, en la cual nos vamos a centrar, se refiere a la competitividad de un país.

Según el Diccionario de la Real Academia Española se entiende por competidividad a “la capacidad de una organización pública o privada, lucrativa o no, de mantener sistemáticamente ventajas comparativas que le permitan alcanzar, sostener y mejorar una determinada posición en el entorno socioeconómico”. La competitividad está asociada al éxito al competir, a la excelencia de un país o de un tejido productivo concreto.

Existen dos teorías explicativas más precisas de lo que es un país competitivo. La primera, un país competitivo es un país excelente, con una tasa de crecimiento elevada, donde es fácil hacer negocios, un país que atrae la inversión internacional, con una elevada renta per cápita, en suma un país atractivo para vivir y trabajar. La segunda aproximación enfoca más el tejido productivo de un país y cómo compite con éxito en su área comercial, se trata de apreciar la cualidad de un país, que produce bienes y servicios que los agentes económicos nacionales y extranjeros prefieren frente a los fabricados en otros países.

Según el profesor norteamericano Michael Porter, la competitividad es una cuestión económica muy importante, de ello se deriva la necesidad de entender, crear y mantener las ventajas competitivas que tienen, tanto la dirección de las empresas como los gobiernos de los países.
2.2. **Factores que intervienen en la Competitividad**

Podemos decir que la competitividad depende de varios elementos: la productividad de los factores, los costes de producción, los precios de los bienes, los tipos de cambio, cuotas de mercado de exportación, entre las más importantes.

La *productividad* es el valor creado por unidad de factor, este valor tiene que ser apreciado por los consumidores que adquieren dicho producto ya sea por su calidad, sus preferencias, los servicios añadidos o por su diferenciación de otros bienes. La mejora de la productividad está en crear más valor utilizando menos recursos o factores, es decir, siendo más eficientes. Imaginación y talento de un lado y una mejor organización productiva, tecnología y capital humano del otro. Ser más competitivo que los países con los que se compite, consiste en que la productividad crezca más que la de estos países de su área comercial. Aunque la productividad de un país determina su capacidad de mantener un alto nivel de ingresos, también es uno de los determinantes centrales de los rendimientos de la inversión, que es uno de los factores clave que explican el potencial de crecimiento de una economía.

Los *costes de producción* son el segundo factor de competitividad, se gana competitividad si los estos costes son bajos o suben menos que la de sus competidores. Hay que considerar los costes salariales y las cargas sociales, así como los financieros, los energéticos, las materias primas, los impuestos y los costes de transacción, estos costes son originados por las instituciones, por la mala organización administrativa, los horarios inadecuados de trabajo, por el tiempo en que se tarda en crear una empresa, todo esto provoca que perdamos competitividad con respecto a los demás países.

Los *precios* constituyen el tercer factor de competitividad. Existen países que ante una presión de la demanda, incrementan los precios y otros la producción. La disponibilidad de capacidad productiva y laboral cualificada da lugar a países con menos inflación, es decir, con un mercado laboral flexible para contratar y despedir sin costes elevados, si todos estos
factores suben sus precios por encima de sus competidores restarían competitividad.

Los tipos de cambio, se puede definir como el precio de una unidad monetaria extranjera expresado en términos de la moneda nacional o viceversa, es decir, consiste en la devaluación o depreciación de la moneda nacional. Un aumento del tipo de cambio, abarata los productos nacionales, encarece los extranjeros y mejora la competitividad de un país. En ocasiones los países fuerzan a mantener sus monedas depreciadas para mejorar su competitividad, pero, por lo general, son los mercados financieros internacionales los que fuerzan estas depreciaciones en la medida de que un país lo necesita.

2.3. Global Competitiveness Índex

El informe de Competitividad Global evalúa el panorama de competitividad de 148 economías\(^1\), proporcionando información sobre las causas de su productividad y la prosperidad. Este informe es el estudio más completo de la competitividad nacional en todo el mundo.

La competitividad es un concepto difícil de precisar y por ello hay diversos indicadores para medirla y una variedad de rankings para establecer listas de países según su nivel de competitividad. El GCI fue desarrollado y publicado anualmente desde 1979 por el Foro Económico Mundial.

El índice de competitividad mide la habilidad de los países de proveer altos niveles de prosperidad a sus ciudadanos. A su vez, esta habilidad depende de cuán productivamente un país utiliza sus recursos disponibles. En consecuencia, el índice mide un conjunto de instituciones, políticas y factores que definen los niveles de prosperidad económica sostenible hoy y a medio plazo. Este índice es ampliamente utilizado y citado en artículos académicos.

---

\(^1\) El número de países suele variar cada año dependiendo de la información que se recoja.
3. BREVE Contexto Histórico - Económico

3.1. América Latina

América Latina ha pasado por muchas etapas a lo largo de su historia, desde condiciones relativamente estables, durante los años sesenta, hasta problemas con las deudas en los setenta, además de recesiones e inflaciones en los ochenta, para finalmente llegar a la situación actual. Las economías de América Latina son unas regiones diversas en cuanto a lo político y económico, así como inestable. Los factores políticos han sido determinantes en su impacto para las medidas económicas y para la estabilidad de la región.

Desde que Europa tomó posesión de América Latina a partir de la ruina del Imperio español, no solo controló el sistema ferroviario, las bananas, el café, el cacao, el petróleo o las carnes. Además consumió una hazaña mucho más peligrosa: influyó sobre gran parte de la *intelligentsia* latinoamericana y tendió un velo sutil entre la trágica realidad de su propio país y sus admirados modelos externos.

Los episodios de historia imperialista fueron a la vez causa y efecto de la debilidad e inestabilidad política en América Latina, la cual también se vio amenazada por ciertas disputas territoriales entre estados latinoamericanos. En el juego de cesiones territoriales el que más ganó fue Brasil, el cual se valió de una mezcla de fuerza y diplomacia para extender sus fronteras.

La política económica se preocupaba ante todo en la necesidad del sector exportador y su repercusión sobre el resto de la economía seguía siendo incierta. La peor situación era, sin duda aquella en la cual las exportaciones se centraban en un solo producto y en un solo mercado.

A mediados del siglo XIX, los patrones coloniales de las exportaciones basados en metales preciosos: plata y oro, se redujeron por el descubrimiento de importantes yacimientos de petróleo a comienzos del siglo XX. En este siglo el crecimiento y la expansión del comercio internacional constituyen el trasfondo de la política y los desarrollos económicos de América Latina, el cual se basaba en la exportación de productos y la importación de capitales.
En América Latina las nuevas exportaciones que llegaron a dominar los ingresos, fueron de origen agrícola: caucho, lana, cereales y la carne. El ingreso creciente de Europa y América del Norte creó una demanda de productos como: café, el cacao y los plátanos. La introducción de nuevos productos no necesariamente condujo a la diversificación de las exportaciones, por el contrario el aumento de exportaciones nuevas coincidía a menudo con el eclipse de los productos tradicionales, por lo que las tasas de concentración se volvieron muy vulnerables a los ciclos de mercado de los diversos productos.

Durante los años sesenta, las economías latinoamericanas tuvieron características propias de las naciones en desarrollo. Las exportaciones primarias dominaban el comercio internacional y la concentración de la dependencia productiva variaba, pero se mantuvo en índices altos. La industria contribuía con un 22% aproximadamente del PIB, teniendo un rango que iba desde un 11% en Bolivia hasta un 25% en Brasil.

La importación de los bienes de consumo estaban cerca del 17% en el promedio de las importaciones totales de la región y cerca de un 40% en los casos de Venezuela y Panamá. La agricultura proveía un 46% del empleo, y menos de la mitad de la población total era urbana.

Los siguientes veinte años hubo un crecimiento económico importante. El sector de más crecimiento fue la industria, la producción manufacturera de América Latina se incrementó rápidamente durante los 60 y los 70. A pesar del impacto adverso que tuvo en la región el aumento de los precios del petróleo de 1973, estas tasas de crecimiento se mantuvieron hasta 1980.

Una característica muy importante de la economía latinoamericanas durante los sesenta, fue el desarrollo de la industria y la diversificación de nuevas líneas de exportación. El notable aumento de la producción industrial fue sostenido por el modelo de crecimiento basado en la sustitución de las importaciones. En contraste, la región llegó a establecer una rápida expansión de las exportaciones de manufacturas y un crecimiento paralelo en la importación de bienes industriales.
A pesar del rápido crecimiento, los productos manufacturados se mantuvieron formando parte solamente de una pequeña proporción de la producción total, el déficit del comercio latinoamericano en bienes manufacturados llegó a ser de 56,5 miles de millones de dólares, el cual se amplió durante la crisis de la deuda externa.

En 1990 América Latina presenta un Producto Nacional Bruto per cápita de 1950 dólares, el cual, es el más alto con respecto a los países en desarrollo, pero muy bajo comparado con los países desarrollados en especial con Suiza que tiene 29880 dólares. A finales de la década de los 90, se produjo quiebras de las estructuras socio-económicas tradicionales de algunos países como Ecuador, México, Argentina, la cual, debido a su incremento de inestabilidad socio-política llegó hasta la ingobernabilidad.

3.2. Ecuador

En la historia de Ecuador existen varias etapas: El período Precolombino, el período Inca, la Conquista y la Independencia. Pero el origen del país como tal se remonta a la época de la colonización con su posterior Independencia de España el 24 de Mayo de 1822. En este año Ecuador entra a formar parte de la Gran Colombia con el nombre de Distrito del Sur, pero no es sino hasta el año 1830 que se forma el Estado independiente llamado Ecuador y se inicia la vida republicana del país. Desde entonces han pasado numerosos presidentes por el gobierno teniendo que enfrentarse a problemas tantos políticos, sociales como económicos propios de una nueva nación.

A partir de los años 20 la economía ecuatoriana sufrió una larga crisis de casi treinta años, debido principalmente al descenso de la demanda de productos durante la posguerra, además de diversas plagas y enfermedades que afectaron a las plantaciones de cacao reduciéndose de manera considerable las exportaciones ecuatorianas, a esta crisis hay que añadirle la crisis política de aquel entonces.

En el año 1926 las fuerzas armadas dieron el poder a Isidro Ayora, el cual creó el Banco Central y otras instituciones encargadas del control aduanero.
La constitución de 1928 marca un periodo de estabilidad política, la cual dura hasta 1930, cuando se verá afectada por la crisis internacional.

La recesión de 1929 tuvo unas consecuencias malísimas para Ecuador, la cual hizo tambalear el sistema económico del país, en 1933 las exportaciones apenas superaba los 4 millones de sucres\(^2\). Muchos gobiernos intentaron mejorar la situación manteniendo el patrón oro, pero con esto perdió otros 2 millones de sucres, lo que supuso un nuevo mazazo para la economía ecuatoriana. Todo esto desembocó en una crisis política a partir de la cual se dio una sucesión de gobiernos de forma frenética.

En 1939 empieza una cierta estabilidad, con el presidente Carlos arroyo, la Segunda Guerra Mundial provoco unas condiciones buenas para las exportaciones, que a su vez provocaron alza en los precios y en la inflación, manteniéndose congelados los salarios, lo que conllevo a otra crisis interna.

Al finalizar la Segunda Guerra Mundial se dio un gran aumento de las exportaciones especialmente a Europa, alcanzándose cifras record de exportaciones en especial la del banano además del cacao y el café. El estado corrigió las redes comerciales, construyendo carreteras, concediendo créditos, todo esto mejoró el mercado interior ecuatoriano y provocó un desarrollo del sector industrial, pero esto a la vez desencadenó un éxodo a la costa, donde se cultivaba el banano y existían mejores expectativas de vida.

A partir de 1955, el volumen de las exportaciones descendió y con ellas aumentaron el paro y bajaron los sueldos haciendo presagiar una nueva inestabilidad económica, por lo que la década de los sesenta comenzó con una nueva crisis económica. Durante este periodo se abrieron varias plantas industriales y se crearon las Bolsas de valores en Quito y Guayaquil, pero el crecimiento industrial era demasiado dependiente de las inversiones extranjeras y de los problemas internacionales lo que hizo que aumentara el déficit de la balanza de pagos.

\(^2\) Antigua moneda ecuatoriana
En 1960 el Gobierno de Velasco no vio otra salida que devaluar la moneda, lo que provocó una auténtica oleada de corrupción administrativa y especulativa. En 1972, año del inicio de la exportación del petróleo a gran escala, dio un importante crecimiento a los ingresos, lo cual hizo que la situación económica mejorara. Fue el periodo donde más creció la industria lo que hizo emerger todavía más al sector financiero nacional, sin embargo las exportaciones sufrieron un cambio brutal, los productos agrícolas pasaron a ser una parte secundaria o terciaria de las ventas exteriores, sustituidos por el petróleo y productos industriales derivados del cacao. Este ritmo hizo aumentar alarmantemente la deuda externa lo que condujo a un alza de los precios.

Durante muchos años los gobiernos intentaron estabilizar económicamente el país, pero la dependencia económica hacia el exterior dejaba ver la vulnerabilidad del sistema económico ecuatoriano lo que lleva a la conclusión que inestabilidad económica es sinónimo de inestabilidad política y social.

3.3. Unión Europea

La Unión Europea es una asociación económica y política de 28 países europeos, se fundó después de la Segunda Guerra Mundial. Sus primeros pasos fue impulsar la cooperación económica de los países que comerciaban entre sí, con la idea de que esto contribuiría a disminuir los conflictos entre ellos. La Comunidad Europea del Carbón y del Acero, en los años 50, es el primer paso de una unión económica y política de los países europeos, el resultado fue la Comunidad Económica Europea (CEE), creada en 1958, cuyos fundadores fueron: Alemania, Bélgica, Francia, Italia, Luxemburgo y los Países Bajos.

El 1 de enero de 1973 Dinamarca, Irlanda y el Reino Unido entran a formar parte de la UE, con lo que el número de Estados aumenta a nueve. En 1981 Grecia pasa a ser el décimo miembro, y, cinco años más tarde, se suman España y Portugal. En 1986 se firma el Acta Única Europea, tratado que constituye la base de un amplio programa de seis años, destinado a eliminar las trabas a la libre circulación de mercancías a través de las
fronteras de la UE, y que da origen al “mercado único”, que culmina en 1993 con las “cuatro libertades” de circulación: mercancías, servicios, personas y capitales.

En 1992 se firma el Tratado de Maastricht, el cual constituye un hito en el proceso de creación de la UE, y establece normas para su futura moneda única y su política exterior y de seguridad común, la UE sustituye oficialmente a la Comunidad Europea. En 1995 ingresan en la UE tres países más, Austria, Finlandia y Suecia. En 1999 se adopta el euro para las transacciones comerciales y financieras, las monedas y billetes se introducirán más tarde (2001).

Las divisiones políticas entre la Europa del este y del oeste se dan por zanjadas definitivamente cuando en 2004 diez nuevos miembros ingresan en la UE: Chipre, Eslovaquia, Eslovenia, Estonia, Hungría, Letonia, Lituania, Malta, Polonia y República Checa. Seguidos de otros dos en 2007: Bulgaria y Rumanía, y en 2013 Croacia es el último en adherirse a la UE, que de este modo cuenta con 28 Estados miembros.

Y lo que comenzó como una unión solamente comercial dio lugar a una organización activa en todos los frentes políticos, desde la ayuda al desarrollo hasta el medio ambiente. En 1933 se cambió el nombre de CEE a UE.

La UE ha creado una moneda única europea: el euro. El mercado único es el principal motor económico de la UE y hace que la mayoría de las mercancías, servicios, personas y capital puedan circular libremente.

### 3.4. España

La historia de España abarca muchas etapas desde la prehistoria en la península Ibérica y la posterior fundación de la Hispania romana hasta el actual Reino de España, pero se estudiará su etapa más reciente.

La historia económica de España en las tres últimas décadas ha estado dominada por tres periodos diferentes: las del desarrollo (años 60), las de la llegada y dominio de las crisis económica internacional (años 70) y las del
diseño y aplicación de unas políticas de ajustes capaces de recuperar el dinamismo de la economía e integrarla en Europa (años 80).

La Primera República Española se proclamó el 11 de febrero de 1873 por las Cortes Generales, al abdicar Amadeo de Saboya. Todo esto sumió a la nación en una profunda inestabilidad en la que se sucedieron 4 presidentes: Figueras, Pi y Margall, Salmerón y Castelar. La Segunda República Española se realizó el 14 de abril de 1931, tras la caída de la monarquía.

La Guerra Civil Española se dio entre el 17 de Julio de 1936 hasta el 1 de abril de 1939, en la que el vencedor fue el General Francisco Franco, el cual, puso fin a la República y dio paso a la dictadura. El “franquismo” duró desde 1939 hasta 1975, con la muerte de Franco.

La transición española a la democracia marca una nueva era en el país, fue liderada por el gobierno de Adolfo Suárez, como primer presidente de gobierno, en 1981 hubo un intento de golpe de Estado, el cual fracasó gracias a la intervención del Rey Juan Carlos I. El final de la transición está marcado por la victoria electoral de Felipe González, PSOE, el 28 de octubre de 1982, que duraría cuatro legislaturas.

Luego vendrían las presidencias de José María Aznar, la de José Luis Rodríguez Zapatero, época en la que empieza la profunda crisis económica española y por último está la actual presidencia de Mariano Rajoy, quien está realizando importantes reformas para mejorar la situación de España.
4. ANÁLISIS ECONÓMICO, POLÍTICO Y SOCIAL DE AMÉRICA LATINA Y ECUADOR

4.1. Latinoamérica

4.1.1. Panorama Político

América Latina en los años sesenta, setenta y ochenta del siglo pasado se caracterizó por ser dictatorial, con regímenes militares que parecían ser eternos. En los países del Cono Sur y en la mayoría de los países centroamericanos predominaban gobiernos militares de diferente tinte y ninguno de ellos operaba dentro de las reglas de la democracia. Este panorama por suerte es un recuerdo del pasado. La gran mayoría de los países de la región cuenta en la actualidad con gobiernos democráticos y legítimos, que han llegado al poder a través de las elecciones y de los resultados alcanzados en las urnas, es más en la actualidad se ha pasado de regímenes dictatoriales y de la ultraderecha, a partidos del centro-izquierdista o de izquierdas.

Además surgió otro tipo de democracia, la llamada “democracia de la calle”, la cual provocó cambios de gobiernos por métodos no electorales sin necesidad de algún tipo de golpe de Estado sino que, se produjeron a través de movimientos populares espontáneos, movimiento de protesta en los barrios, marchas populares y huelgas de brazos caídos. Estos movimientos pasaron a formar partidos políticos o frentes regionales de protesta integrados por las organizaciones populares. Se produjeron cambios presidenciales en Ecuador, donde tres presidentes fueron expulsados en los años 2000, y 2005. Existen tres tendencias políticas electorales que conviven en América Latina, en algunos momentos unas pesan más que otras pero las tres siempre están presentes: el nacionalismo populista o socialismo del siglo XXI; la centroderecha y la izquierda moderada y reformista.

---

3 Cono sur comprende el área más austral del continente americano, y los países que lo conforman son: Argentina, Chile, Uruguay, Paraguay y la parte sur de Brasil.
Las predicciones de la política son difíciles y más en la región donde afectan variables del poder político, económico, ideológico y el síndrome de permanencia en el poder, se puede decir, que las tendencias se mantendrán con cambios de estrategias para atender las demandas de los pueblos.

En otras palabras, América Latina no está corroída solamente por el virus del atraso económico. El "subdesarrollo", como dicen ahora los técnicos o científicos sociales, América Latina no se encuentra dividida porque es "subdesarrollada" sino que es "subdesarrollada" porque está dividida.

4.1.2. Situación actual

Desde la independencia de España todas las economías de Latinoamérica han tenido que sostenerse individualmente. En el transcurso de la década, América Latina ha experimentado una gran expansión económica y ha hecho progresos significativos en la reducción de la pobreza. Entre el 2003 y 2012, la región creció a una tasa promedio anual del 4%, gracias al rápido aumento del comercio mundial y el aumento de las materias primas, y esto a pesar de la crisis financiera internacional. Todo esto también ha creado muchos problemas estructurales, sobre todo en los productos básicos, los cuales representan el 60% de las exportaciones, pero este incremento se debe sobre todo al aumento de los precios y no al aumento de volúmenes. El aumento de las exportaciones ha permitido sustituir productos de fabricación local con las importaciones.
A pesar de los recientes avances, América Latina todavía tiene algunos de los países menos equitativos del mundo.

4.1.3. **Perspectivas Económicas**

Latinoamérica necesita perseguir un mayor grado de diversificación, apoyándose en políticas, promoviendo la innovación y fortaleciendo vínculos para impulsar la productividad además de doblar los esfuerzos para reducir la pobreza y la desigualdad. Como parte de este desarrollo estratégico, la región debe aprovechar la expansión de las economías asiáticas y buscar nuevas oportunidades de negocio, asimismo debe aprovechar su proximidad geográfica a EEUU y otros mercados.

La actividad económica en América Latina y El Caribe, que ya atravesó el 2013 con un crecimiento moderado de 2,7% se espera que permanezca en una relativa baja marcha en 2014, según el informe del FMI. El panorama no será igual para todos, ya que, Brasil, la principal economía latinoamericana tendrá un crecimiento reducido de 1,8% (-0,5 puntos menos de lo estimado en enero), con una recuperación a 2,7% en 2015.

La actividad económica del gigante sureño seguirá moderada, con inversión privada débil, en parte por la caída de la competitividad y de la confianza, según el FMI. En cambio se espera que México crezca 3% después de un débil crecimiento de 1,1% en 2013, y avance a 3,5% en 2015, avanzando sobre la recuperación de Estados Unidos.

Colombia, que hace semanas se sitúo por delante de Argentina como la tercera economía de la región, crecerá 4,5% en 2014 así como en 2015. Según el informe destaca que junto a Perú debería “continuar expandiéndose a tasas muy rápidas”.

En el caso de Argentina y Venezuela, el FMI prevé un escenario negro, de mayor deterioro y alta incertidumbre. La perspectiva en estos países se ha deteriorado más, sobre todo por problemas de financiamiento externo y controles para crear confianza y despegar la producción en esos países. Argentina apenas estará por encima del estancamiento con un crecimiento de 0,5% este año, y 1% en 2015. Mientras que Venezuela, principal
productor suramericano de crudo, tendrá una contracción de 0,5% este año, y caerá más en 2015, -1%.

En cuanto a la inflación Venezuela, que cerró 2013 con una inflación de 56,3%, el mayor índice en América Latina, podría terminar este año en 50,7% de incremento del IPC, según el FMI. En cambio Colombia, registrará una inflación de 1,9% en 2014, la más baja de la región.

4.2. Ecuador

4.2.1. Panorama político

La República de Ecuador es un país constitucional situado en la parte noroccidental de América del Sur, latitud 0º00” y está atravesado por la línea equinoccial, de la cual lleva su nombre. Limita al norte con Colombia, al sur y este con Perú, y al oeste con el Océano Pacífico.

Ecuador posee una superficie aproximada de 281.341 Km2, se encuentra dividido políticamente por 24 provincias, su capital es la ciudad de Quito y la ciudad más poblada es Guayaquil, que además es uno de los principales puertos de América del Sur.
A la llegada a la Presidencia de la República el 15 de enero de 2007, el Presidente Rafael Correa inició el procedimiento para la convocatoria a una Asamblea Constituyente que tuvo por objeto redactar una nueva Constitución para el país. La celebración de esa Asamblea fue aceptada por la ciudadanía en referéndum el 15 de abril de 2007 con el apoyo del 82% de los votantes. Las elecciones para asambleístas tuvieron lugar el 30 de septiembre de 2007, aprobándose el referéndum el 28 de septiembre de 2008 la nueva Constitución.

Ecuador es un estado democrático y los poderes del estado se dividen en 5 funciones: Ejecutivo, Legislativo, Judicial, Electoral y Transparencia y Control Social, estos dos últimos fueron creados a partir de la nueva Constitución 2008.

La **Función Ejecutiva**, es ejercida por el Presidente de la República, es Jefe de Estado y del Gobierno, responsable de la administración pública. La Función Legislativa, también denominada “Asamblea Nacional”, cumple las funciones de creación de leyes y fiscalización. La **Función Judicial**, está encargada de la administración de justicia, denominada “Corte Nacional de Justicia”. La **Función de Transparencia y Control Social**, tiene como función promover e impulsar el control de las entidades y organismos del sector público, y de las personas naturales o jurídicas del sector privado que presten servicios o desarrollen actividades de interés público.

La **Función Electoral**, tiene como función garantizar el ejercicio de los derechos políticos que se expresan a través del sufragio, así como los referentes a la organización política de la ciudadanía.

Ecuador tiene una población aproximada de 16 millones de habitantes según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, la población ecuatoriana se caracteriza por ser multiétnica y pluricultural, está compuesta por mestizos, indígenas y el pueblo afro ecuatoriano.

El idioma oficial es el castellano que, además, junto con el **quichua** y el **shuar**, son los idiomas oficiales de relación intercultural. Los demás idiomas ancestrales son de uso oficial para los pueblos indígenas en las zonas donde
habitan y en los términos que fija la ley. La religión mayoritaria es la católica.

### Tabla 1 Indicadores Sociales

<table>
<thead>
<tr>
<th>Indicador</th>
<th>Valor</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Población total</td>
<td>16’126.694 hab.</td>
</tr>
<tr>
<td>Densidad población</td>
<td>57,32 Km/m2</td>
</tr>
<tr>
<td>Esperanza de vida</td>
<td>76,19 años</td>
</tr>
<tr>
<td>Índice de fecundidad</td>
<td>2,5 hijos</td>
</tr>
<tr>
<td>Índice de Gini</td>
<td>0,47 (Según el Banco Mundial)</td>
</tr>
<tr>
<td>Tasa de analfabetismo</td>
<td>7,9</td>
</tr>
<tr>
<td>Índice de Desarrollo Humano</td>
<td>0,711 (high)</td>
</tr>
<tr>
<td>Canasta básica familiar</td>
<td>602,07$</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: Elaboración propia a partir del BM e INEC

#### 4.2.2. Moneda

A raíz de la crisis financiera de 1999, Ecuador decide tomar un nuevo rumbo y hacer una reestructuración económica radical, la cual fue producto de la inmediatez y no de un análisis profundo, y en enero de 2000 el gobierno del Dr. Jamil Mahuad decide abandonar el “Sucre” y adoptar el “Dólar” como moneda oficial.

A finales de agosto entraron en circulación monedas de igual valor a las norteamericanas pero con imágenes y características nacionales y el 9 de septiembre se retiró de circulación el Sucre, y como única moneda se empezó a utilizar el dólar norteamericano.

En el primer momento esta medida causó temor y desconcierto, pero poco a poco la ciudadanía la fue aceptando y pronto los billetes se sucres empezaron a desaparecer para dar paso al dólar. Desde su dolarización Ecuador ha presentado cierta estabilidad, ha bajado su tasa de inflación y de interés respecto a las del año 1999.
4.2.3. Economía

Ecuador ha experimentado un gran crecimiento, además de un aumento de la clase media y la reducción de la pobreza en los últimos años. Por otra parte, es el país que ha reducido la desigualdad más rápidamente en la región. A pesar de muchos logros, el crecimiento de Ecuador se basa en gran medida de las exportaciones de materias primas y en la inversión pública. Su gran desafío es reducir su alta dependencia económica del petróleo. Los objetivos del gobierno incluyen el fortalecimiento de los mercados nacionales y promover una "integración inteligente" en la economía mundial; promover las exportaciones se centran en la diversificación de productos, servicios y mercados; apoyar a los productores locales, en particular las PYME, con el objetivo de reducir la dependencia de las exportaciones tradicionales como el petróleo y los productos agrícolas; y transformar el sistema de educación superior y un mayor conocimiento de la ciencia, la tecnología y la innovación.

A partir del 2010 la economía ecuatoriana comenzó a recuperarse de los efectos de la crisis global, con una tasa de crecimiento del 3,5%, llegando al 7,8% en 2011, siendo el tercero más alto de la región. En 2012 la economía se mantuvo fuerte, con una tasa de crecimiento del 5,1%, ventaja que mantuvo en 2013, con un crecimiento del 4,9%. 
Con el objetivo de modificar la matriz productiva y erradicar la pobreza, el gasto y la inversión del sector público se han incrementado del 21% del PIB en 2006 a casi 41% en 2012. Gran parte de estos recursos se han destinado a programas y proyectos de inversión en infraestructura y en sectores sociales.

El crecimiento de Ecuador ha sido inclusivo, con un efecto directo en la reducción de los niveles de pobreza y desigualdad y el crecimiento de la clase media. Entre 2006 y 2013, la pobreza medida por ingresos disminuyó del 37,6% al 25,5%, mientras que la pobreza extrema se redujo desde el 16,9% hasta el 8,6%.

Además, la reducción de desigualdad ha sido más rápida que la media de la región: el coeficiente de Gini se redujo de 54 a 48,5 entre 2006 y 2013, mientras que la clase media se incrementó del 20% al 26% entre el 2006 y el 2009. Esto es debido a que el crecimiento benefició más a los pobres, el ingreso para el 40% de la población más pobre creció un 8,8% comparado con el 5,8% de media del país.

(Fuente: Banco Mundial, 2014)
Según la elaboración del IDH de 2013, Ecuador se encontraba en el puesto 98 de 156 países, la cual no presenta una variación con respecto al año anterior, pero sí podemos ver una tendencia creciente respecto a años anteriores.

A pesar de estos notables resultados, todavía persisten importantes desafíos para la sostenibilidad de los logros alcanzados en reducción de pobreza y desigualdad. Y los esfuerzos canalizados a través de la inversión pública dependen aún en gran medida de los ingresos generados por un solo sector, que es el petrolero.

4.2.3.1. Principales Indicadores económicos

La concepción tradicional de la competitividad considera que existen países competitivos y países que no lo son, las principales variables que permiten determinar cierta posición competitiva son las variables macroeconómicas, tales como el PIB, tasa de inflación, el déficit público, la tasa de desempleo, su moneda, etc.

Según los datos del Ministerio de Finanzas, el PIB de la economía ecuatoriana creció un 4% aproximadamente en 2013, lo que indica que mantuvo la tendencia a la desaceleración que ya se observó en 2012, en comparación con el 5% de ese año y del 7,4% en 2011. El menor dinamismo de la economía obedece a la desaceleración del crecimiento del consumo, tanto público como privado, los menores precios del petróleo, opciones de financiamiento limitadas así como al menor aumento del gasto público respecto al registrado en 2012. No obstante el consumo y la inversión pública fueron los componentes que más contribuyeron al desempeño de la economía en 2013, ya que la demanda externa mantuvo un bajo crecimiento. En este contexto, aumentaron el déficit fiscal y el déficit en la cuenta corriente de la balanza de pagos, y disminuyó la inflación. Las perspectivas para el 2014 apuntan a un crecimiento moderado de la economía, impulsado por el dinamismo de la demanda interna. Las autoridades estiman para ese año un crecimiento que se ubicará entre el 4,5% y el 5%, una tasa de inflación del 3,2%, un déficit del Gobierno
general del 5% del PIB y un aumento de la deuda pública, que llegaría al 31,2% del PIB.

Las principales actividades económicas que aportan a este crecimiento han sido: otros servicios 34%, comercio 11%, manufactura 11%, petróleo y minas 10%, construcción 10%, agropecuario 10%, debido a las obras de infraestructura realizadas según las previsiones del Banco Central.

<table>
<thead>
<tr>
<th>Año</th>
<th>2008</th>
<th>2009</th>
<th>2010</th>
<th>2011</th>
<th>2012</th>
<th>2013</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Crecimiento PIB (%)</td>
<td>6,4</td>
<td>1,0</td>
<td>3,3</td>
<td>8,0</td>
<td>5,0</td>
<td>4,0</td>
</tr>
<tr>
<td>PIB per cápita (USD)</td>
<td>4.231</td>
<td>3.970</td>
<td>4.310</td>
<td>4.865</td>
<td>5.311</td>
<td>5719</td>
</tr>
<tr>
<td>Tasa de Inflación</td>
<td>8,8</td>
<td>4,3</td>
<td>3,3</td>
<td>5,4</td>
<td>4,2</td>
<td>2,7</td>
</tr>
<tr>
<td>Tasa de Desempleo Dic.</td>
<td>5,90</td>
<td>6,46</td>
<td>4,99</td>
<td>4,19</td>
<td>4,14</td>
<td>4,15</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: Elaboración Propia a partir de BM y BCE

De la misma manera que ha crecido el PIB también lo ha hecho el PIB per cápita, el cual ha alcanzado la cifra de 5719 millones de USD. La tasa de desempleo también presenta un ligero descenso en diciembre del 2013.

- Tasa de Empleo

Según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, la tasa de desempleo a nivel nacional se ubicó en 4,15% en diciembre de 2013 frente al 4,14% del mismo mes del año anterior. El subempleo 4 de diciembre del 2013 fue de 52,95% mientras que en el mismo mes del año anterior este se ubicó en 51,37%. La ocupación plena se ubica en 42,69% en diciembre de 2013 frente a un 42,32% en diciembre de 2012, con un incremento del 0,37%.

Por otro lado, en el área urbana el desempleo en diciembre del 2013 se ubicó en 4,86% frente al 5,00% de diciembre del 2012. El subempleo llegó a 43,35% y la ocupación plena a 51,51% en comparación al 39,83% y 52,07% respectivamente de diciembre del 2012. El aumento temporal del

---

4 Subempleo, se reﬁere a las personas que han trabajado durante un periodo y que están dispuestas a modificar su situación laboral a fin de aumentar la duración o productividad de su trabajo.
desempleo urbano en 2008 y 2009 se debió a la desaceleración económica y a la reducción de la inversión privada en el Ecuador.

Dentro de las ciudades auto-representadas (Quito, Guayaquil, Cuenca, Machala y Ambato), la tasa de desempleo tuvo su mayor variación en la ciudad de Machala, pasó de 4,4% en diciembre del 2012 a 3,8% en diciembre del 2013. La tasa de ocupación plena presentó la mayor variación en la ciudad de Quito, pasó de 58,7% en diciembre del 2012 a 65,3% en diciembre del 2013. Por su parte la tasa de subempleo tuvo su mayor variación en la ciudad de Ambato, pasó de 37,9% en diciembre del 2012 a 48,5% en diciembre del 2013. En el Ecuador, de cada 10 plazas de trabajo, 8 son generadas por el sector privado y 2 por el sector público, relación que a su vez es estable en los últimos años.

El desempleo nacional a partir de diciembre del 2009 presenta una tendencia de reducción constante. De esta manera el desempleo nacional pasó de 6,47% en diciembre del 2009 a 4,15% en diciembre del 2013. Con respecto al mes de diciembre del año 2012 en dónde el desempleo nacional fue de 4,12%, este indicador no presenta una variación estadísticamente significativa a un nivel de confianza del 95%. Las autoridades han indicado que el descenso del desempleo a partir de 2010 ha sido el resultado de la revitalización de la producción nacional y la recuperación de la economía de la crisis financiera internacional. Se espera que la tasa de desempleo permanezca estable en torno al 8 por ciento.

Gráfico 5 Empleo, Subempleo y Desempleo - Ecuador

Fuente: INEC, Encuesta Nacional de Empleo, Subempleo y Desempleo
El subempleo disminuyó desde el 58,08 por ciento en 2008 hasta el 52,95 por ciento en 2013, una variación de 1,58 puntos porcentuales con respecto a 2012 (51,37%). Una cuarta parte de las personas subempleadas están clasificadas como pobres. Los salarios dolarizados del Ecuador atraen a trabajadores migrantes de Colombia y el Perú.

En diciembre de 2013, la curva de Lorenz\(^5\) se encontró más cerca de la línea de 45 grados la cual indica una perfecta igualdad de riqueza entre la población. En el año 2000, se observó que el 3,3% de la riqueza se distribuyó entre el 20% de la población más pobre del país, mientras que en el año 2013 la distribución del ingreso mejoró, correspondiéndole a dicho porcentaje de la población el 4,3% de la riqueza total.

La curva de Lorenz es una representación gráfica de la desigualdad, para visualizar la manera como se distribuye el ingreso entre un conjunto de individuos

\(^5\) Fuente: Encuesta Nacional de Empleo, Subempleo y Desempleo urbano (UNEMDU)

- Inflación

En el 2013 la inflación mantuvo una tendencia sostenida a la baja, debido a que los precios de los alimentos aumentaron menos que en 2012. En diciembre de 2013 la inflación acumulada en 12 meses era del 2,7%, en cambio el año pasado su inflación fue de 4,2%, la cual se ubicó por debajo del promedio de América Latina (7,24%). Con el fin de combatir las
actividades especulativas y limitar el alza de los precios de los alimentos básicos, en febrero de 2013 el ejecutivo decretó la implementación de controles de precio de algunos productos agropecuarios, como frutas, verduras, carnes y huevos.

Como se puede ver en el gráfico anterior, la inflación ecuatoriana es una de las más bajas de la zona solo superada por Colombia, por otro lado Venezuela es la que presenta una mayor inflación siendo la más alta de Sudamérica.

- Déficit fiscal

Según el Ministerio de Finanzas, el Presupuesto General del Estado cerró el 2013 con un déficit de $ 5059,7 millones, en cuanto a los recursos devengados de la ejecución presupuestaria. El Gobierno obtuvo unos ingresos de $ 26001,1 millones (exceptuando el financiamiento) y unos gastos mayores de $31060,8 millones (excluyendo amortización de deuda y otras obligaciones).

Este déficit quintuplica al del 2012, que era de $985,5 millones, y es más que los déficits de los tres últimos años juntos. El déficit registrado también es mayor al del 2009, un año de crisis en el cual el precio del barril de
petróleo llegó a un promedio de $ 53,43, según cifras del Banco Central. Esto aunque el precio promedio del crudo hasta noviembre del 2013 ha sido de $ 96,1 el barril, según EP Petroecuador. En el 2009, el déficit fue considerado alto al llegar a $-2.772,4 millones.

Se puede decir que el déficit se debe sobre todo al elevado gasto de capital e inversión que no alcanza a ser financiado por los ingresos petroleros. El Estado decidió hacer una alta inversión en obra pública. Se prevé que para el 2014 se realice una inversión pública del 10% del PIB, situación en la cual el Estado asume la responsabilidad de ser motor de la economía. Consideró que hay otros países cuya inversión pública es más baja, como Chile con un 3% y Perú con un 5% del PIB, pero que tienen un buen desarrollo porque lo complementan con inversión extranjera.

Para cubrir el déficit, el Gobierno acudió a un alto financiamiento que en el 2013 llegó a $ 5.297,8 millones. Adicionalmente tuvo una inyección de liquidez con los $ 1.700 millones que llegaron de China. Este país fue el principal proveedor de recursos para Ecuador. Hasta noviembre del 2013, la deuda de Ecuador con China llegó a $ 4.712,1 millones, de acuerdo con los datos publicados en su último boletín por el Ministerio de Finanzas.
4.2.4. Perspectivas económicas

Según el FMI prevé que la economía ecuatoriana crezca a una tasa de 4% en 2014-2015, pero las perspectivas son menos favorables que en el pasado, dado que se espera un descenso de los precios del petróleo y un aumento a mediano plazo de las tasas de interés en EEUU. Los riesgos para estas perspectivas están equilibrados en términos generales. La capacidad para hacer frente a estos riesgos está limitada dada la ausencia de una política monetaria en una economía dolarizada y la escasa capacidad para reaccionar en el ámbito fiscal. Por el lado negativo, un aumento más pronunciado de las tasas de interés en dólares (y un fortalecimiento del dólar) podría poner en riesgo las perspectivas y la competitividad. Por el lado positivo, las tensiones geopolíticas podrían elevar los precios del petróleo, lo cual apoyaría el crecimiento y mejoraría la posición fiscal.
5. ANÁLISIS COMPETITIVO DE ECUADOR: ESTUDIO DE LOS PRINCIPALES INDICADORES Y EVOLUCIÓN SEGÚN ICG

5.1. Introducción

En estos últimos cinco años Ecuador ha avanzado 34 puestos en el ranking mundial de competitividad. Se puede decir que esta evolución tan favorable se debe a varias decisiones tomadas por el Gobierno, el cual, ha jugado a fondo en tres frentes: infraestructura, calidad de la educación e innovación.

Para realizar el análisis competitivo se estudiará las variables que se consideran importantes en el aspecto competitivo así como los informes realizados por el Global Competitiveness Índex y se estudiará su evolución y los progresos realizados en los últimos años, dichos informes se realizan anualmente.

El informe contribuye a la comprensión de los factores clave que determinan el crecimiento económico, ayuda a explicar por qué algunos países son más exitosos que otros en elevar los niveles de ingresos y proporcionando oportunidades para sus respectivas poblaciones, y ofrece a los responsables políticos y líderes empresariales una herramienta importante para la formulación de una mejor políticas económicas y reformas institucionales. De cara al futuro, el Foro Económico Mundial continuará estos esfuerzos mediante la recopilación y el comisariado de prácticas públicas y privadas que han demostrado ser útiles para aumentar la competitividad en los países de todo el mundo.

5.2. Principales Indicadores Competitivos

Para estudiar la competitividad de un país, existen algunos aspectos que son más importantes en unos que en otros, en el caso ecuatoriano, estudiaremos el sistema financiero, la deuda externa tanto pública como privada, su calificación de riesgo, el comercio exterior y a su vez las relaciones comerciales que mantiene con el resto del mundo y su Inversión Extranjera Directa, la cual es una de las asignaturas pendientes del país.
5.2.1. Sistema Monetario y Financiero

El sector financiero se refiere a las transacciones económicas que se realizan en el ámbito monetario y financiero, es decir, incluye a todas las instituciones residentes que se dedican a la intermediación financiera o lo relacionado con las actividades financieras que los distintos agentes económicos realizan en las diferentes instituciones.

El sistema financiero ecuatoriano se encuentra formado por un conjunto de instituciones financieras tanto públicas como privadas tales como: Bancos, Cooperativas de Ahorro y Crédito, Mutualistas, Sociedades Financieras, Compañías emisoras de Tarjeta de Crédito.

Los Bancos y Cooperativas de Ahorro y Crédito son Instituciones Financieras cuya función es la de recibir el ahorro de parte de sus clientes y colocar estos fondos como préstamos a quienes lo solicitan. Las Mutualistas se encargan de la captación de recurso del público para destinarlos al financiamiento de la vivienda, construcción y el bienestar de sus socios y clientes.

Las Sociedades Financieras son instituciones que se dedican exclusivamente a concesión de créditos. Suelen cobrar una tasa de interés ligeramente superior a los Bancos y Cooperativas pero en ningún caso exceden a los máximos establecidos por el Banco Central Ecuatoriano.

Las Compañías Emisoras de Tarjetas de Crédito son instituciones dedicadas exclusivamente a la generación de un documento que permite al titular o usuario disponer de una línea de crédito que le permite adquirir bienes y servicios en establecimientos afiliados.

Todos estos organismos se encuentran regulados por:

- La Superintendencia de Bancos y Seguros,
- Superintendencia de Economía Popular y Solidaria, desde el 2013 se encarga también del control de las Cooperativas.
En la actualidad el sistema financiero está conformado por 75 entidades financieras, distribuidas de la siguiente manera:

- 25 Bancos privados, de los cuales 24 son nacionales y 1 es extranjero.
- 2 Bancos Públicos
- 35 Cooperativas de Ahorro y Crédito
- 4 Mutualistas
- 7 Sociedades Financieras
- 2 Emisores de Tarjeta de Crédito

5.2.1.1. Banco Central del Ecuador (BCE)

El Banco Central Ecuatoriano inicia sus operaciones el 10 de Agosto de 1927, fecha considerada como la de su fundación, mediante un proyecto de Ley Orgánica del Banco Central del Ecuador, el cual fue aprobado el 4 de marzo del mismo año.

Desde su creación hasta el año 2002 fue el encargado de emitir la antigua moneda ecuatoriana “el sucre”, pero tras la adopción del dólar estadounidense, sus funciones disminuyeron aunque se mantiene como ente regulador de las políticas monetarias del país. Entre sus funciones está el de posibilitar de que la población dispongan de billetes y monedas en la cantidad, calidad y en las denominaciones necesarias, además evalúa, monitorea y controla permanentemente la cantidad de dinero de la economía, revisa la integridad, transparencia y seguridad de los recursos del Estado, los cuales se manejan a través de las operaciones bancarias, también ofrece información a las personas, empresas y autoridades públicas para la toma de decisiones financieras y económicas.

Por lo tanto, las políticas monetarias, crediticia, cambiaria y financiera tendrán como objetivos encaminados a suministrar los medios de pago para que el sistema económico opere con eficiencia; establecer niveles de liquidez global que garanticen adecuados márgenes de seguridad financiera; orientar los excedentes de liquidez hacia la inversión requerida para el
desarrollo del país; y, promover niveles y relaciones entre las tasas de interés pasivas y activas que estimulen el ahorro nacional y el financiamiento de las actividades productivas, con el propósito de mantener las estabilidad de precios y equilibrios monetarios en la balanza de pagos.

El artículo 303 de la Carta Magna señala que la formulación de las políticas monetarias, crediticia y financiera es facultad exclusiva de la Función Ejecutiva y se instrumentará a través del BCE, mediante la ley que regulará la circulación de la moneda con poder liberatorio en el territorio ecuatoriano.

Según el artículo 50 de la Ley de Régimen Monetario y Banco del Estado modificado por el artículo 1 de su Ley reformatoria, establece que el BCE es una persona jurídica de derecho público, de duración indefinida, es responsable de su gestión técnica y administrativa y con patrimonio propio. Tendrá como funciones instrumentar, ejecutar, controlar y aplicar las políticas monetaria, financiera, crediticia y cambiaria del Estado, y como objetivo velar por la Constitución, las Leyes, su Estatuto y los reglamentos internos, así como por la regulaciones y resoluciones que dicen su Directorio, en materias correspondientes a políticas monetarias, financieras, crediticias y cambiarias del país, en su administración interna deberá aplicar las leyes y normas vigentes para el sector público.

A lo largo del 2013 el BCE mantuvo constantes las tasas de interés de referencia (activas, pasivas y máxima convencional), así como las tasas activas máximas para todos los segmentos de crédito. El crédito otorgado por el servicio financiero privado creció un 6,7% en 12 meses a septiembre de 2013, frente a un incremento de un 10,6% en 12 meses a diciembre de 2012 y un 18,5% en 12 meses a diciembre de 2011. Por su parte, los préstamos para la vivienda otorgados por el Banco del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (BIESS) se expandieron un 10,9% en 12 meses a octubre de 2013 y los préstamos quirografarios6 un 11,7% en igual período.

6 Son aquellos que se otorgan contra pagarés sin que figuren propiedades como garantía
En el mes de septiembre de 2013, la Reserva Internacional de Libre Disponibilidad (RILD) registró una disminución con respecto al saldo del mes pasado registrando un saldo actual de USD 4.233,50 millones.

La reducción paulatina que el Banco Central ha mantenido a partir del 2008 en la tasa de interés no se ha visto mayormente ejecutada en el transcurso del año 2012 y 2013, debido a que se observa un valor constante tanto en la tasa activa como en la tasa pasiva, esta reducción ejecutada por el BCE se hizo con la finalidad de reducir los costes de acceso a recursos, lo que ha conducido a que el mes de septiembre se tenga una tasa activa referencial\(^7\) de 8,17% y una tasa pasiva referencial\(^8\) de 4,53%.

5.2.1.2. Sector Bancario ecuatoriano

Los bancos son instituciones que se dedican a captar depósitos y conceder préstamos, y a otras transacciones de acuerdo con las leyes de las entidades aplicables a los bancos. El sector bancario ecuatoriano cuenta con 25 bancos privados de los cuales 24 son nacionales y 1 es extranjero.

---

\(^7\) La tasa activa referencial es igual al promedio ponderado semanal de las tasas de operaciones de crédito de entre 84 y 91 días otorgado por todos los bancos privados al sector corporativo.

\(^8\) La tasa pasiva referencial es igual a la tasa nominal promedio ponderada semanal de todos los depósitos a plazo de los bancos privados, captados a plazos de entre 84 y 91 días.
### Tabla 3 Principales Bancos de Ecuador

<table>
<thead>
<tr>
<th>N°</th>
<th>Banco</th>
<th>N°</th>
<th>Banco</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>1</td>
<td>Banco del Amazonas</td>
<td>14</td>
<td>Banco Litoral</td>
</tr>
<tr>
<td>2</td>
<td>Banco del Austro</td>
<td>15</td>
<td>Banco de Loja</td>
</tr>
<tr>
<td>3</td>
<td>Banco del Bank</td>
<td>16</td>
<td>Banco de Machala</td>
</tr>
<tr>
<td>4</td>
<td>Banco Bolivariano</td>
<td>17</td>
<td>Banco Nacional de Fomento</td>
</tr>
<tr>
<td>5</td>
<td>Banco Capital</td>
<td>18</td>
<td>Banco del Pacífico</td>
</tr>
<tr>
<td>6</td>
<td>Banco Cofiec</td>
<td>19</td>
<td>Banco Pichincha</td>
</tr>
<tr>
<td>7</td>
<td>Banco Comercial de Manabí</td>
<td>20</td>
<td>Banco Promerica</td>
</tr>
<tr>
<td>8</td>
<td>Banco Coopnacional</td>
<td>21</td>
<td>Banco ProCredit</td>
</tr>
<tr>
<td>9</td>
<td>Banco D-Miro</td>
<td>22</td>
<td>Produbanco</td>
</tr>
<tr>
<td>10</td>
<td>Banco General Rumiñahui</td>
<td>23</td>
<td>Banco Solidario</td>
</tr>
<tr>
<td>11</td>
<td>Banco Finca</td>
<td>24</td>
<td>Banco Unibanco</td>
</tr>
<tr>
<td>12</td>
<td>Banco Guayaquil</td>
<td>25</td>
<td>Citibank</td>
</tr>
<tr>
<td>13</td>
<td>Banco Internacional</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: Asociación de Bancos Privados del Ecuador
Los bancos privados cuentan con un total de activos de USD 28.575,25 millones en el 2013. Para el año 2013 el volumen de crédito total otorgado por el sistema financiero privado se situó en USD 22.773 millones con un número de operaciones de 6’181.323.

La Dirección de Inversiones se encarga de gestionar en los mercados financieros nacional e internacional los activos del Banco Central del Ecuador y los de aquellas entidades Públicas, que por mandato legal, entregan recursos para dicho cometido. Asimismo, administra los flujos de liquidez de los Activos Internacionales de Inversión canalizando los ingresos a sus beneficiarios y provisionando los recursos requeridos para honrar los pagos que realizan las entidades del Sector Público en el mercado internacional. Complementariamente, analiza y tramita las solicitudes de inversión temporal de los excedentes temporales de caja, que las entidades del Sector Público cursan al Directorio de la Entidad.

Por otro lado tienen a entidades públicas, en las cuales el control y la gestión están en manos de una Administración Pública o del Estado. Entre las principales entidades están:

- **Banco del Estado (BDE)**, que comienza su funcionamiento como persona jurídica autónoma de derecho privado el 6 de agosto de 1979, sin embargo su nombre no data de la misma fecha de su creación (Banco de Desarrollo del Ecuador, BEDE), su nombre actual, nace con la promulgación de la Ley de Régimen Monetario y Banco del Estado, publicada en el Registro Oficial- Suplemento Nº 930, de 7 de mayo de 1992. El objetivo del BDE es financiar programas, proyectos, obras y servicios del sector público, tales como Ministerios, Municipios, Consejos Provinciales, que se relacionen con el desarrollo económico nacional.

- **Banco del Instituto Ecuatoriano de la Seguridad Social (BIESS)**, cuya función es la de administrar de manera eficiente los recursos previsionales de los asegurados generando operaciones financieras con retorno social y económico adecuado, que contribuyan a impulsar la producción, crear valor agregado y garantizar nuevas fuentes de empleo. El BIESS concede préstamos hipotecarios para la adquisición
de bienes, quirografarios para ayudar a sus afiliados a solventar sus necesidades de consumo, prendarios que conceden créditos inmediatos recibiendo como garantía joyas de oro.

- **Banco Ecuatoriano de la Vivienda (BEV)**, fue creado el 26 de mayo de 1961, mediante el Decreto-Ley de Emergencia Nº 23, publicado en el Registro Oficial Nº 223, siendo su finalidad la de atender el déficit de la demanda habitacional en el país y su financiamiento, con suficientes recursos y con la participación dinámica del sector privado.

- **Banco Nacional de Fomento (BNF)**, fue creado el 14 de octubre de 1943, pero no es sino hasta el 28 de marzo de 1974 que adquiere autonomía económica, financiera y técnica, mediante el Decreto Nº 327, publicado en el registro Oficial Nº 526 del 3 de abril del mismo año. Su función es la de brindar productos y servicios financieros competitivos e intervenir como ejecutor de la política de gobierno para apoyar a los sectores productivos y a sus organizaciones, contribuyendo al desarrollo socio-económico del país.

- **Corporación Financiera Nacional (CFN)**, banca de desarrollo del Ecuador, es una institución financiera pública, cuya misión consiste en canalizar productos financieros y no financieros para servir a los sectores productivos del país, con especial atención a la micro y pequeña empresa apoyándoles adicionalmente en programas de capacitación, asistencia técnica y firma de convenios interinstitucionales para el fomento productivo buscando mejorar y resaltar la gestión empresarial como fuente de competitividad a mediano y largo plazo.

- **Instituto Ecuatoriano de Crédito Educativo y Becas (IECE)**, se creó el 26 de abril de 1971 mediante el Decreto nº 601, publicado en el Registro Oficial 212, como entidad de derecho público, tuvo reformas y empezó a funcionar en 1973. Entre sus principales objetivos está en la de conceder crédito educativo y becas, administrar los fondos y ofertas de becas provenientes de organismos e instituciones nacionales e internacionales. Contribuye al desarrollo nacional mediante la generación de productos, servicios financieros y programas de becas; orientados a facilitar el acceso de ecuatorianos
y ecuatorianas al conocimiento científico y tecnológico que permitan elevar su aporte al mejoramiento de la competitividad de los sectores productivos del país.

- **Fondo de Desarrollo Indígena (FODEPI)**, fue creada el 2 de junio de 2000, mediante decreto ejecutivo Nº 436 en el Registro Oficial Nº 90, con la finalidad pública y social. Su objetivo principal es fortalecer las capacidades locales e iniciativas productivas, emprendida por la población indígena a nivel nacional, a través de la entrega de recursos reembolsables.

El total del volumen de crédito concedido por las instituciones financieras públicas en el mes de diciembre de 2013 fue de USD 115,1 millones, con una tasa de variación anual de menos 13,07%. En el mes de diciembre de 2013 se registraron 5427 operaciones con un monto promedio de USD 21.214,7. El 91,25% de las operaciones fueron concedidos por el Banco Nacional de Fomento (BNF), mientras que el 6,10% del total de las operaciones del sistema financiero público fue del Instituto Ecuatoriano de Crédito Educativo y Becas.

Por otro lado el 82,65% del crédito promedio fue concedido por Banco del Estado (BDE), así como el 16,10% fue otorgado por la Corporación Financiera Nacional (CFN), seguida del IECE y el BNF con tan solo el 0,79% y el 0,46% respectivamente.

El volumen de crédito ha crecido en los últimos años, en el año 2013 el volumen de crédito se situó en USD 1.298,9 millones más que el año anterior y USD 192,1 millones más que el año 2011. Por otro lado, el número de operaciones ha presentado una disminución con respecto al último año, para el año 2013 se registró un total de 211.151 operaciones, es decir, 13.655 operaciones menos que el año 2012 y 47,547 operaciones más a las registradas en el 2011.
Lleva un ritmo de acción coherente con los objetivos nacionales, brindando el empuje necesario para que los sectores productivos enfrenten en mejores condiciones la competencia externa. El sector privado se siente estimulado para emprender proyectos de envergadura con la incorporación de modernos y sofisticados procesos tecnológicos acorde con las exigencias de la sociedad y la globalización del siglo XXI.

Entre bancos privados y públicos, mutualistas y otras entidades financieras, con un total de activos por USD 30.946,96 millones, mantienen una constante tendencia de crecimiento desde la entrada del Ecuador en dolarización. No se ha incluido a las Cooperativas por no contar con información actualizada. En cuanto a los bancos privados, éstos cuentan con un total de activos por USD 28.575,25 millones a septiembre del 2013. En lo referente a Banca Pública, al mes de septiembre del 2013 el total de activos asciende a USD 6.701,98 millones, con una representación significativa de la Corporación Financiera Nacional (44,94%), el Banco Nacional de Fomento (25,46%), el Banco del Estado (26,45%) y con una participación mínima del Banco ecuatoriano de la Vivienda (3,15%).
En cuanto al patrimonio, la banca pública al mes de octubre del 2012 alcanza los USD 1953,33 millones, manteniendo una concentración similar que en total de activos, en participación de la CFN del 53,08%.
5.2.1.3. Mercado de Valores

Los mercados financieros están compuestos por el mercado de capitales y el mercado de dinero. Los mercados de capitales son aquellos en los que existen instrumentos financieros a largo plazo. Los vencimientos de los instrumentos del mercado de dinero son a corto plazo, es decir menos de un año.

Con el tiempo, los mercados financieros se han convertido en una fuente importante de financiamiento para el desarrollo de los sectores económicos. La razón principal de esto es que la financiación a través del mercado de capitales no implica nuevos costes fijos y vencimientos a largo plazo o vencimiento en absoluto. De esta manera, las empresas pueden tener acceso a capital fresco y mejorar su estabilidad y su calificación de crédito.

La intermediación financiera se lleva a cabo principalmente a través de los bancos y de los mercados financieros. Las nuevas tendencias mundiales de la desregulación y la internacionalización han estimulado el desarrollo de los mercados financieros, las instituciones, y en particular los mercados de capitales. Las instituciones financieras no bancarias y los mercados financieros son cada vez más importantes y el sistema financiero mundial está dividido de esa manera. En consecuencia, el sistema financiero mundial se refleja actualmente en los dos modelos del sistema financiero "anglosajón" y "continental".

El sistema financiero anglosajón, hace hincapié sobre los mercados financieros y las instituciones financieras no bancarias a costa de los bancos. En los últimos veinte años se ha producido un importante desarrollo de los mercados e instrumentos financieros de este sistema, que se considera el más avanzado del mundo.

El modelo continental concede menos importancia a los mercados financieros y a los instrumentos financieros y lo que resulta es una mayor participación de los bancos. Los cuales son universales - supermercados financieros que ofrecen una gama completa de servicios, incluyendo los
mercados financieros (emisión y venta de valores, las finanzas y la gestión financiera).

Ecuador fue uno de los primeros países de América Latina en establecer una bolsa de valores (1.844) pero desafortunadamente no supo aprovechar el liderazgo, y con el pasar de las décadas fue retrocediendo en este mercado a tal punto, que en la actualidad es uno de los mercados más incipientes de la región3.

Para fines del siglo XIX en el mercado de capitales ecuatoriano se compraban y vendían giros en dólares y libras esterlinas, bonos emitidos por las empresas de capital abierto con vencimiento de hasta 9 años plazo, cédulas hipotecarias con vencimientos de hasta 25 años plazo y acciones de una veintena de empresas de las más variadas actividades económicas. Se estima que por lo menos el 5% de todas las empresas constituidas a fines del siglo XIX cotizaban en la Bolsa Mercantil de Guayaquil.

La formalización del mercado de valores ecuatoriano, tuvo sus inicios en 1970. Este, surgió como consecuencia del establecimiento de las primeras bolsas de valores en las ciudades de Quito (BVQ) y Guayaquil (BVG) en 1969, actualmente en Ecuador solo existen estas dos Bolsas de Valores.

En Ecuador, las instituciones encargadas de regular el mercado de valores son: el Consejo Nacional de Valores y la Superintendencia de Compañías. Dentro del marco normativo vigente, las instituciones de apoyo y servicios al mercado de valores son: Bolsas de valores, Casas de Valores, Emisores de Valores, Administradoras de Fondos y Fideicomisos, Calificadoras de Riesgo y Depósitos Centralizados de Compensación y Liquidación de Valores.

En el 2011 el mercado de Valores de ecuador tuvo una disminución del 25% del monto total negociado en el mercado y esto se debió a las negociaciones emitidas por el sector público. Solo la Bolsa de valores de Quito perdió el 48% de negociaciones (526 millones USD) en comparación con el 2010. Sin embargo hubo un incremento en el monto dentro de las emisiones del sector privado no financiero que pasó de 721 millones USD en el 2010 a
803 millones USD en 2011, lo que corresponde un 11%. De la misma manera se espera un ligero incremento en el 2012.

5.2.2. Deuda Externa

La Deuda Externa es la suma de las obligaciones que tiene un país con respecto de otros. En este aspecto el país ecuatoriano ha tomado varias decisiones en los últimos años, por un lado, ha dejado de endeudarse en fuentes tradicionales como el FMI, Banco Mundial, Corporación Andina de Fomento (CAF), BID, entre otros, y ha direccionado su demanda de financiamiento con otras estrategias, a mercados como el de China, principalmente, de igual forma, en el año 2009 sacó del mercado el 91% de Bonos Global 2012 y 2030, los cuales superaban los tres mil millones de dólares, asimismo, ha utilizado como alternativa el endeudamiento interno por medio del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS). Dentro de este mismo esquema ha sido unos de los principales impulsores del denominado Banco del Sur en la estrategia de crear una “nueva arquitectura financiera” en América Latina.

Según la elaboración del Banco Central Ecuatoriano, ésta separa la deuda externa en pública y privada. La pública que es la contraída por el Estado y la privada, que es la que se contrae con particulares en el exterior. Hay que resaltar que si el deudor tiene problemas para pagarla, puede suponer un serio problema para el desarrollo económico del país e incluso para su autonomía, éste es lo que venía ocurriendo en Ecuador a lo largo de los años, ya que destinaba un gran porcentaje de su PIB a pagar la deuda externa lo que suponía un lastre para su progreso, forzando de esta forma al ahorro mediante una reducción de los servicios básicos como la educación, salud, etc. Tanto la deuda pública como la privada han presentado una tendencia a la baja en estos últimos años.
De hecho, su monto nominal bajó de $ 6.882 millones en 2008 a $ 5.159 millones en 2012. Por su parte, la deuda externa pública disminuyó de 66,2% en 1992 a 45,0% del PIB en 1997 y aumentó, principalmente por la contracción de la economía durante las crisis de fines de los noventa, a 75,1% del PIB en 1999. En ese año el gobierno de Mahuad suspendió el pago de la deuda y en el 2000 el gobierno de Gustavo Noboa sustituyó los bonos Brady (emitidos en 1995) y los Eurobonos (emitidos en 1996 y 1997) por los bonos Global. Con la reanudación del crecimiento económico y una política de austeridad fiscal en la década de 2000, la deuda externa pública volvió a disminuir hasta alcanzar el 20,0% del PIB en 2006.

Entre 2007 y 2012 se redujo de 17,2% a 12,0% del PIB debido al crecimiento de la economía y la recompra en 2009 de los bonos Global 2012 y 2030 con un alto descuento luego de la presentación del informe de auditoría de la deuda. La recompra provocó que la deuda externa pública pase de 16,1% en 2008 a 10,9% del PIB en 2009 a pesar del impacto negativo de la crisis mundial sobre el crecimiento económico del país. Según los datos de la cuenta financiera de la balanza de pagos, se registró en el rubro de títulos de deuda de la inversión de cartera neta un descargo de $ 3.033,8 millones en el año 2009 y de $ 5.582,8 millones en 2000 (gráfico 2). La reducción de las tasas de interés internacionales durante la
década de 2000 también generó una menor presión sobre la cuenta corriente. En efecto, en el marco de la crisis de las empresas en EEUU, la tasa Libor\textsuperscript{9} disminuyó de 6,39\% en 2000 a 1,88\% en 2001. Posteriormente, volvió a reducirse a partir de 2008, en el contexto de la crisis financiera mundial, llegando a un nivel de 0,58\% en 2012.

En el año 1999 el saldo de la deuda pública y privada representó el 77\% y el 19\% del PIB, respectivamente. Para el año 2013, este porcentaje es significativamente menor a pesar de que la deuda externa total creció en términos nominales. Al final del 2013, el saldo de la deuda externa pública y privada representó el 14\% y 5\% del PIB respectivamente.

5.2.2.1. Pública

Las estadísticas de deuda pública, incluyen los movimientos por concepto de desembolsos, amortizaciones, intereses y otros cargos financieros, tanto por acreedor como por deudor. La deuda por acreedor, presenta el movimiento de los préstamos clasificados entre organismos internacionales, gobiernos, bancos proveedores y de financiamiento de Balanza de Pagos; en tanto en la deuda pública por deudor presenta el movimiento de los préstamos del sector público no financiero (SPNF) y sector público financiero.

Dentro de los organismos internacionales tenemos el Banco Mundial, y en el mismo a la vez consta el AIF y el BIRF. Otros organismos internacionales, el CAF siendo esta institución con la que se tiene un mayor endeudamiento, luego le sigue de cerca el BID, FIDA, FLAR. En cuanto a los bancos tenemos los contratos sujetos y los no sujetos a refinanciación, además de los Bradys.

Dentro de los costos financieros tenemos los intereses en lo que se ha incurrido, las comisiones y las condenaciones. Dentro de los Gobiernos tenemos los contratos sujetos a refinanciación y los no sujetos, esto quiere decir que, se han releído los contratos anteriores y se han planteado nuevas condiciones.

\textsuperscript{9} Siglas del inglés “London Interbank Offered Rate”. Es el tipo de interés promedio diario en el mercado interbancario de Londres.
Del análisis de la composición de la deuda pública externa por acreedor, determina que en el año 1990 los bancos internacionales representaron el 52% del total. Para el año 2000, los bonos Bradys\textsuperscript{10} y Global constituyeron el 36% y en el 2013 los organismos internacionales y los gobiernos asumieron un nuevo rol representando el 47% y el 45% del total de la deuda externa pública, respectivamente.

\textsuperscript{10} Son bonos emitidos por un Estado soberano para reestructurar la deuda comercial no atendida, creada por el secretario del Tesoro de EEUU, James Brady en la década de 1980.
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

### Tabla 4 Deuda Externa Pública por Deudor 2013 (miles $)

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td>DEUDOR</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td>Capital</td>
<td>Interés</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>2012</td>
<td>Total</td>
<td>Total</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL PRESTAM. EXTERN. PUBLICOS</td>
<td>10.767.791</td>
<td>3.271.664</td>
<td>1.234.906</td>
<td>683.642</td>
<td>(2.156) 12.802.393</td>
<td>83.883</td>
<td>117.775</td>
</tr>
<tr>
<td>Club París</td>
<td>512.754</td>
<td>-</td>
<td>64.173</td>
<td>11.130</td>
<td>(4.139) 444.442</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Refinanciam. Bancario</td>
<td>951.653</td>
<td>-</td>
<td>8.582</td>
<td>64.082</td>
<td>117.775</td>
<td>1.054.633</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Subrogaciones</td>
<td>62.662</td>
<td>-</td>
<td>5.807</td>
<td>1.147</td>
<td>(142) 56.713</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>RESTO DEL SECT. PUBLI. NO FINANCIERO</td>
<td>691.233</td>
<td>188.160</td>
<td>68.528</td>
<td>27.184</td>
<td>2.168 813.033</td>
<td>66</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Otras Empresas Públicas</td>
<td>691.233</td>
<td>188.160</td>
<td>68.528</td>
<td>27.184</td>
<td>2.168 813.033</td>
<td>66</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Banco del Estado</td>
<td>49.333</td>
<td>929</td>
<td>6.672</td>
<td>1.603</td>
<td>401 43.991</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>CEDIE</td>
<td>5.217</td>
<td>-</td>
<td>3.478</td>
<td>327</td>
<td>- 1.739</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>EMAP-QUITO</td>
<td>182.422</td>
<td>7.796</td>
<td>17.254</td>
<td>7.822</td>
<td>(1) 172.963</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>ETAPA</td>
<td>50.585</td>
<td>5.483</td>
<td>2.727</td>
<td>1.102</td>
<td>(1) 53.340</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>TAME</td>
<td>83.262</td>
<td>-</td>
<td>8.616</td>
<td>4.774</td>
<td>1 74.647</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>HIDROTOAPI</td>
<td>7.250</td>
<td>7.250</td>
<td>-</td>
<td>1.140</td>
<td>14.500</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>Municipios</td>
<td>266.897</td>
<td>143.420</td>
<td>23.423</td>
<td>8.763</td>
<td>1.653 388.547</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>CONSEJOS PROVINCIALES</td>
<td>31.026</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>SECTOR PUBLICO FINANC.</td>
<td>127.924</td>
<td>-</td>
<td>75.448</td>
<td>2.033</td>
<td>32 52.508</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>B.N.F</td>
<td>910</td>
<td>-</td>
<td>550</td>
<td>15</td>
<td>(9) 351</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>C.F.N.</td>
<td>109.203</td>
<td>-</td>
<td>73.650</td>
<td>1.646</td>
<td>(1) 35.552</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>B.C.E.</td>
<td>3.903</td>
<td>-</td>
<td>288</td>
<td>99</td>
<td>41 3.656</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: Elaboración Propia a partir del Banco Central del Ecuador
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

### Tabla 5 Movimiento Deuda Externa Pública por Acreedor

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>ORGANISMOS INTERNACIONALES</strong></td>
<td>5.866.065</td>
<td>732.231</td>
<td>581.923</td>
<td>170.913</td>
<td>-2.469</td>
<td>6.013.904</td>
<td>0</td>
<td>0</td>
<td>6.013.904</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>BM</td>
<td>303.307</td>
<td>2.111</td>
<td>69.845</td>
<td>10.798</td>
<td>2</td>
<td>235.575</td>
<td>0</td>
<td>0</td>
<td>235.575</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>BID</td>
<td>2.502.691</td>
<td>372.185</td>
<td>158.150</td>
<td>80.212</td>
<td>-2.641</td>
<td>2.714.085</td>
<td>0</td>
<td>0</td>
<td>2.714.085</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>CAF</td>
<td>2.528.481</td>
<td>350.307</td>
<td>288.697</td>
<td>60.826</td>
<td>-6</td>
<td>2.590.085</td>
<td>0</td>
<td>0</td>
<td>2.590.085</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>FIDA</td>
<td>16.946</td>
<td>7.628</td>
<td>901</td>
<td>133</td>
<td>176</td>
<td>23.849</td>
<td>0</td>
<td>0</td>
<td>23.849</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>FLAR</td>
<td>514.640</td>
<td>0</td>
<td>64.330</td>
<td>18.944</td>
<td>0</td>
<td>450.310</td>
<td>0</td>
<td>0</td>
<td>450.310</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>GOBIERNOS</strong></td>
<td>3.867.240</td>
<td>2.490.783</td>
<td>619.513</td>
<td>403.369</td>
<td>311</td>
<td>5.738.821</td>
<td>15.835</td>
<td>6.212</td>
<td>5.745.033</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Club Paris 11</td>
<td>512.754</td>
<td>0</td>
<td>64.173</td>
<td>11.130</td>
<td>-4.139</td>
<td>444.442</td>
<td>0</td>
<td>0</td>
<td>444.442</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>BANCOS</strong></td>
<td>1.000.325</td>
<td>48.650</td>
<td>28.128</td>
<td>107.199</td>
<td>1</td>
<td>1.020.848</td>
<td>68.048</td>
<td>111.563</td>
<td>1.132.411</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Contrat. Orig.</td>
<td>48.672</td>
<td>48.650</td>
<td>19.546</td>
<td>43.117</td>
<td>2</td>
<td>77.778</td>
<td>0</td>
<td>0</td>
<td>77.778</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Ref. Bradys/GlobalL</td>
<td>951.653</td>
<td>0</td>
<td>8.582</td>
<td>64.082</td>
<td>-1</td>
<td>943.070</td>
<td>68.048</td>
<td>111.563</td>
<td>1.054.633</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>PROVEEDORES</strong></td>
<td>34.161</td>
<td>0</td>
<td>5.342</td>
<td>2.161</td>
<td>1</td>
<td>28.820</td>
<td>0</td>
<td>0</td>
<td>28.820</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: Banco Central del Ecuador

11 Foro informal de acreedores oficiales y países deudores. Se encarga de coordinar formas de pago y renegociación de deudas externas.
5.2.2.2. Privada

Por otra parte la deuda privada corresponde a los préstamos que de conformidad a la legislación vigente, deben ser registrados por ese sector en el BCE. La información incluye el movimiento de la deuda como: los desembolsos, amortizaciones, intereses y otros cargos financieros, tanto por modalidad del préstamo como por el plazo.
### Tabla 6 Movimiento de la Deuda Externa Privada por Modalidad

**AÑO 2013 (ENERO-DICIEMBRE)**

Cifras en miles de USD

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>2.INVERSION DE CARTERA (2)</td>
<td>82.892</td>
<td>7.757</td>
<td>0</td>
<td>7.757</td>
<td>215</td>
<td>150</td>
<td>365</td>
<td>12</td>
</tr>
<tr>
<td>3.INVERSION EXTRANJERA DIRECTA (3)</td>
<td>2.211.239</td>
<td>189.122</td>
<td>194.289</td>
<td>383.411</td>
<td>103.880</td>
<td>192.551</td>
<td>296.431</td>
<td>75.328</td>
</tr>
</tbody>
</table>

*DATOS PROVISIONALES*

1. Este saldo de deuda considera pagos vencidos.
2. Corresponden a créditos contratados entre empresas relacionadas cuya participación accionaria es de hasta un 10%.
3. Corresponden a créditos contratados entre empresas relacionadas cuya participación accionaria es mayor a un 10%.
4. Este saldo de deuda no considera pagos vencidos.

Nota: El Desembolso Refinanciado es igual a la suma de capital refinanciado más interés refinanciado más las novaciones (cambio de deudor).

Fuente: Banco Central del Ecuador
5.2.3. **Calificación de riesgo**

El riesgo-país, juega un papel muy importante en la economía, dado que al ser considerado internacionalmente como un reflejo de las condiciones macroeconómicas de un país, influye en la decisión de los agentes externos al momento de invertir, por ejemplo, si un agente encuentra condiciones políticas, económicas y sociales que sean favorables a sus intereses, decidirá invertir en dicho país, lo que en una economía dolarizada como la ecuatoriana significa una fuente de importante de divisas.

*Moody’s* califica a Ecuador con Caa1 B3+ con carácter estable. Por otro lado la agencia calificadora de riesgos *Fitch ratings* subió la calificación crediticia soberana de Ecuador, en un escalón, a “B” desde B-, resaltando un crecimiento económico saludable, una estabilidad monetaria y financiera afianzada por su dolarización. Esta nota quiere decir que aún tiene riesgo significativo aunque mantiene un margen de seguridad, además su condición de pago está condicionada a un entorno económico y de negocio favorable.

Según *Standard & Poor’s*, mejoró la calificación de riesgo de Ecuador al pasar del B al B+, lo que confirma el buen desempeño económico del país ecuatoriano, es la mejor del país por parte de dicha entidad desde que inició a evaluar el país en el 2000, se lo considera vulnerable pero puede cumplir son sus compromisos financieros a pesar de presentar continuas y fuertes incertidumbres, refleja la mayor flexibilidad del Gobierno, su mejor posición de liquidez externa y su entorno de inversión cada vez más positivo en el país.
5.2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios

En 2013, el intercambio comercial de Ecuador se expandió moderadamente respecto al año anterior. Las importaciones se incrementaron a un ritmo superior (7,2%) a las exportaciones (5%), razón por la cual el déficit comercial aumentó pasando de 1712 a 2347 mil millones de dólares en el periodo mencionado.

Ecuador siempre ha importado más de lo que ha exportado, por eso siempre ha presentado una balanza negativa, en el 2013 su saldo negativo fue de 2347 millones de USD. Esta balanza puede ser petrolera y no petrolera. Al realizar el análisis de la balanza comercial petrolera y no petrolera vemos que la primera es superavitaria en USD 8180,34 millones para el periodo 2013, mientras que la no petrolera es deficitaria en USD 9221,33 millones para el mismo periodo.

No hay que olvidar que gracias al petróleo la balanza comercial se mantiene positiva, la balanza comercial petrolera presenta un superávit de 8001 millones USD mientras que la no petrolera es deficitaria con 8795 millones USD.

5.2.4.1. Exportación

Ecuador es un importante exportador de petróleo en la región, además consta como el principal exportador de banano a nivel mundial y uno de los principales exportadores de flores, camarones y cacao. En Ecuador las exportaciones se dividen en 2 grupos: en exportaciones petroleras y no petroleras.

En el año 2013 las exportaciones totales ecuatorianas alcanzaron los USD 24958 millones de dólares y 29415 miles de toneladas, incrementándose un 5% en relación al año anterior. Alrededor del 60% corresponde a exportaciones petroleras y el 40% a no petroleras. Así también, el 80,8% de este valor representa bienes primarios y el 19,20% industrializados.
Exportaciones No petroleras

En este tipo de exportaciones se encuentra los productos que no tienen ninguna relación con el petróleo o sus derivados como: el plátano y el banano, el camarón, flores naturales, enlatados de pescado, cacao, entre los principales conjuntos de productos.

Ecuador es un importante exportador de bananas, es el primero en producción y exportación, además de flores y cacao, también es significativa su producción de camarón, caña de azúcar, arroz, algodón, maíz, palmitos y café. Su riqueza maderera comprende el eucalipto y el manglar principalmente.

La exportaciones no petroleras registradas en el año 2013 totalizaron un valor de $10.850 millones, lo que supone un incremento del 8,8% con respecto al 2012, que fue de $9.973 millones. Dentro de las exportaciones no petroleras, los productos que mayor participación porcentual tuvieron en el período Enero-Diciembre de 2013 fueron: banano y plátano con 2376 millones USD (21,9%), camarón con 1758 millones USD (16,6%), enlatados de pescado con 1356 millones USD (12,5%), flores naturales con 840 millones USD (7,7%), mineros (5,1%), cacao y elaborados 572 millones$ (4,9%), otras manufacturas de metal (3,4%), extractos y aceites vegetales (2,5%), atún y pescado (2,4%), café y elaborados (2%), entre otros.
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

Gráfico 14 Principales productos de exportación

Los principales receptores de las exportaciones ecuatorianas no petroleras en el año 2013 fueron:

Tabla 7 Principales destinos de las exportaciones

<table>
<thead>
<tr>
<th>PAÍS</th>
<th>CANTIDAD</th>
<th>PARTICIPACIÓN %</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>EEUU</td>
<td>2.572.487</td>
<td>23,71</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>911.768</td>
<td>8,40</td>
</tr>
<tr>
<td>Rusia</td>
<td>817.411</td>
<td>7,53</td>
</tr>
<tr>
<td>España</td>
<td>493.528</td>
<td>4,55</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>464.002</td>
<td>4,28</td>
</tr>
<tr>
<td>Países Bajos</td>
<td>430.455</td>
<td>3,97</td>
</tr>
<tr>
<td>Italia</td>
<td>422.168</td>
<td>3,89</td>
</tr>
<tr>
<td>Alemania</td>
<td>415.138</td>
<td>3,83</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>395.885</td>
<td>3,65</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>378.818</td>
<td>3,49</td>
</tr>
<tr>
<td>Vietnam</td>
<td>325.521</td>
<td>3,00</td>
</tr>
<tr>
<td>Francia</td>
<td>316.866</td>
<td>2,92</td>
</tr>
<tr>
<td>China</td>
<td>263.099</td>
<td>2,42</td>
</tr>
<tr>
<td>Bélgica</td>
<td>233.780</td>
<td>2,15</td>
</tr>
<tr>
<td>Turquía</td>
<td>226.643</td>
<td>2,09</td>
</tr>
<tr>
<td>Reino Unido</td>
<td>186.041</td>
<td>1,71</td>
</tr>
<tr>
<td>Japón</td>
<td>154.772</td>
<td>1,43</td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>145.507</td>
<td>1,34</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>132.250</td>
<td>1,22</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>124.484</td>
<td>1,15</td>
</tr>
<tr>
<td>Demás Países</td>
<td>1.439.291</td>
<td>13,27</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Total</strong></td>
<td><strong>10.849.914</strong></td>
<td><strong>100,00</strong></td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior
Como se puede apreciar en la tabla anterior, el principal receptor de los productos no petroleros es EEUU, con una participación muy superior a los otros países, le sigue Colombia con tan solo un 8,4% de participación.

- **Exportaciones petroleras**

El petróleo sigue siendo el principal producto de exportación del país, el cual generó unos ingresos de 14108 millones $ en el 2013, representando el 40% de las ventas, lo que contribuye a mantener la balanza comercial positiva. Ecuador tiene mucha dependencia de este producto lo que supone un gran riesgo para la economía.

Observamos que el principal comprador de productos petroleros es EEUU con un 60,46% del total exportado, en el segundo puesto está Chile (14,66%), seguido de Perú (10,66%) y Panamá (4,14%), respectivamente.
5.2.4.2. Importación

Las importaciones en el 2013 alcanzaron la cifra de 27305 millones USD, aumentando un 7,25% respecto al año pasado. Los productos que más importa el país son los relacionados a combustibles y lubricantes, bienes de capital, materias primas y bienes de consumo, todos ellos han tenido una evolución creciente, en estos últimos años.

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>Importaciones Petroleras</th>
<th>Importaciones No petroleras</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>EEUU</strong></td>
<td>52,9%</td>
<td>EEUU</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Panamá</strong></td>
<td>20,1%</td>
<td>China</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>España</strong></td>
<td>5,5%</td>
<td>Colombia</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>India</strong></td>
<td>4,5%</td>
<td>México</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Reino Unido</strong></td>
<td>4%</td>
<td>Perú</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Perú</strong></td>
<td>3,5%</td>
<td>Brasil</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Corea del Sur</strong></td>
<td>2,9%</td>
<td>Corea del Sur</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Holanda</strong></td>
<td>1,2%</td>
<td>Chile</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Colombia</strong></td>
<td>0,6%</td>
<td>Panamá</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Venezuela</strong></td>
<td>0,2%</td>
<td>Japón</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Argentina</strong></td>
<td>0,1%</td>
<td>Alemania</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>China</strong></td>
<td>0,1%</td>
<td>Argentina</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Resto de países</strong></td>
<td>4,8%</td>
<td>Resto de países</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior

5.2.4.3. Principales socios comerciales

Ningún país en los actuales momentos puede desarrollarse aislado del resto del mundo, por esta razón, las relaciones económicas internacionales son cada vez más importantes, debido a que permiten que los países realicen intercambios comerciales, hagan movimientos de capitales ya sea por la vía de endeudamiento externo, inversión extranjera directa, exista movilidad de factores, flujo de remesas, entre otras.
Ecuador no está ajeno a esta dinámica que se genera en la economía internacional y ha venido desarrollando sus relaciones económicas con determinadas características que le ha permitido obtener ciertos beneficios. Por eso cuenta con una ambiciosa política exterior de vocación global que trata de profundizar y extender sus relaciones diplomáticas más allá de sus socios tradicionales, los países del hemisferio occidental y Europa, estableciendo recientemente nuevas relaciones comerciales y políticas con Asia (China –uno de los principales socios financieros de Ecuador-, Corea del Sur, Irán y los Estados del Golfo Pérsico) y África. Igualmente, desempeña un papel proactivo en la defensa de la integración regional (forma parte de UNASUR, ALBA, CELAC y CAN y está estudiando la posibilidad de convertirse en miembro de MERCOSUR), defendiendo una nueva arquitectura comercial y financiera internacional distinta de la del FMI y Banco Mundial.

Una de las principales formas de mantener relaciones comerciales ha sido a través del comercio exterior desarrollando las exportaciones y las importaciones. Según datos disponibles las exportaciones del Ecuador en el comercio mundial en los últimos diez años han representado el 0,10% del total comercializado en el mundo. Sin embargo, los datos históricos de la última década nos muestran que tanto las exportaciones como las importaciones se han incrementado sustancialmente. En cuanto a mercados el país ha mantenido como principal comprador a los EEUU que ha adquirido
en promedio, en los últimos quince años el 42,5% de los productos que el país produce para exportación.

Históricamente el Ecuador ha formado parte de bloques comerciales como el Pacto Andino, transformado en 1997 en Comunidad Andina (CAN), ha sido parte de intentos como la ALALC y ALADI. Actualmente los esfuerzos se centran a nivel del ALBA y la UNASUR creadas hace pocos años y a las cuales Ecuador se incorporó en el año 2009 y 2011 respectivamente.

En este ámbito se cuenta también con los sistemas de preferencias arancelarias con la Unión Europea llamado SGP, y con los EEUU el ATPDEA, tuvo una reciente renovación con el primero y en el caso del ATPDEA, los gobernantes renunciaron hace poco a sus beneficios.

- Unión Europea

Con la UE, Ecuador mantiene relaciones políticas a nivel regional, subregional y bilateral. América Latina y la UE se benefician desde la primera Cumbre de Jefes de Estado y Gobierno de Río de Janeiro de 1999 de una Asociación Estratégica. Por su parte, las relaciones entre Ecuador y la UE se rigen por el Acuerdo de Cooperación UE-CAN de 1993, dado que el Acuerdo de Diálogo Político y Cooperación UE-CAN de 2003 sigue pendiente de ratificación por Grecia. En 2007 se inició con la CAN un proceso de negociación de un Acuerdo Comercial Multipartes, del que se desvinculó Ecuador. En la actualidad todavía no han concluido las negociaciones, en las que, Ecuador podría dejar de beneficiarse del SPG+ de la UE a finales de 2015.
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

Tabla 9 Exportaciones ecuatorianas a países de la UE 2000-2013

<table>
<thead>
<tr>
<th>PAÍS</th>
<th>Volumen de exportaciones (toneladas)</th>
<th>Exportaciones en FOB (US$)</th>
<th>Principal producto de exportación</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Italia</td>
<td>12.547.991</td>
<td>8.838.919</td>
<td>Banano, Pescado en conserva</td>
</tr>
<tr>
<td>Alemania</td>
<td>7.487.684</td>
<td>3.783.631</td>
<td>Banano, Atún</td>
</tr>
<tr>
<td>Bélgica</td>
<td>4.413.870</td>
<td>2.065.091</td>
<td>Banano, Camarones</td>
</tr>
<tr>
<td>España</td>
<td>2.369.230</td>
<td>4.177.582</td>
<td>Pescado en conserva y atún</td>
</tr>
<tr>
<td>Holanda</td>
<td>2.353.123</td>
<td>3.189.151</td>
<td>Atún y Maracuyá</td>
</tr>
<tr>
<td>Reino Unido</td>
<td>967.458</td>
<td>1.331.531</td>
<td>Atún y Banano</td>
</tr>
<tr>
<td>Francia</td>
<td>504.575</td>
<td>1.838.513</td>
<td>camarón y Atún</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>127.264</td>
<td>91.850</td>
<td>Brócoli, Banano</td>
</tr>
<tr>
<td>Finlandia</td>
<td>24.599</td>
<td>31.833</td>
<td>Esencias, Brócoli</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: Banco Central del Ecuador

Como se puede apreciar en el gráfico anterior, Ecuador exporta principalmente materia prima agrícola y piscícola. El acuerdo firmado entre Ecuador y la UE no constituye un tratado de libre comercio, ya que el 60% de la producción agrícola está excluido para así proteger la economía campesina, según el Presidente de la República.

- España

Las relaciones entre España y Ecuador tienen un gran dinamismo, mantienen contactos con regularidad, así como visitas de alto nivel, estas relaciones se han incrementado en la última década sobre todo por el número de ciudadanos ecuatorianos residentes en España, asimismo por la presencia de empresas españolas en Ecuador, las cuales han crecido.

Las exportaciones a España en 2013 fueron de $493, 528 millones USD, lo que más se exporta fue camarón congelado, seguido de atunes de conserva, conservas de pescado, bananas, rosas, entre otros.

Las relaciones comerciales entre estos dos países experimentaron una gran actividad en 2012. Con respecto al año anterior, las exportaciones de España hacia el país andino se multiplicaron por 2,3 (crecieron un 130%) mientras que las importaciones crecieron a un ritmo más moderado, con un aumento del 4%. Así, por primera vez en más de una década, España
presenta un superávit comercial frente a Ecuador de 160,5 millones de euros, como resultado de unas exportaciones españolas de 593,23 millones de euros y unas exportaciones ecuatorianas de 432,72 millones de euros.

![Diagrama de Evolución exportaciones e importaciones de España-Ecuador](image)

**Fuente: Banco Central del Ecuador**

5.2.4.4. **Inversión Extranjera Directa**

De acuerdo al Banco Central Ecuador, en 2013 el flujo total de inversión extranjera directa (IED) fue de 702,8 millones de USD.

Durante los años 2001 a 2013, la IED se dirige en mayor medida a la rama de *Exploitation de minas y canteras* con USD 2430,3 millones. Le sigue en importancia la *Industria manufacturera* con USD 1412,4 millones, el *Comercio* con USD 1096,0 millones, *Servicios prestados a las empresas* con USD 879,5 millones, finalmente *Agricultura, Silvicultura, Caza y Pesca* con USD 761,7 millones.
5.3. Evolución de la competitividad según el ICG Índice de Competitividad Global

El Índice de Competitividad Global captura las bases micro y macro de la competitividad así como sus factores estáticos y dinámicos. En el Reporte del año 2013 se analizaron 148 economías mundiales en las cuales se han medido 12 factores (pilares) que, aunque han sido analizados de forma agregada, están interrelacionados. De hecho se agrupan en tres subíndices que buscan reflejar los factores determinantes de las distintas fases o etapas en las cuales se sitúan los distintos países.

- Factores de Requerimientos Básicos: Etapa 1. Economías impulsadas por la dotación de factores.
- Factores de Eficiencia: Etapa 2. Economías impulsadas por la eficiencia.
- Factores de Innovación y Sofisticación de negocios: Etapa 3. Economías impulsadas por la innovación.

Además hay dos categorías adicionales llamadas transición entre etapas y cada etapa tiene su ponderación, las economías se mueven de una etapa a otra en forma gradual sin saltos abruptos, esto implica cinco grupos de
países, los que se encuentran en cada etapa y los que están en la transición.

El GCI incluye un promedio ponderado de muchos componentes diferentes, en el que cada medición es un aspecto diferente de la competitividad. Estos componentes se agrupan en 12 pilares de competitividad: Instituciones, Infraestructura, Entorno macroeconómico, Salud y educación primaria, educación superior y capacitación, eficiencia del mercado de productos, eficiencia del mercado laboral, Desarrollo del mercado financiero, preparación tecnológica, Tamaño de mercado, Sofisticación empresarial y por último la Innovación.

<table>
<thead>
<tr>
<th>Subíndices</th>
<th>Pilares</th>
</tr>
</thead>
</table>
| A. Requerimientos Básicos | 1. Instituciones  
2. Infraestructura  
3. Entorno macroeconómico  
4. Salud y Educación primaria |
| B. Potenciadores de la eficiencia | 5. Educación superior y formación  
6. Eficiencia del mercado de bienes  
7. Eficiencia del mercado laboral  
8. Desarrollo del mercado financiero  
9. Preparación tecnológica  
10. Tamaño de mercado |
| C. Factores de innovación y sofisticación | 11. Sofisticación empresarial  
12. Innovación |

Fuente: Foro Económico Mundial

Los requerimientos básicos son la clave para el impulso de los factores de las economías, mientras que los Potenciadores de la eficiencia son los que conducen hacia la eficiencia y los factores de innovación y sofisticación son las claves que nos llevan a la innovación.

Muchos países pueden tener una nota diferente en cada subíndice, pero lo más normal es que los países que ocupen los primeros puestos coincidan su posición en algún subíndice o se aproximen.
Según el ICG 2013, elaborado por el Foro Económico Mundial, Ecuador avanzó 15 puestos, pasando de la ubicación 86 de 144 economías analizadas en 2012 al puesto 71 de 148 economías analizadas en 2013. Si bien este hecho es positivo, no es menos cierto que la región en los últimos años ha avanzado significativamente en reformas para facilitar hacer negocios, pero aún se encuentra rezagado con respecto a sus vecinos como Chile, Perú, Colombia o Brasil. Durante los últimos años ha presentado una evolución favorable pasando del puesto 105 en el 2009 al 71 que ostenta actualmente.

<table>
<thead>
<tr>
<th>AÑO</th>
<th>RANKING</th>
<th>PUNTUACIÓN</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>GCI 2013-2014 (de 148)</td>
<td>71</td>
<td>4,2</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2012-2013 (de 144)</td>
<td>86</td>
<td>3,9</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2011-2012 (de 142)</td>
<td>101</td>
<td>3,8</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2010-2011 (de 139)</td>
<td>105</td>
<td>3,65</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2009-2010 (de 133)</td>
<td>105</td>
<td>3,56</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2008-2009 (de 134)</td>
<td>104</td>
<td>3,58</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: Informe de Competitividad Global (FEM)

El peso de cada puntuación depende de la etapa de desarrollo del país, en este caso Ecuador se ubica en la etapa 2, Orientación por eficiencia, por lo que su ponderación sería: los requerimientos básicos representarían el 40%, potenciadores de la eficiencia el 50% y factores de innovación y sofisticación el 10%. Esto quiere decir que para ser más competitivo debe desarrollar procesos productivos más eficientes y mejoras en la calidad de los productos. El año pasado volvió a presentar una mejora importante en su posición en los subíndices: avanzando 13 puestos en el de requisitos básicos (puesto 62), 19 en potenciadores de la eficiencia (puesto 81) y 30 en factores de innovación y sofisticación (puesto 63), lo que ha permitido estar por encima del bloque de países menos competitivos pero aún falta para estar entre los mejores. La hoja de ruta debería estar marcada por sus vecinos, Colombia y Perú, que comparten el estado de desarrollo y Chile que es la economía más competitiva de la región.

La competitividad entendida como el conjunto de instituciones, políticas y factores que determinan el nivel de productividad de un país, sólo se logra con el consenso de todos los actores. El ICG mide si el entorno es o no más
favorable para hacer empresa que el de otras economías, esto explica el por qué los países por encima de la economía ecuatoriana en el ICG son precisamente aquellos que presentan más inversión extranjera, más dinámica empresarial y mejores proyecciones de crecimiento económico.

En el siguiente cuadro se hace una comparativa con sus países vecinos, en la que se colorea en azul los mejores datos y los de rojo los peores, y de esta forma ver en los sectores que se debería mejorar.

<table>
<thead>
<tr>
<th>Tabla 11 Comparación de los 12 pilares con otros países</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>ECUADOR</strong></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>ETAPA DE DESARROLLO</strong></td>
</tr>
<tr>
<td>1</td>
</tr>
<tr>
<td>2</td>
</tr>
<tr>
<td>3</td>
</tr>
<tr>
<td>4</td>
</tr>
<tr>
<td>5</td>
</tr>
<tr>
<td>6</td>
</tr>
<tr>
<td>7</td>
</tr>
<tr>
<td>8</td>
</tr>
<tr>
<td>9</td>
</tr>
<tr>
<td>10</td>
</tr>
<tr>
<td>11</td>
</tr>
<tr>
<td>12</td>
</tr>
</tbody>
</table>

(1= peor; 7= mejor)

Fuente: Elaboración propia a partir de los Informes de Competitividad

5.3.1. **Primer pilar: Instituciones**

El entorno institucional está determinado por el marco legal y administrativo en el que los individuos, las empresas y los gobiernos interactúan para generar riqueza. La calidad de las instituciones tiene una fuerte influencia sobre la competitividad y el crecimiento. Influye en las decisiones de inversión y la organización de la producción y desempeña un papel clave en las formas en que las sociedades distribuyen los beneficios y asumen los costos de las estrategias y políticas de desarrollo.
En este pilar Ecuador ha mejorado partiendo de una posición 129 en 2008 hasta alcanzar en 2013 la posición 92, podemos atribuir esta mejora sobre todo a las medidas adoptadas del Gobierno en lo referente a la transparencia de las instituciones.

Unos de los grandes problemas que presentaba el país era la confianza en los políticos, algo que estaba muy justificado tomando en cuenta que en un tiempo de 10 años hubo 6 presidentes y todos eran acusados de corruptos, despilfarro público, otro de los problemas que presentaba el país era la independencia judicial ya que no había objetividad y trabajaban a conveniencia, además de la falta de eficiencia para resolver disputas en el marco legal, en fin los problemas del país ecuatoriano era la falta de confianza y transparencia en el gobierno y todas las instituciones estatales.

Ecuador hace unos años estaba muy por detrás en lo que se refiere a este pilar pero en el 2013 hizo un gran avance, mejorando su ranking en lo que a instituciones se refiere sobre todo en, el despilfarro público lo que se podría decir, que el dinero se administra de una forma más eficiente y va donde lo necesitan, también ha mejorado la confianza en los políticos,
debido sobre todo al nuevo gobierno demagogo de Rafael Correa y a la cierta estabilidad que presenta el país actualmente, una asignatura pendiente sigue siendo, la independencia judicial, es decir, que el poder judicial sea totalmente independiente del Gobierno, de las empresas y de los ciudadanos que puedan influenciar en la decisiones, también los costes de la delincuencia y violencia siguen siendo altos y repercuten en el coste de las empresas, además del crimen organizado, en lo que se refiere a costos del terrorismo vemos que ha empeorado su situación cada año.

En lo que respecta a la protección de la propiedad intelectual está ha mejorado en estos años pero sigue manteniendo una posición mala, la responsabilidad de registro y cuidado de la propiedad intelectual en Ecuador recae sobre el Instituto Ecuatoriano de la Propiedad Intelectual (IEPE). Según la legislación ecuatoriana, el IEPE protege tres grandes rama de la Propiedad Intelectual: la Propiedad Industrial, el Derecho de Autor y Derechos Conexos y las Obtenciones Vegetales, esta legislación se vio reforzada en la Constitución de 2008 en particular en lo que se refiere a los conocimientos ancestrales y la biodiversidad, y está actualmente sometida a una reforma sustancial.
Con intención de mejorar la mala fama que tiene el país en relación a la independencia judicial, Ecuador se prepara para renovar por primera vez un tercio de su plantilla, los magistrados ya no ostentaran cargos vitalicios, como sus antecesores, sino que serán nombrados mediante un concurso de méritos y oposiciones, para un período de nueve años y cada tres se hará una renovación de siete magistrados y de esta manera intentar lavar su imagen.

5.3.2. Segundo pilar: Infraestructuras

Una infraestructura amplia y eficiente es fundamental para garantizar el funcionamiento eficaz de la economía, ya que, es un factor importante para determinar la localización de la actividad económica y los tipos de actividades o sectores que pueden desarrollarse dentro de un país. Una infraestructura bien desarrollada reduce el efecto de la distancia entre las regiones, la integración del mercado nacional y de la conexión a bajo costo a los mercados de otros países y regiones.
En lo que se refiere a infraestructuras el país ha mejorado mucho desde el 2008 sobre todo en la calidad de las carreteras, la cual mejoró considerablemente en el 2013, así como también la red ferroviaria y la infraestructura portuaria, entre las más destacadas.

En infraestructura el Gobierno ha intervenido 7000 kilómetros de carreteras e invertido más de $5000 millones US. Se ha hecho puentes, autopistas de ocho carriles y una red de nuevos puertos con tecnología de vanguardia. Además se construyó ocho hidroeléctricas, reconstruyó cuatro aeropuertos y empezó a funcionar la primera línea del Metro de Quito, que transportará 400.000 pasajeros. Gracias a eso, la inversión del gobierno ecuatoriano en obras públicas representa el 13% del PIB del país.

La red ferroviaria ecuatoriana es una de las más antiguas del continente, de gran valor histórico y enormes atractivos para el turista, pero la cual durante muchos años estuvo abandonada, para su rehabilitación el Gobierno desembolsó 20 millones de dólares a los que sumaron los recursos provenientes del Fondo de Ahorro y Contingencia, de esta manera se reconstruirá 965,5 Km de vía ferroviaria.

Los críticos internacionales señalan que el actual Gobierno ha financiado buena parte de estas inversiones hipotecando el país a China, que ha sido la gran fuente de recursos para Ecuador desde la moratoria de la deuda.
ecuatoriana de 2008, lo que le ha permitido al Gobierno mantener posiciones altaneras frente a Estados Unidos. Pero esto no le resta importancia a las inversiones que el Gobierno está realizando en frentes como infraestructura, educación e innovación como camino para fortalecer la competitividad del país.

Los compromisos contraídos por el Ecuador en el marco del AGCS se han mantenido sin cambios. Se aplican algunas limitaciones de acceso a la inversión extranjera y otras restricciones en los sectores de las telecomunicaciones básicas, los servicios de radiodifusión, el transporte marítimo y los aeropuertos. El Estado mantiene una posición dominante en las telecomunicaciones de línea fija, otro sector "estratégico". Se han fijado tarifas máximas para los servicios de telecomunicaciones.

**5.3.3. Entorno macroeconómico**

La estabilidad del entorno macroeconómico es importante para los negocios y, por lo tanto, es importante para la competitividad global de un país. La estabilidad macroeconómica por sí sola no puede aumentar la productividad de una nación pero su desorden macroeconómico es perjudicial para la economía.

El gobierno no puede proporcionar servicios de manera eficiente si se tiene que hacer pagos de alto interés sobre sus deudas pasadas. La Ejecución del déficit fiscal limita la capacidad futura del gobierno para reaccionar a los ciclos económicos. Las empresas no pueden funcionar eficientemente cuando las tasas de inflación se le van de las manos.
El entorno macroeconómico ecuatoriano, ha presentado una evolución negativa considerando que en el año 2008 se encontraba en el puesto 16 hasta alcanzar la posición 44 en el 2013, pero sigue manteniéndose en unas posiciones aceptables, su principal problema es la confianza crediticia que tiene el país, puesto que, no está bien vista desde el exterior, pues consideran que tiene un alto porcentaje de no ser capaz de hacer frente a sus deudas. Hay que destacar que su deuda pública es baja respecto a los otros países, solo superada por Chile y Paraguay. Como resultado de la "dolarización", la inflación se ha mantenido en niveles relativamente bajos.

La "dolarización" del régimen monetario del Ecuador limita las opciones de política macroeconómica para responder a conmociones externas, por lo que esa responsabilidad ha recaído principalmente en la política fiscal. Por consiguiente, el déficit fiscal del Ecuador aumentó bruscamente hasta el 5,1 por ciento del PIB en 2009, en gran medida debido a la caída de los ingresos procedentes de las exportaciones de petróleo, el aumento de las subvenciones a la energía y elevada inversión pública en proyectos de infraestructura estratégica, salud, educación y bienestar social, a fin de corregir carencias de inversión que llevaban mucho tiempo pendientes en estas esferas y sentar las bases de un crecimiento sostenible. El aumento del déficit fiscal hizo que el ahorro nacional fuese insuficiente para financiar la inversión interna bruta. La consiguiente diferencia entre ahorro e
inversión se reflejó en la cuenta corriente del Ecuador, que pasó de tener superávit a un pequeño déficit en 2009 y un déficit mayor, del 3.3 por ciento del PIB, en 2010.

**5.3.4. Salud y educación primaria**

Una fuerza de trabajo saludable así como una calidad en la educación básica es vital para la competitividad y productividad de un país. La mala salud conduce a costes significativos para las empresas, ya que, un trabajador enfermo no funciona a niveles de eficiencia, por tanto la inversión en la prestación de salud es fundamental para las consideraciones económicas, así como morales. Por otra parte, a menudo los trabajadores que han recibido poca educación pueden llevar a cabo tareas simples y les resultará mucho más difícil adaptarse a procesos de producción más avanzados y técnicos, lo que puede convertirse en un obstáculo para el desarrollo de negocios.

La educación como medio para reducir la pobreza y fomentar el crecimiento económico, también crea oportunidades para vivir mejor, reduciendo las desigualdades de la sociedad. Aspectos como la baja escolaridad, insuficiente acceso y cobertura de la educación, deficiente infraestructura y recursos pedagógicos, el inadecuado perfil de los docentes, escasa aplicación de tecnologías de la comunicación e información (TIC) fueron características del sistema educativo ecuatoriano en los últimos años.

El sistema educativo ecuatoriano está reglamentado por el Ministerio de Educación, la educación pública es laica en todos sus niveles, obligatoria hasta el nivel básico, y gratuita hasta el bachillerato o su equivalente.

La Educación general Básica en el Ecuador está organizada en diez niveles de estudio, desde primer grado hasta décimo. Las personas que terminan este nivel, serán capaces de continuar los estudios de Bachillerato y participar en la vida política y social. Este nivel educativo permite que los estudiantes desarrollen capacidades para comunicarse, para interpretar y resolver problemas, y para comprender la vida natural y social, todas estas características son necesarias para la competitividad y mejora de un país.
Según el Ministerio de Educación, “la educación es indispensable para el conocimiento, el ejercicio de los derechos y la construcción de un país soberano, y constituye un eje estratégico para el desarrollo nacional”

En noviembre de 2006, se aprobó en consulta popular el Plan Decenal de Educación 2006-2014, el cual incluía, como una de sus políticas, el mejoramiento de la calidad de la educación. En cumplimiento de esta política, se diseñaron diversas estrategias dirigidas al mejoramiento de la calidad educativa, unas de las cuales es la actualización y fortalecimiento de la Educación General Básica y del Bachillerato y la construcción del currículo12 de Educación Inicial. Como suplemento de esta estrategia, y para facilitar la implementación del currículo, se han elaborado nuevos textos escolares y guías para docentes.

El documento de Actualización y fortalecimiento curricular de la Educación General Básica se realizó a partir de la evaluación del currículo de 1996 y constituye un referente curricular flexible que establece aprendizajes comunes mínimos y que puede adaptarse de acuerdo al contexto y a las necesidades del medio escolar, este documento empezó a implementarse en el 2010.

También han creado una Dirección de Mejoramiento Pedagógico, la cual, tiene como objetivo principal mejorar la calidad de la educación ecuatoriana desde una visión equitativa e inclusiva en todos sus niveles y modalidades. Para lograr esto, se diseñarán políticas que mejorarán el quehacer docente en todos los niveles y modalidades. Asimismo, esta dirección, está encargada de crear políticas para mejorar los procesos de aprendizaje de los estudiantes.

En el año 2005 Ecuador junto con 147 países suscribió la Declaración del Milenio, en donde se establecen el conjunto de Metas de Desarrollo del Milenio (MDG) a lograrse hasta el año 2015, entre las cuales se destacan en el campo de la educación el asegurar que todos los niños y niñas del mundo completen la educación primaria, se logre un acceso igualitario de niños y

---

12 Currículo es el conjunto de criterios, planes de estudio, metodologías y procesos que contribuyen a la formación y a la práctica de los proyectos educativos.
niñas en todos los niveles de educación y se elimine la desigualdad, enfocando esfuerzos en paridad de género en educación primaria y secundaria.

En cuanto a la evolución en salud y educación primaria, ésta ha escalado posiciones hasta alcanzar el puesto 54, con una puntuación de 5,9 superando así a sus principales competidores como Chile (5,7), esto se debe sobre todo a la mejora de la calidad de la educación primaria, así como también el aumento de la esperanza de vida y el mayor porcentaje de matriculación primaria, también hay que señalar la reducción de los casos de tuberculosis. Su peor dato es el impacto que tiene la malaria, tuberculosis y el SIDA en la empresa, ya sea por muerte, gastos médicos, ausentismo, productividad, etc. Estos factores no han presentado una evolución favorable, al contrario han ido a peor.
5.3.5. Educación Superior y formación

La educación de calidad superior y la formación son fundamentales para las economías que quieren ascender en la cadena de valor más allá de los procesos de producción simples, la economía globalizada exige unos trabajadores bien educados que sean capaces de realizar tareas complejas y adaptarse rápido al entorno y necesidades del sistema productivo. Este pilar mide las tasas de matrícula secundaria y terciaria, así como la calidad de la educación, la formación del personal también es muy importante debido a la formación profesional y continua en el puesto de trabajo.

El Sistema de Educación Superior está integrado por universidades y Escuelas Politécnicas, que son creadas mediante ley, y, por los Institutos Superiores Técnicos y Tecnológicos, creados por el Consejo Nacional de Educación Superior. (CONESUP).
Ecuador ascendió 40 puestos en el ranking en lo que se refiere a educación superior. Este pilar ha mejorado notablemente, puesto que en los últimos años el Gobierno ha invertido mucho en educación tanto primaria como superior, el mejor dato es el de actividades de formación profesional, ya que continuamente se hacen capacitaciones a los empleados de distintas entidades tanto públicas como privadas, también hay que destacar la mejora de su calidad educativa, unos de los principales retos del Gobierno, y está obteniendo sus recompensa, ya que ha escalado muchas posiciones en estos años. A pesar de esta mejoría todavía queda mucho por hacer.

El gobierno ha invertido 30 veces más que en los últimos siete gobiernos juntos. Decretó el cierre de 14 universidades por falta de calidad académica y becó a más de 5000 estudiantes para que estudiaran en las mejores universidades del mundo, también bajó la tasa de interés del crédito educativo del 12% al 4,6% y eliminó la deuda por mérito académico.

El Gobierno implementó el Sistema Nacional de Nivelación y Admisión, que ha permitido duplicar la matrícula de ciudadanos afrodescendientes, indígenas y de las personas pertenecientes a los estratos más pobres del Ecuador, este logro es ratificado por la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), que indica que Ecuador es el país con mayor participación de pobres en educación superior en América Latina (26%), por encima de Chile y Argentina.
La inversión en educación superior y la transferencia directa de recursos a las universidades y escuelas politécnicas ha permitido incrementar de forma sostenida la participación en la educación superior lo cual da cuenta del compromiso del país con la formación del talento humano avanzado.

5.3.6. Eficiencia del mercado de productos

Los países con mercados de bienes eficientes, están bien posicionados para producir la combinación adecuada de productos y servicios teniendo en cuenta las condiciones de oferta y demanda. La competencia en el mercado, tanto nacional como extranjero, es importante en el impulso de la eficiencia del mercado, y por tanto en la productividad del negocio, el mejor entorno posible para el intercambio de bienes requiere un mínimo de intervención gubernamental así como de las condiciones de demanda.
En este pilar Ecuador no ha ocupado buenas posiciones, pero su evolución ha sido muy buena sobre todo por la sofisticación del comprador, el cual, ocupa la posición 55, es el que mejor evolución ha tenido en estos años, otro dato a destacar es la tasa total de impuestos y los costos de las políticas agrarias, la cual no es considerada excesivamente gravosa para la economía. También ha mejorado en lo referente a la eficacia de la política anti-monopolio, mejorando así la competitividad.

El peor dato es el número de procedimientos que se tienen que realizar para crear un negocio al igual que el tiempo que tardan en ponerlo en marcha, lo que supone un problema a todas las personas que quieren emprender un negocio. Tampoco destaca en cuanto a sus barreras comerciales, las cuales limitan a que los productos importados puedan competir con la demanda interna, así como las normas sobre las Inversión Extranjera Directa, en este tema Ecuador no ha tenido mayores ventajas, ya que los niveles de inversión no han superado los mil millones de dólares. Del 2007 al 2012, el promedio del IED ha sido de 454,4 millones, lo que demuestra lo poco atractivo que es Ecuador en el mundo. Fuentes consultadas opinan que entre los factores que impiden la llegada de la inversión están, la inseguridad jurídica, sobre todo por la inestabilidad generada por las continuas reformas laborales y tributarias, y en general que no se haya creado un ambiente propicio para hacer negocios y de confianza en las instituciones, la poca innovación tecnológica en la cadena de producción y la falta de diversificación en la matriz productiva.
La Constitución de 2008 ha dado pie a frecuentes conflictos y controversias y ha suscitado la preocupación de los inversionistas en numerosas esferas, tanto en el Ecuador como fuera del país, lo que es posible que haya perjudicado a la IED.

5.3.7. Eficiencia del mercado de trabajo

La eficiencia y la flexibilidad del mercado de trabajo son fundamentales para garantizar que los trabajadores sean asignados de una forma eficaz y que cuenten con incentivos para que den su mejor esfuerzo y sean eficaces en sus puestos de trabajo. Los mercados de trabajo deben permitir fluctuaciones salariales sin grandes perturbaciones sociales, además deben proporcionar la equidad en el ámbito empresarial entre hombres y mujeres, todos estos factores tienen un efecto positivo en el rendimiento de los trabajadores y el atractivo del país para el talento.

Gráfico 28 Ranking de Eficiencia del Mercado Laboral

El mercado laboral de Ecuador, ha tenido una leve mejoría, la cual se debe sobre todo a la evolución positiva en la cooperación de las relaciones laborales entre trabajador y empleador. Otro dato a destacar es el referente a la capacidad que tiene el país en retener y atraer talento, ocupa una buena posición y esto se debe a las leyes que ha puesto el Gobierno en lo referente a este tema, en las que valora la preparación y según esta premia a sus trabajadores.
Su peor dato es en los costes del despido según las semanas de sueldo, y en la flexibilidad de la determinación de los salarios lo cual ocasiona que siga manteniendo una posición mala respecto a los demás países.

5.3.8. Desarrollo del mercado financiero

La crisis económica y financiera ha dejado patente la importancia de un buen funcionamiento del sector financiero para las actividades económicas. Un sector financiero eficiente asigna los recursos ahorrados por los ciudadanos de una nación, así como los que entran en la economía desde el exterior, a sus usos más productivos. Las economía requieren de sofisticados mercados financieros que estén regulados adecuadamente para proteger a los inversores y otros actores en la economía en general, así también el mercado bancario tiene que ser fiable y transparente.

En el desarrollo de mercados financieros su evolución ha sido buena, y esta mejora se la debe sobre todo a la facilidad que se tiene para acceder a los préstamos, superada por Bolivia, Chile y Perú, así como disponibilidad de capital riesgo a aquellos emprendedores que busquen montar su propio negocio, a pesar de estos avances todavía el país se encuentra en una posición mala respecto a la protección legal de los derechos de los prestatarios y de los prestamistas, en la que 1 es el peor y 10 el mejor, Ecuador tiene una puntuación de 3 muy por detrás de Perú (7), así como en
lo que respecta a la solidez de los bancos con una nota de 4,7 por detrás de Chile (6,3).

5.3.9. Preparación tecnológica

Este pilar mide la agilidad con que una economía adopta las tecnologías existentes para mejorar la productividad de sus industrias, con especial énfasis en su capacidad para aprovechar plenamente las tecnologías de la información y la comunicación (TIC) en las actividades diarias y procesos de producción para aumentar la eficiencia y la innovación que permita la competitividad.

Ecuador ha ido mejorando paulatinamente en lo que respecta a la preparación tecnológica, ya que en un mundo globalizado como el de hoy, la tecnología es esencial para que las empresas puedan competir y prosperar. Esta mejoría se debe sobre todo al aumento de usuarios de internet de banda ancha, así como al crecimiento de suscriptores de móviles de banda ancha. Su peor dato es la de Inversión Extranjera Directa, la cual no trae nueva tecnología al país y por tanto esto conlleva a disponer fácilmente de las últimas tecnologías.
El Gobierno ecuatoriano está trabajando en un ambicioso proyecto llamado Yachay, con el que aspira a convertirse en el Sillicon Valley de Latinoamérica. Se trata de una ciudad dedicada a la investigación y a la innovación tecnológica en donde está reclutando a los mejores conocedores e investigadores de Suramérica.

5.3.10. Tamaño del mercado

Tradicionalmente, los mercados disponibles para las empresas se veían limitados por las fronteras nacionales, pero ahora en un mundo globalizado, los mercados internacionales se han convertido en un sustituto de los mercados nacionales sobre todo en los países pequeños como lo es Ecuador.

![Gráfico 31 Ranking Tamaño de Mercado](attachment:image.png)

En lo que respecta a este pilar, el país sudamericano ha seguido una tendencia más o menos similar, ha presentado un mejoría muy leve pasando del puesto 61 en el 2008 a la posición 59 en el 2013, ha mejorado 2 posiciones en lo que respecta a el tamaño de su mercado interno y 3 en el extranjero, esto se puede atribuir a leyes proteccionista que ha impuesto el Gobierno para que se consuma producto nacional. En lo referente al Producto Interior Bruto ocupa el puesto 59 por detrás de Argentina, Colombia, Venezuela, Perú y Chile. Sus exportaciones como porcentaje del PIB ocupa el puesto 93 con un valor similar al de España y Nicaragua, pero por detrás de sus países vecinos, Bolivia, Paraguay y Chile.
5.3.11. **Sofisticación empresarial**

No hay duda de que las prácticas de negocios sofisticados conducen a una mayor eficiencia en la producción de bienes y servicios. La sofisticación de los negocios se refiere a dos elementos que están estrechamente relacionados.

Ecuador se ha dado cuenta de las ventajas de tener una sofisticación empresarial y en estos últimos años ha mejorado, siendo su mejor posición, en lo referente al control de la distribución internacional, la cual, cada vez son controladas por empresas nacionales. Pero no ocupa un buen puesto con respecto a la cantidad de los proveedores locales, lo que nos indica que no son numerosos, pero si es mayor que Argentina, Uruguay, Bolivia y Venezuela. La calidad de los proveedores tiene una nota 4,3, la cual, está por detrás de la de Colombia, Chile, Brasil y Perú que tienen una nota entre 4,9 y 4,6.

![Gráfico 32 Ranking Sofisticación Empresarial](image)

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes de competitividad

5.3.12. **Innovación**

El último pilar de la competitividad se centra en la innovación tecnológica, es decir, en el nuevo conocimiento, el cual puede ser tecnológico y no tecnológico. La innovación es particularmente importante para las economías cuando se acercan a las fronteras del conocimiento y la
posibilidad de generar más valor por sólo la integración y adaptación de tecnologías exógenas que tiende a desaparecer.

Aunque los países menos avanzados todavía pueden mejorar su productividad mediante la adopción de tecnologías existentes o hacer mejoras incrementales en otras áreas, para aquellos que han llegado a la etapa del desarrollo de la innovación ya no es suficiente para aumentar la productividad. Esta progresión requiere un ambiente que sea propicio para la actividad innovadora y el apoyo de los sectores tanto público como privado.

Gráfico 33 Ranking Innovación

Este último pilar se centra en la innovación tecnológica. Aunque las ganancias sustanciales se pueden obtener mediante la mejora de las instituciones, infraestructura, reducción de la inestabilidad macroeconómica, así como la mejora del capital humano. Los avances tecnológicos han sido las bases de muchas de las ganancias de la productividad de numerosas economías.

La innovación es particularmente importante para las economías cuando se acercan a las fronteras del conocimiento y la posibilidad de generar más valor por sólo la integración y adaptación de tecnologías exógenas que tienden a desaparecer.
El Gobierno ecuatoriano se ha dado cuenta de la importancia que representa para mejora de la economía y por esa razón ha invertido mucho en esto, basta con ver la evolución favorable que ha experimentado en estos últimos 6 años, sobre todo en las adquisiciones que ha hecho de tecnología avanzado para de esta manera fomentar la innovación, siendo solo superada por Chile en lo que respecta a Sudamérica. También ha aumentado el gasto en I+D que han realizado las empresas, ocupando el primer lugar de América del sur respecto a este factor, así también ha aumentado la colaboración entre Universidad y empresa en I+D, lo que a su vez aumenta capacidad de innovación.

En materia de Innovación, destaca la inversión que el país viene haciendo, el Gobierno destinó $ 782 millones US para la inversión en investigación y tecnología, una cantidad que cuadriplica los recursos de los últimos años. El Informe del Foro Económico reconoce que Ecuador ha subido en materia de innovación más de 60 puestos en los últimos cinco años y destaca la iniciativa de Yachay.
6. CONCLUSIONES FINALES

La economía ecuatoriana ha pasado por etapas inestables y de grandes crisis. Es indudable que las relaciones que el país ha mantenido históricamente, dejan un saldo no muy favorable. Pero en estos últimos años después de superar la crisis de 1999 y cambiar de gobierno, ha presentado una tendencia favorable, a pesar de que aún queda mucho por hacer.

Ecuador es un país pequeño pero con grandes riquezas que aún le queda mucho por mejorar y por aprender, se ha caracterizado por ser un país petrolero muy dependiente de este producto pero que en estos últimos años se está intentando reducir esa dependencia y centrarse en otros productos para su exportación, además hace intentos para que los ciudadanos consuman más bienes ecuatorianos que extranjeros, asimismo está haciendo grandes inversiones en educación, en tecnología e innovación ya que considera un clave primordial para que el país mejore no solo en competitividad sino en todos los ámbitos.

El país va avanzando y está en una etapa de crecimiento, en la que le queda mucho por hacer sobre todo en lo referente a las instituciones y a la credibilidad en los políticos y demás cargos públicos. Así también tiene que mejorar mucho en lo que respecta a la Inversión Extranjera Directa, e intentar crear una imagen de país fiable en la que se pueda invertir, y así de esta manera no depender tanto de los recursos petrolíferos ni del gasto público, el cual es muy elevado.

El tiempo es aún muy corto para evaluar resultados globales en cambios que son de largo plazo. Ojalá el país logre encaminarse por la senda hacia el crecimiento y desarrollo sostenido y sobremanera dejar de ser “casi nada” en la economía mundial.
BIBLIOGRAFÍA

Documentos en línea

Área de Libre Comercio de América (ALCA) (Free Trade Area of the America’s) (2014), “temas de negociación, aranceles y estadísticas”. Fecha de consulta: 15/05/2014. Disponible en:

<http://www.ftaa-alca.org>


<http://www.bancomundial.org/es/country/ecuador/overview>


<http://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD.ZG/countries?page=1>


<http://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorMonFin/BoletinTasasInteres/ect201312.pdf>

Banco Central del Ecuador, “Estatuto Orgánico por procesos” (2014). Fecha de consulta: 03/08/2014. Disponible en:


Banco Central del Ecuador (2014), "Deuda Externa". Fecha de consulta: 22/06/2014. Disponible en:

<http://www.bce.fin.ec/index.php/component/k2/item/351-deuda-externa>
Banco Central del Ecuador, “Historia y funciones”. Fecha de consulta: 19/05/2014. Disponible en:

< http://www.bce.fin.ec/index.php/historia >

Banco del Instituto ecuatoriano de la Seguridad Social (BIESS) 2014, “Funciones y tipos de créditos”. Fecha de consulta 19/05/2014. Disponible en:

<http://www.biess.fin.ec/quirografarios/credito-inmediato>

Banco del Estado (2014), “historia y funcionamiento”. Fecha de consulta: 19/05/2014. Disponible en:


Banco Ecuatoriano de la Vivienda (2014), “funcionamiento y objetivos”. Fecha de consulta: 19/05/2014. Disponible en:


Banco Nacional de Fomento (2014), “historia y funciones”. Fecha de consulta el 20/05/2014. Disponible en:


<http://www.comunidadandina.org>


Corporación de Promoción de Exportaciones e Inversiones Ecuador (CORPEI) 2014, “indicadores económicos y exportaciones”, Fecha de consulta: 29/01/2014. Disponible en:

<http://www.corpei.org>

D+i Llorente & Cuenca, “Panorama político-electoral Latinoamericano (2013-2016), La América Latina de las tres C’s: continuismo, centristismo y clases medias, 2013, fecha de consulta 05/02/2014. Disponible en:


<http://www.deloitte.com/view/es_EC/ec/perspectivas/estudios-y-publicaciones/estudios/ba65b932a0d73410VgnVCM3000003456f70aRCRD.htm>

Economy Weblog, ¿Qué es la competitividad? (2013), fecha de consulta: 08/11/2013. Disponible en:

<http://economy.blogs.ie.edu/archives/2013/05/que-es-la-competitividad.php>

Ecuador Exports 2014, “Exportaciones ecuatorianas”, fecha de consulta: 03/12/2013. Disponible en:

<http://www.ecuadorexports.com>

<http://www.fedexpor.com>


<://www.inec.gob.ec/estadisticas/?option=com_content&view=article&id=92&Itemid=57>

Instituto Ecuatoriano de Crédito Educativo y Becas (2014), “creación y objetivos”, Fecha de consulta 20/05/2014. Disponible en:

http://www.institutobecas.gob.ec/la-institucion/


<http://www.intracen.org/country/ecuador/#sthash.6OCWRiYj.dpuf>


<http://educacion.gob.ec/curriculo-educacion-general-basica/>  


Organic Sector in Ecuador 2014, “información general”, fecha de consulta: 06/05/2014. Disponible en:

<http://exdima.sippo.ch/Ecuador/sippo_ecuador.html>

Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos OCDE (OECD siglas en inglés) 2014, “Crecimiento en América Latina (Growth in Latin America)”. Fecha de consulta: 02/02/2014. Disponible en:


Superintendencia de Bancos (2014), “banco privados e instituciones públicas”. Fecha de consulta: 10/05/2014. Disponible en:

< http://www.sbs.gob.ec/practg/p_index>

Zona económica 2013, “Cuatro décadas en la Historia Económica de América Latina”. Fecha de Consulta 15/12/2013. Disponible en:

<http://www.zonaeconomica.com/cuatro-decadas-en-la-historia-economica-de-america>

Libros y Revistas


http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/ec/2014/comercio-internacional.html


<http://www.isn.ethz.ch/Digital-Library/Publications/Detail/?ots591=0c54e3b3-1e9c-be1e-2c24-a6a8c7060233&lng=en&id=94215>
## Anexo 1. Ranking del Informe de Competitividad Global 2008

<table>
<thead>
<tr>
<th>País</th>
<th>Score</th>
<th>Rango</th>
<th>País</th>
<th>Score</th>
<th>Rango</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Australia</td>
<td>93</td>
<td>1</td>
<td>Australia</td>
<td>93</td>
<td>1</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>92</td>
<td>2</td>
<td>Noruega</td>
<td>92</td>
<td>2</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>91</td>
<td>3</td>
<td>Francia</td>
<td>91</td>
<td>3</td>
</tr>
<tr>
<td>Suiza</td>
<td>90</td>
<td>4</td>
<td>Suiza</td>
<td>90</td>
<td>4</td>
</tr>
<tr>
<td>Japón</td>
<td>89</td>
<td>5</td>
<td>Japón</td>
<td>89</td>
<td>5</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>88</td>
<td>6</td>
<td>Noruega</td>
<td>88</td>
<td>6</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>87</td>
<td>7</td>
<td>Suecia</td>
<td>87</td>
<td>7</td>
</tr>
<tr>
<td>Suiza</td>
<td>86</td>
<td>8</td>
<td>Suiza</td>
<td>86</td>
<td>8</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>85</td>
<td>9</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>85</td>
<td>9</td>
</tr>
<tr>
<td>Francia</td>
<td>84</td>
<td>10</td>
<td>Francia</td>
<td>84</td>
<td>10</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>83</td>
<td>11</td>
<td>Suecia</td>
<td>83</td>
<td>11</td>
</tr>
<tr>
<td>Islandia</td>
<td>82</td>
<td>12</td>
<td>Islandia</td>
<td>82</td>
<td>12</td>
</tr>
<tr>
<td>Finlandia</td>
<td>81</td>
<td>13</td>
<td>Finlandia</td>
<td>81</td>
<td>13</td>
</tr>
<tr>
<td>Italia</td>
<td>80</td>
<td>14</td>
<td>Italia</td>
<td>80</td>
<td>14</td>
</tr>
<tr>
<td>Austronesia</td>
<td>79</td>
<td>15</td>
<td>Austronesia</td>
<td>79</td>
<td>15</td>
</tr>
<tr>
<td>Austria</td>
<td>78</td>
<td>16</td>
<td>Austria</td>
<td>78</td>
<td>16</td>
</tr>
<tr>
<td>Bélgica</td>
<td>77</td>
<td>17</td>
<td>Bélgica</td>
<td>77</td>
<td>17</td>
</tr>
<tr>
<td>España</td>
<td>76</td>
<td>18</td>
<td>España</td>
<td>76</td>
<td>18</td>
</tr>
<tr>
<td>Holanda</td>
<td>75</td>
<td>19</td>
<td>Holanda</td>
<td>75</td>
<td>19</td>
</tr>
<tr>
<td>Canadá</td>
<td>74</td>
<td>20</td>
<td>Canadá</td>
<td>74</td>
<td>20</td>
</tr>
<tr>
<td>Corea del Sur</td>
<td>73</td>
<td>21</td>
<td>Corea del Sur</td>
<td>73</td>
<td>21</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>72</td>
<td>22</td>
<td>Suecia</td>
<td>72</td>
<td>22</td>
</tr>
<tr>
<td>Alemania</td>
<td>71</td>
<td>23</td>
<td>Alemania</td>
<td>71</td>
<td>23</td>
</tr>
<tr>
<td>Italia</td>
<td>70</td>
<td>24</td>
<td>Italia</td>
<td>70</td>
<td>24</td>
</tr>
<tr>
<td>Corea del Sur</td>
<td>69</td>
<td>25</td>
<td>Corea del Sur</td>
<td>69</td>
<td>25</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>68</td>
<td>26</td>
<td>Noruega</td>
<td>68</td>
<td>26</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>67</td>
<td>27</td>
<td>Suecia</td>
<td>67</td>
<td>27</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>66</td>
<td>28</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>66</td>
<td>28</td>
</tr>
<tr>
<td>Finlandia</td>
<td>65</td>
<td>29</td>
<td>Finlandia</td>
<td>65</td>
<td>29</td>
</tr>
<tr>
<td>Islandia</td>
<td>64</td>
<td>30</td>
<td>Islandia</td>
<td>64</td>
<td>30</td>
</tr>
<tr>
<td>Italia</td>
<td>63</td>
<td>31</td>
<td>Italia</td>
<td>63</td>
<td>31</td>
</tr>
<tr>
<td>Alemania</td>
<td>62</td>
<td>32</td>
<td>Alemania</td>
<td>62</td>
<td>32</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>61</td>
<td>33</td>
<td>Suecia</td>
<td>61</td>
<td>33</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>60</td>
<td>34</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>60</td>
<td>34</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>59</td>
<td>35</td>
<td>Noruega</td>
<td>59</td>
<td>35</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>58</td>
<td>36</td>
<td>Suecia</td>
<td>58</td>
<td>36</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>57</td>
<td>37</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>57</td>
<td>37</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>56</td>
<td>38</td>
<td>Noruega</td>
<td>56</td>
<td>38</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>55</td>
<td>39</td>
<td>Suecia</td>
<td>55</td>
<td>39</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>54</td>
<td>40</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>54</td>
<td>40</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>53</td>
<td>41</td>
<td>Noruega</td>
<td>53</td>
<td>41</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>52</td>
<td>42</td>
<td>Suecia</td>
<td>52</td>
<td>42</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>51</td>
<td>43</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>51</td>
<td>43</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>50</td>
<td>44</td>
<td>Noruega</td>
<td>50</td>
<td>44</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>49</td>
<td>45</td>
<td>Suecia</td>
<td>49</td>
<td>45</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>48</td>
<td>46</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>48</td>
<td>46</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>47</td>
<td>47</td>
<td>Noruega</td>
<td>47</td>
<td>47</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>46</td>
<td>48</td>
<td>Suecia</td>
<td>46</td>
<td>48</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>45</td>
<td>49</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>45</td>
<td>49</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>44</td>
<td>50</td>
<td>Noruega</td>
<td>44</td>
<td>50</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>43</td>
<td>51</td>
<td>Suecia</td>
<td>43</td>
<td>51</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>42</td>
<td>52</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>42</td>
<td>52</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>41</td>
<td>53</td>
<td>Noruega</td>
<td>41</td>
<td>53</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>40</td>
<td>54</td>
<td>Suecia</td>
<td>40</td>
<td>54</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>39</td>
<td>55</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>39</td>
<td>55</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>38</td>
<td>56</td>
<td>Noruega</td>
<td>38</td>
<td>56</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>37</td>
<td>57</td>
<td>Suecia</td>
<td>37</td>
<td>57</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>36</td>
<td>58</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>36</td>
<td>58</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>35</td>
<td>59</td>
<td>Noruega</td>
<td>35</td>
<td>59</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>34</td>
<td>60</td>
<td>Suecia</td>
<td>34</td>
<td>60</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>33</td>
<td>61</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>33</td>
<td>61</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>32</td>
<td>62</td>
<td>Noruega</td>
<td>32</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>31</td>
<td>63</td>
<td>Suecia</td>
<td>31</td>
<td>63</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>30</td>
<td>64</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>30</td>
<td>64</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>29</td>
<td>65</td>
<td>Noruega</td>
<td>29</td>
<td>65</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>28</td>
<td>66</td>
<td>Suecia</td>
<td>28</td>
<td>66</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>27</td>
<td>67</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>27</td>
<td>67</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>26</td>
<td>68</td>
<td>Noruega</td>
<td>26</td>
<td>68</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>25</td>
<td>69</td>
<td>Suecia</td>
<td>25</td>
<td>69</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>24</td>
<td>70</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>24</td>
<td>70</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>23</td>
<td>71</td>
<td>Noruega</td>
<td>23</td>
<td>71</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>22</td>
<td>72</td>
<td>Suecia</td>
<td>22</td>
<td>72</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>21</td>
<td>73</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>21</td>
<td>73</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>20</td>
<td>74</td>
<td>Noruega</td>
<td>20</td>
<td>74</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>19</td>
<td>75</td>
<td>Suecia</td>
<td>19</td>
<td>75</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>18</td>
<td>76</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>18</td>
<td>76</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>17</td>
<td>77</td>
<td>Noruega</td>
<td>17</td>
<td>77</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>16</td>
<td>78</td>
<td>Suecia</td>
<td>16</td>
<td>78</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>15</td>
<td>79</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>15</td>
<td>79</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>14</td>
<td>80</td>
<td>Noruega</td>
<td>14</td>
<td>80</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>13</td>
<td>81</td>
<td>Suecia</td>
<td>13</td>
<td>81</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>12</td>
<td>82</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>12</td>
<td>82</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>11</td>
<td>83</td>
<td>Noruega</td>
<td>11</td>
<td>83</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>10</td>
<td>84</td>
<td>Suecia</td>
<td>10</td>
<td>84</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>9</td>
<td>85</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>9</td>
<td>85</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>8</td>
<td>86</td>
<td>Noruega</td>
<td>8</td>
<td>86</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>7</td>
<td>87</td>
<td>Suecia</td>
<td>7</td>
<td>87</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>6</td>
<td>88</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>6</td>
<td>88</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>5</td>
<td>89</td>
<td>Noruega</td>
<td>5</td>
<td>89</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>4</td>
<td>90</td>
<td>Suecia</td>
<td>4</td>
<td>90</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>3</td>
<td>91</td>
<td>Dinamarca</td>
<td>3</td>
<td>91</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>2</td>
<td>92</td>
<td>Noruega</td>
<td>2</td>
<td>92</td>
</tr>
<tr>
<td>Suecia</td>
<td>1</td>
<td>93</td>
<td>Suecia</td>
<td>1</td>
<td>93</td>
</tr>
</tbody>
</table>
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

Ecuador

Key indicators

- Total population (millions), 2007: 13.6
- GDP (US$ billions), 2007: 44.2
- GDP per capita (US$), 2007: 3,218.2
- GDP (PPP) as share (% of world total), 2007: 0.15

Global Competitiveness Index


Basic requirements: 90
- 1st pillar: Institutions: 129
- 2nd pillar: Infrastructure: 108
- 3rd pillar: Macroeconomic stability: 110
- 4th pillar: Health and primary education: 122

Efficiency enhancers: 117
- 5th pillar: Higher education and training: 115
- 6th pillar: Goods market efficiency: 119
- 7th pillar: Labor market efficiency: 112
- 8th pillar: Financial market sophistication: 125
- 9th pillar: Technological readiness: 104
- 10th pillar: Market size: 61

Innovation and sophistication factors: 118
- 11th pillar: Business sophistication: 98
- 12th pillar: Innovation: 128

Stage of development

- Factor driven
- Efficiency driven
- Innovation driven

The most problematic factors for doing business

- Political instability: 19.9
- Corruption: 14.7
- Government instability/instability: 13.8
- Insufficient labor regulations: 12.1
- Inefficient government bureaucracy: 12.0
- Access to financing: 8.7
- Tax regulations: 5.6
- Inadequate credit scoring system: 5.5
- Inadequate supply of infrastructure: 3.8
- Crime and theft: 3.8
- Poor work ethic in national labor force: 3.4
- Inflation: 3.4
- Poor public health: 3.0
- Foreign currency regulations: 3.0

Note: From a list of 15 factors, respondents were asked to select the five most problematic for doing business in their country and to rank them between 1 (most problematic) and 5. The bars in the figure show the responses weighted according to their rankings.

Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

### The Global Competitiveness Index in detail

#### 1st pillar: Institutions
- 1.01 Property rights
- 1.02 Intellectual property protection
- 1.03 Transparency in decision of government officials
- 1.04 Public trust in politicians
- 1.05 Judicial independence
- 1.06 Freedom in decision of government officials
- 1.07 Wastefulness of government spending
- 1.08 Erosion of government regulations
- 1.09 Political stability
- 1.10 Transparency of government policymaking
- 1.11 Business costs of terrorism
- 1.12 Business costs of crime and violence
- 1.13 Organized crime
- 1.14 Reliability of police services
- 1.15 Criminal behavior of firms
- 1.16 Protection of minority shareholders' interests
- 1.17 Efficacy of corporate boards
- 1.18 Efficacy of corporate boards

#### 2nd pillar: Infrastructure
- 2.01 Quality of overall infrastructure
- 2.02 Quality of roads
- 2.03 Quality of rail infrastructure
- 2.04 Quality of port infrastructure
- 2.05 Quality of air transport infrastructure
- 2.06 Availability of skilled labor
- 2.07 Quality of electricity supply
- 2.08 Telephone lines

#### 3rd pillar: Macroeconomic stability
- 3.01 Government surplus/deficit
- 3.02 Interest rate spread
- 3.03 Inflation
- 3.04 Interest rate spread
- 3.05 Government debt

#### 4th pillar: Health and primary education
- 4.01 Business impact of malaria
- 4.02 Illness incidence
- 4.03 Business impact of tuberculosis
- 4.04 Tuberculosis incidence
- 4.05 Business impact of avian flu
- 4.06 HIV prevalence
- 4.07 Infant mortality
- 4.08 Life expectancy
- 4.09 Quality of primary education
- 4.10 Primary school net enrollment
- 4.11 Education expenditure

#### 5th pillar: Higher education and training
- 5.01 Secondary school enrollment
- 5.02 Tertiary school enrollment
- 5.03 Quality of the educational system
- 5.04 Quality of math and science education
- 5.05 Quality of management schools
- 5.06 Internal review process in schools
- 5.07 Local availability of research and training services
- 5.08 Ease of staff training

#### 6th pillar: Goods market efficiency
- 6.01 Intensity of local competition
- 6.02 Intensity of market dominance
- 6.03 Effectiveness of anti-trust policy
- 6.04 Extent and effect of taxation
- 6.05 Total tax rate
- 6.06 No. of procedures required to start a business
- 6.07 Time required to start a business
- 6.08 Agricultural policy assets
- 6.09 Policies to promote export sector
- 6.10 Balance of trade barriers
- 6.11 Inward migrant workers
- 6.12 Degree of customer orientation
- 6.13 Degree of customer orientation
- 6.14 Labor sophistication

#### 7th pillar: Labor market efficiency
- 7.01 Coercion in labor force participation
- 7.02 Flexibility of wage determination
- 7.03 Non-wage labor costs
- 7.04 Rigidity of employment
- 7.05 Using and firing practices
- 7.06 Firing costs
- 7.07 Pay and productivity
- 7.08 Relocation on professional management
- 7.09 Brain drain
- 7.10 Female participation in labor force

#### 8th pillar: Financial market development
- 8.01 Financial market sophistication
- 8.02 Access to capital markets
- 8.03 Use of financial instruments
- 8.04 Security of savings
- 8.05 Soundness of banks
- 8.06 Regulated financial exchanges
- 8.07 Fixed exchange rates

#### 9th pillar: Technological readiness
- 9.01 Availability of latest technology
- 9.02 Internet and mobile phone access
- 9.03 Internet infrastructure
- 9.04 Use of ICT in business
- 9.05 Use of business software
- 9.06 Internet users
- 9.07 Telecommunications
- 9.08 Broadband Internet subscribers

#### 10th pillar: Market access
- 10.01 Domestic market size
- 10.02 Foreign market size

#### 11th pillar: Business sophistication
- 11.01 Local supplier quality
- 11.02 Local supplier quality
- 11.03 Skill of the local workforce
- 11.04 Ease of access to finance
- 11.05 Value chain breadth
- 11.06 Control of international distribution
- 11.07 Product innovation
- 11.08 Extent of marketing
- 11.09 Financial development
- 11.10 Role of intermediaries

#### 12th pillar: Innovation
- 12.01 Capacity for innovation
- 12.02 Quality of scientific research institutions
- 12.03 Trend in R&D spending
- 12.04 University-industry research collaboration
- 12.05 Performance of advanced manufacturing products
- 12.06 Availability of scientists and engineers
- 12.07 Utility patents

---

* Hard data

Note: For further details and explanation, please refer to the section "How to Read the Country/Country Profile" in the beginning of the chapter.
### Anexo 2. Ranking del Informe de Competitividad Global 2009

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Suiza</td>
<td>1</td>
<td>5.80</td>
<td>5.60</td>
</tr>
<tr>
<td>Estados Unidos</td>
<td>2</td>
<td>5.59</td>
<td>5.50</td>
</tr>
<tr>
<td>Singapur</td>
<td>3</td>
<td>5.55</td>
<td>5.40</td>
</tr>
<tr>
<td>Suiza</td>
<td>4</td>
<td>5.54</td>
<td>5.50</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca</td>
<td>5</td>
<td>5.46</td>
<td>5.40</td>
</tr>
<tr>
<td>Finlandia</td>
<td>6</td>
<td>5.43</td>
<td>5.30</td>
</tr>
<tr>
<td>Alemania</td>
<td>7</td>
<td>5.32</td>
<td>5.20</td>
</tr>
<tr>
<td>Japón</td>
<td>8</td>
<td>5.37</td>
<td>5.30</td>
</tr>
<tr>
<td>Canadá</td>
<td>9</td>
<td>5.33</td>
<td>5.30</td>
</tr>
<tr>
<td>Holanda</td>
<td>10</td>
<td>5.32</td>
<td>5.20</td>
</tr>
<tr>
<td>Hong Kong SAR</td>
<td>11</td>
<td>5.22</td>
<td>5.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwan, China</td>
<td>12</td>
<td>5.20</td>
<td>5.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Reino Unido</td>
<td>13</td>
<td>5.19</td>
<td>5.00</td>
</tr>
<tr>
<td>Noruega</td>
<td>14</td>
<td>5.17</td>
<td>5.00</td>
</tr>
<tr>
<td>Australia</td>
<td>15</td>
<td>5.15</td>
<td>5.00</td>
</tr>
<tr>
<td>Francia</td>
<td>16</td>
<td>5.13</td>
<td>5.00</td>
</tr>
<tr>
<td>Austria</td>
<td>17</td>
<td>5.13</td>
<td>5.00</td>
</tr>
<tr>
<td>Rusia</td>
<td>18</td>
<td>5.10</td>
<td>5.00</td>
</tr>
<tr>
<td>Corea, República</td>
<td>19</td>
<td>5.00</td>
<td>5.00</td>
</tr>
<tr>
<td>Nueva Zelanda</td>
<td>20</td>
<td>4.98</td>
<td>4.90</td>
</tr>
<tr>
<td>Luxemburgo</td>
<td>21</td>
<td>4.96</td>
<td>4.80</td>
</tr>
<tr>
<td>QATAR</td>
<td>22</td>
<td>4.95</td>
<td>4.80</td>
</tr>
<tr>
<td>Emiratos Árabes</td>
<td>23</td>
<td>4.92</td>
<td>4.80</td>
</tr>
<tr>
<td>Malasia</td>
<td>24</td>
<td>4.87</td>
<td>4.80</td>
</tr>
<tr>
<td>Irlanda</td>
<td>25</td>
<td>4.84</td>
<td>4.70</td>
</tr>
<tr>
<td>Corea del Sur</td>
<td>26</td>
<td>4.80</td>
<td>4.70</td>
</tr>
<tr>
<td>Israel</td>
<td>27</td>
<td>4.78</td>
<td>4.60</td>
</tr>
<tr>
<td>Arabia Saudita</td>
<td>28</td>
<td>4.75</td>
<td>4.60</td>
</tr>
<tr>
<td>China, República</td>
<td>29</td>
<td>4.74</td>
<td>4.60</td>
</tr>
<tr>
<td>Italia</td>
<td>30</td>
<td>4.70</td>
<td>4.60</td>
</tr>
<tr>
<td>República Checa</td>
<td>31</td>
<td>4.67</td>
<td>4.50</td>
</tr>
<tr>
<td>Dinamarca Danesa</td>
<td>32</td>
<td>4.64</td>
<td>4.50</td>
</tr>
<tr>
<td>España</td>
<td>33</td>
<td>4.59</td>
<td>4.50</td>
</tr>
<tr>
<td>Chipre</td>
<td>34</td>
<td>4.57</td>
<td>4.50</td>
</tr>
<tr>
<td>Rumanía</td>
<td>35</td>
<td>4.56</td>
<td>4.50</td>
</tr>
<tr>
<td>Polonia</td>
<td>36</td>
<td>4.56</td>
<td>4.50</td>
</tr>
<tr>
<td>Letonia</td>
<td>37</td>
<td>4.54</td>
<td>4.40</td>
</tr>
<tr>
<td>Kuwait</td>
<td>38</td>
<td>4.53</td>
<td>4.40</td>
</tr>
<tr>
<td>Turquía</td>
<td>39</td>
<td>4.50</td>
<td>4.40</td>
</tr>
<tr>
<td>Oman</td>
<td>40</td>
<td>4.49</td>
<td>4.30</td>
</tr>
<tr>
<td>Puerto Rico</td>
<td>41</td>
<td>4.48</td>
<td>4.30</td>
</tr>
<tr>
<td>Portugal</td>
<td>42</td>
<td>4.40</td>
<td>4.30</td>
</tr>
<tr>
<td>Barbados</td>
<td>43</td>
<td>4.35</td>
<td>4.30</td>
</tr>
<tr>
<td>Sudáfrica</td>
<td>44</td>
<td>4.34</td>
<td>4.30</td>
</tr>
<tr>
<td>Polonia</td>
<td>45</td>
<td>4.22</td>
<td>4.20</td>
</tr>
<tr>
<td>Eslovaquia</td>
<td>46</td>
<td>4.33</td>
<td>4.20</td>
</tr>
<tr>
<td>España</td>
<td>47</td>
<td>4.24</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>India</td>
<td>48</td>
<td>4.20</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Japón</td>
<td>49</td>
<td>4.20</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Azerbaiyán</td>
<td>50</td>
<td>4.20</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Malasia</td>
<td>51</td>
<td>4.20</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Ucrania</td>
<td>52</td>
<td>4.20</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>53</td>
<td>4.20</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>54</td>
<td>4.25</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>55</td>
<td>4.23</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Mauritania</td>
<td>56</td>
<td>4.22</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Hungría</td>
<td>57</td>
<td>4.22</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>58</td>
<td>4.24</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>59</td>
<td>4.19</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Turquía</td>
<td>60</td>
<td>4.16</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Rumanía Oriental</td>
<td>61</td>
<td>4.16</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Rusia</td>
<td>62</td>
<td>4.15</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Rusia Oriental</td>
<td>63</td>
<td>4.14</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Ucrania</td>
<td>64</td>
<td>4.11</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Ucrania</td>
<td>65</td>
<td>4.10</td>
<td>4.10</td>
</tr>
<tr>
<td>Bielorrusia</td>
<td>66</td>
<td>4.08</td>
<td>4.00</td>
</tr>
<tr>
<td>Kazajistán</td>
<td>67</td>
<td>4.08</td>
<td>4.00</td>
</tr>
<tr>
<td>Letonia</td>
<td>68</td>
<td>4.00</td>
<td>4.00</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

**Ecuador**

**Key indicators**
- Population (millions), 2008: 13.5
- GDP (US$ billion), 2008: 52.6
- GDP per capita (US$), 2008: 3,776.3
- GDP (PPP) as share (% of world total), 2008: 0.15

**Global Competitiveness Index**

<table>
<thead>
<tr>
<th>GCI 2009–2010</th>
<th>Rank (out of 130)</th>
<th>Score (1–7)</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>GCI 2008–2009 (out of 134)</td>
<td>104</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2007–2008 (out of 131)</td>
<td>103</td>
<td>3.6</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Stage of development**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Factor drivers</th>
<th>Efficiency driven</th>
<th>Innovation driven</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Institutions</td>
<td>Infrastructure</td>
<td>Macroeconomic stability</td>
</tr>
<tr>
<td>Business sophistication</td>
<td>Market size</td>
<td>Health and primary education</td>
</tr>
<tr>
<td>Technical readiness</td>
<td>Financial market sophistication</td>
<td>Education and training</td>
</tr>
<tr>
<td>Innovation</td>
<td>Efficiency</td>
<td>Innovation</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**The most problematic factors for doing business**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Factor</th>
<th>Percent of responses</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Policy instability</td>
<td>19.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Access to financing</td>
<td>15.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Restrictive labor regulations</td>
<td>14.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Corruption</td>
<td>11.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Insufficient government bureaucracy</td>
<td>8.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax regulations</td>
<td>7.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Government instability/corruption</td>
<td>5.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax rates</td>
<td>5.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequately educated workforce</td>
<td>5.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Foreign currency regulations</td>
<td>3.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequate supply of infrastructure</td>
<td>3.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Inflation</td>
<td>1.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor work ethic in national labor force</td>
<td>1.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor public health</td>
<td>1.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Crime and theft</td>
<td>0.6</td>
</tr>
</tbody>
</table>

*Note:* From a list of 16 factors, respondents were asked to select the five most problematic for doing business in their country/economy and to rank them between 1 (most problematic) and 5. The bars in the figure show the responses weighted according to their rankings.
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

### The Global Competitiveness Index in detail

<table>
<thead>
<tr>
<th>INDICATOR</th>
<th>RANK/133</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>1st pillar: Institutions</strong></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>1.01 Property rights</td>
<td>116</td>
</tr>
<tr>
<td>1.02 Intellectual property protection</td>
<td>126</td>
</tr>
<tr>
<td>1.03 Disparity of public funds</td>
<td>123</td>
</tr>
<tr>
<td>1.04 Public trust of politicians</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>1.05 Judicial Independence</td>
<td>130</td>
</tr>
<tr>
<td>1.06 Favoritism in decisions of government officials</td>
<td>115</td>
</tr>
<tr>
<td>1.07 Wastefulness of government spending</td>
<td>126</td>
</tr>
<tr>
<td>1.08 Burden of government regulation</td>
<td>100</td>
</tr>
<tr>
<td>1.09 Efficiency of legal framework in settling disputes</td>
<td>119</td>
</tr>
<tr>
<td>1.10 Efficiency of legal framework in challenging nags</td>
<td>122</td>
</tr>
<tr>
<td>1.11 Transparency of government policymaking</td>
<td>122</td>
</tr>
<tr>
<td>1.12 Business costs of terrorism</td>
<td>78</td>
</tr>
<tr>
<td>1.13 Government behavior</td>
<td>119</td>
</tr>
<tr>
<td>1.14 Organized crime</td>
<td>104</td>
</tr>
<tr>
<td>1.15 Efficiency of corporate boards</td>
<td>130</td>
</tr>
<tr>
<td>1.16 Ethical behavior of firms</td>
<td>122</td>
</tr>
<tr>
<td>1.17 Strength of auditing and reporting standards</td>
<td>109</td>
</tr>
<tr>
<td>1.18 Efficacy of corporate boards</td>
<td>119</td>
</tr>
<tr>
<td>1.19 Protection of minority shareholders’ interests</td>
<td>104</td>
</tr>
</tbody>
</table>

| **2nd pillar: Infrastructure** | |
| 2.01 Quality of overall infrastructure | 99 |
| 2.02 Quality of roads | 103 |
| 2.03 Quality of rail infrastructure | 113 |
| 2.04 Quality of port infrastructure | 96 |
| 2.05 Quality of air transport infrastructure | 73 |
| 2.06 Availability of seat kilometers | 69 |
| 2.07 Quality of electricity supply | 33 |
| 2.08 Telephone lines* | 78 |

| **3rd pillar: Macroeconomic stability** | |
| 3.01 Government surplus/deficit* | 32 |
| 3.02 National saving rate* | 32 |
| 3.03 Inflation* | 69 |
| 3.04 Interest rate spread* | 90 |
| 3.05 Government debt* | 46 |

| **4th pillar: Health and primary education** | |
| 4.01 Business impact of malaria | 92 |
| 4.02 Malaria incidence* | 90 |
| 4.03 Business impact of tuberculosis | 79 |
| 4.04 Tuberculosis incidence* | 87 |
| 4.05 Business impact of HIV/AIDS | 73 |
| 4.06 HIV prevalence* | 69 |
| 4.07 Infant mortality | 75 |
| 4.08 Life expectancy* | 59 |
| 4.09 Quality of primary education | 120 |
| 4.10 Primary enrollment* | 39 |
| 4.11 Education expenditure* | 175 |

| **5th pillar: Higher education and training** | |
| 5.01 Secondary enrollment* | 97 |
| 5.02 Tertiary enrollment* | 61 |
| 5.03 Quality of the educational system | 122 |
| 5.04 Quality of math and science education | 117 |
| 5.05 Quality of management schools | 109 |
| 5.06 Internet access in schools | 97 |
| 5.07 Local availability of research and training services | 106 |
| 5.08 Extent of start training | 113 |

* Hard data

Note: For further details and explanation, please refer to the section “How to Read the Country/Economy Profiles” at the beginning of this chapter.

---

2.1 Country/Economy Profiles
Anexo 3. Ranking del Informe de Competitividad Global 2010

Table 4: Global Competitiveness Index 2010–2011 rankings and 2009–2010 comparisons

<table>
<thead>
<tr>
<th>Country/Economy</th>
<th>GCI 2010–11 Rank</th>
<th>Score</th>
<th>GCI 2010–11 rank among 130 countries</th>
<th>GCI 2009–2010 rank *</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>1</td>
<td>6.63</td>
<td>1</td>
<td>1</td>
</tr>
<tr>
<td>Sweden</td>
<td>2</td>
<td>6.46</td>
<td>2</td>
<td>4</td>
</tr>
<tr>
<td>Singapore</td>
<td>3</td>
<td>5.68</td>
<td>3</td>
<td>3</td>
</tr>
<tr>
<td>United States</td>
<td>4</td>
<td>5.42</td>
<td>4</td>
<td>2</td>
</tr>
<tr>
<td>Germany</td>
<td>5</td>
<td>5.36</td>
<td>5</td>
<td>7</td>
</tr>
<tr>
<td>Japan</td>
<td>6</td>
<td>5.32</td>
<td>6</td>
<td>8</td>
</tr>
<tr>
<td>Finland</td>
<td>7</td>
<td>5.57</td>
<td>7</td>
<td>6</td>
</tr>
<tr>
<td>Netherlands</td>
<td>8</td>
<td>5.32</td>
<td>8</td>
<td>10</td>
</tr>
<tr>
<td>Denmark</td>
<td>9</td>
<td>5.32</td>
<td>9</td>
<td>5</td>
</tr>
<tr>
<td>Canada</td>
<td>10</td>
<td>5.30</td>
<td>10</td>
<td>9</td>
</tr>
<tr>
<td>Hong Kong SAR</td>
<td>11</td>
<td>5.19</td>
<td>11</td>
<td>11</td>
</tr>
<tr>
<td>United Kingdom</td>
<td>12</td>
<td>5.07</td>
<td>12</td>
<td>13</td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwan, China</td>
<td>13</td>
<td>5.21</td>
<td>13</td>
<td>12</td>
</tr>
<tr>
<td>Norway</td>
<td>14</td>
<td>4.04</td>
<td>14</td>
<td>14</td>
</tr>
<tr>
<td>France</td>
<td>15</td>
<td>5.13</td>
<td>15</td>
<td>15</td>
</tr>
<tr>
<td>Australia</td>
<td>16</td>
<td>5.11</td>
<td>16</td>
<td>17</td>
</tr>
<tr>
<td>Qatar</td>
<td>17</td>
<td>4.10</td>
<td>17</td>
<td>12</td>
</tr>
<tr>
<td>Austria</td>
<td>18</td>
<td>5.06</td>
<td>18</td>
<td>18</td>
</tr>
<tr>
<td>Belgium</td>
<td>19</td>
<td>5.07</td>
<td>19</td>
<td>19</td>
</tr>
<tr>
<td>Luxembourg</td>
<td>20</td>
<td>5.05</td>
<td>20</td>
<td>21</td>
</tr>
<tr>
<td>Saudi Arabia</td>
<td>21</td>
<td>4.60</td>
<td>21</td>
<td>28</td>
</tr>
<tr>
<td>Korea, Rep.</td>
<td>22</td>
<td>4.50</td>
<td>22</td>
<td>29</td>
</tr>
<tr>
<td>New Zealand</td>
<td>23</td>
<td>4.62</td>
<td>23</td>
<td>20</td>
</tr>
<tr>
<td>Israel</td>
<td>24</td>
<td>4.61</td>
<td>24</td>
<td>27</td>
</tr>
<tr>
<td>United Arab Emirates</td>
<td>25</td>
<td>4.89</td>
<td>25</td>
<td>23</td>
</tr>
<tr>
<td>Malta</td>
<td>26</td>
<td>4.88</td>
<td>26</td>
<td>24</td>
</tr>
<tr>
<td>China</td>
<td>27</td>
<td>4.84</td>
<td>27</td>
<td>29</td>
</tr>
<tr>
<td>Brunei Darussalam</td>
<td>28</td>
<td>4.75</td>
<td>28</td>
<td>32</td>
</tr>
<tr>
<td>Ireland</td>
<td>29</td>
<td>4.74</td>
<td>29</td>
<td>25</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>30</td>
<td>4.66</td>
<td>30</td>
<td>33</td>
</tr>
<tr>
<td>Iceland</td>
<td>31</td>
<td>4.68</td>
<td>31</td>
<td>26</td>
</tr>
<tr>
<td>Tunisia</td>
<td>32</td>
<td>4.65</td>
<td>32</td>
<td>40</td>
</tr>
<tr>
<td>Estonia</td>
<td>33</td>
<td>4.61</td>
<td>33</td>
<td>35</td>
</tr>
<tr>
<td>Oman</td>
<td>34</td>
<td>4.61</td>
<td>34</td>
<td>41</td>
</tr>
<tr>
<td>Kuwait</td>
<td>35</td>
<td>4.58</td>
<td>35</td>
<td>39</td>
</tr>
<tr>
<td>Czech Republic</td>
<td>36</td>
<td>4.37</td>
<td>36</td>
<td>31</td>
</tr>
<tr>
<td>Bahrain</td>
<td>37</td>
<td>4.54</td>
<td>37</td>
<td>38</td>
</tr>
<tr>
<td>Thailand</td>
<td>38</td>
<td>4.51</td>
<td>38</td>
<td>36</td>
</tr>
<tr>
<td>Poland</td>
<td>39</td>
<td>4.51</td>
<td>39</td>
<td>46</td>
</tr>
<tr>
<td>Cyprus</td>
<td>40</td>
<td>4.50</td>
<td>40</td>
<td>34</td>
</tr>
<tr>
<td>Puerto Rico</td>
<td>41</td>
<td>4.49</td>
<td>41</td>
<td>42</td>
</tr>
<tr>
<td>Spain</td>
<td>42</td>
<td>4.49</td>
<td>42</td>
<td>33</td>
</tr>
<tr>
<td>Barbados</td>
<td>43</td>
<td>4.46</td>
<td>43</td>
<td>44</td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>44</td>
<td>4.43</td>
<td>44</td>
<td>54</td>
</tr>
<tr>
<td>Slovakia</td>
<td>45</td>
<td>4.42</td>
<td>45</td>
<td>37</td>
</tr>
<tr>
<td>Portugal</td>
<td>46</td>
<td>4.38</td>
<td>46</td>
<td>43</td>
</tr>
<tr>
<td>Lithuania</td>
<td>47</td>
<td>4.38</td>
<td>47</td>
<td>53</td>
</tr>
<tr>
<td>Italy</td>
<td>48</td>
<td>4.37</td>
<td>48</td>
<td>48</td>
</tr>
<tr>
<td>Montenegro</td>
<td>49</td>
<td>4.36</td>
<td>49</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Malta</td>
<td>50</td>
<td>4.54</td>
<td>50</td>
<td>52</td>
</tr>
<tr>
<td>India</td>
<td>51</td>
<td>4.33</td>
<td>51</td>
<td>49</td>
</tr>
<tr>
<td>Hungary</td>
<td>52</td>
<td>4.32</td>
<td>52</td>
<td>58</td>
</tr>
<tr>
<td>Panama</td>
<td>53</td>
<td>4.32</td>
<td>53</td>
<td>59</td>
</tr>
<tr>
<td>South Africa</td>
<td>54</td>
<td>4.32</td>
<td>54</td>
<td>45</td>
</tr>
<tr>
<td>Mauritius</td>
<td>55</td>
<td>4.32</td>
<td>55</td>
<td>57</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>56</td>
<td>4.31</td>
<td>56</td>
<td>55</td>
</tr>
<tr>
<td>Azerbaijan</td>
<td>57</td>
<td>4.29</td>
<td>57</td>
<td>51</td>
</tr>
<tr>
<td>Brazil</td>
<td>58</td>
<td>4.29</td>
<td>58</td>
<td>56</td>
</tr>
<tr>
<td>Vietnam</td>
<td>59</td>
<td>4.27</td>
<td>59</td>
<td>75</td>
</tr>
<tr>
<td>Slovak Republic</td>
<td>60</td>
<td>4.25</td>
<td>60</td>
<td>67</td>
</tr>
<tr>
<td>Turkey</td>
<td>61</td>
<td>4.25</td>
<td>61</td>
<td>66</td>
</tr>
<tr>
<td>Sri Lanka</td>
<td>62</td>
<td>4.25</td>
<td>62</td>
<td>72</td>
</tr>
<tr>
<td>Russian Federation</td>
<td>63</td>
<td>4.24</td>
<td>63</td>
<td>63</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>64</td>
<td>4.23</td>
<td>64</td>
<td>65</td>
</tr>
<tr>
<td>Jordan</td>
<td>65</td>
<td>4.21</td>
<td>65</td>
<td>50</td>
</tr>
<tr>
<td>Mexico</td>
<td>66</td>
<td>4.19</td>
<td>66</td>
<td>60</td>
</tr>
<tr>
<td>Romania</td>
<td>67</td>
<td>4.16</td>
<td>67</td>
<td>64</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>68</td>
<td>4.14</td>
<td>68</td>
<td>69</td>
</tr>
<tr>
<td>I. &amp; Islamic Republic</td>
<td>69</td>
<td>4.14</td>
<td>n/b</td>
<td>n/b</td>
</tr>
<tr>
<td>Latvia</td>
<td>70</td>
<td>4.14</td>
<td>69</td>
<td>68</td>
</tr>
<tr>
<td>Bulgaria</td>
<td>71</td>
<td>4.13</td>
<td>70</td>
<td>76</td>
</tr>
</tbody>
</table>

* The 2008–2010 rank shown is the one published last year out of 130 countries. One country that was included last year, Suriname, has been excluded this year for lack of survey data. Suriname’s rank of 102 from last year is therefore not shown in the table.

Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

<table>
<thead>
<tr>
<th>Table 5: The Global Competitiveness Index 2010-2011 (cont’d.)</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>OVERALL INDEX</strong></td>
</tr>
<tr>
<td>Country/Economy</td>
</tr>
<tr>
<td>-----------------</td>
</tr>
<tr>
<td>Latvia</td>
</tr>
<tr>
<td>Bulgaria</td>
</tr>
<tr>
<td>Kazakhstan</td>
</tr>
<tr>
<td>Peru</td>
</tr>
<tr>
<td>Namibia</td>
</tr>
<tr>
<td>Monaco</td>
</tr>
<tr>
<td>Botswana</td>
</tr>
<tr>
<td>Croatia</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
</tr>
<tr>
<td>Macedonia, FYR</td>
</tr>
<tr>
<td>Rwanda</td>
</tr>
<tr>
<td>Egypt</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
</tr>
<tr>
<td>Greece</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad and Tobago</td>
</tr>
<tr>
<td>Philippines</td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
</tr>
<tr>
<td>Czech Republic</td>
</tr>
<tr>
<td>Albania</td>
</tr>
<tr>
<td>Ukraine</td>
</tr>
<tr>
<td>Gambia, The</td>
</tr>
<tr>
<td>Honduras</td>
</tr>
<tr>
<td>Latvia</td>
</tr>
<tr>
<td>Lebanon</td>
</tr>
<tr>
<td>Georgia</td>
</tr>
<tr>
<td>Moldova</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
</tr>
<tr>
<td>South Africa</td>
</tr>
<tr>
<td>Syria</td>
</tr>
<tr>
<td>Armenia</td>
</tr>
<tr>
<td>Mongolia</td>
</tr>
<tr>
<td>Libya</td>
</tr>
<tr>
<td>Dominican Republic</td>
</tr>
<tr>
<td>Oman</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
</tr>
<tr>
<td>Afghanistan</td>
</tr>
<tr>
<td>Kenya</td>
</tr>
<tr>
<td>Bangladesh</td>
</tr>
<tr>
<td>Botswana</td>
</tr>
<tr>
<td>Canada</td>
</tr>
<tr>
<td>Cambodia</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
</tr>
<tr>
<td>Croatia</td>
</tr>
<tr>
<td>Cyprus</td>
</tr>
<tr>
<td>Czech Republic</td>
</tr>
<tr>
<td>Denmark</td>
</tr>
<tr>
<td>Dubai</td>
</tr>
<tr>
<td>Dominican Republic</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
</tr>
<tr>
<td>Egypt</td>
</tr>
<tr>
<td>Estonia</td>
</tr>
<tr>
<td>Fiji</td>
</tr>
<tr>
<td>Finland</td>
</tr>
<tr>
<td>France</td>
</tr>
<tr>
<td>Gabon</td>
</tr>
<tr>
<td>Greece</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
</tr>
<tr>
<td>Hungary</td>
</tr>
<tr>
<td>Iceland</td>
</tr>
<tr>
<td>Israel</td>
</tr>
<tr>
<td>Italy</td>
</tr>
<tr>
<td>Japan</td>
</tr>
<tr>
<td>Jordan</td>
</tr>
<tr>
<td>Kazakhstan</td>
</tr>
<tr>
<td>Korea, Republic</td>
</tr>
<tr>
<td>Kuwait</td>
</tr>
<tr>
<td>Lebanon</td>
</tr>
<tr>
<td>Luxembourg</td>
</tr>
<tr>
<td>Malaysia</td>
</tr>
<tr>
<td>Morocco</td>
</tr>
<tr>
<td>Mozambique</td>
</tr>
<tr>
<td>Nepal</td>
</tr>
<tr>
<td>Netherlands</td>
</tr>
<tr>
<td>New Zealand</td>
</tr>
<tr>
<td>Nicaragua</td>
</tr>
<tr>
<td>Nigeria</td>
</tr>
<tr>
<td>Norway</td>
</tr>
<tr>
<td>Oman</td>
</tr>
<tr>
<td>Pakistan</td>
</tr>
<tr>
<td>Panama</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
</tr>
<tr>
<td>Peru</td>
</tr>
<tr>
<td>Portugal</td>
</tr>
<tr>
<td>Qatar</td>
</tr>
<tr>
<td>Romania</td>
</tr>
<tr>
<td>Russia</td>
</tr>
<tr>
<td>Slovenia</td>
</tr>
<tr>
<td>South Africa</td>
</tr>
<tr>
<td>Spain</td>
</tr>
<tr>
<td>Sweden</td>
</tr>
<tr>
<td>Switzerland</td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwan</td>
</tr>
<tr>
<td>Thailand</td>
</tr>
<tr>
<td>Turkey</td>
</tr>
<tr>
<td>United Arab Emirates</td>
</tr>
<tr>
<td>United States</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
</tr>
<tr>
<td>Vietnam</td>
</tr>
<tr>
<td>Zambia</td>
</tr>
<tr>
<td>Zimbabwe</td>
</tr>
</tbody>
</table>

17
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

Ecuador

Key indicators, 2009

<table>
<thead>
<tr>
<th>Indicator</th>
<th>Value</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Population (millions)</td>
<td>13.6</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP (US$ billions)</td>
<td>57.3</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP per capita (US$)</td>
<td>4,059</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP (PPP) as share (%) of world total</td>
<td>0.18</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Global Competitiveness Index

<table>
<thead>
<tr>
<th>Category</th>
<th>Rank (out of 136)</th>
<th>Score (1-7)</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>GCI 2010–2011</td>
<td>105</td>
<td>3.7</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2009–2010 (out of 133)</td>
<td>105</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2008–2009 (out of 134)</td>
<td>104</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Basic requirements</td>
<td>92</td>
<td>4.1</td>
</tr>
<tr>
<td>1st pillar: Institutions</td>
<td>128</td>
<td>3.0</td>
</tr>
<tr>
<td>2nd pillar: Infrastructure</td>
<td>96</td>
<td>3.2</td>
</tr>
<tr>
<td>3rd pillar: Macroeconomic environment</td>
<td>99</td>
<td>4.8</td>
</tr>
<tr>
<td>4th pillar: Health and primary education</td>
<td>75</td>
<td>5.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Efficiency enhancers</td>
<td>115</td>
<td>3.4</td>
</tr>
<tr>
<td>5th pillar: Higher education and training</td>
<td>92</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>6th pillar: Goods market efficiency</td>
<td>132</td>
<td>3.4</td>
</tr>
<tr>
<td>7th pillar: Labor market efficiency</td>
<td>137</td>
<td>3.2</td>
</tr>
<tr>
<td>8th pillar: Financial market development</td>
<td>115</td>
<td>3.4</td>
</tr>
<tr>
<td>9th pillar: Technological readiness</td>
<td>107</td>
<td>3.0</td>
</tr>
<tr>
<td>10th pillar: Market size</td>
<td>61</td>
<td>3.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Innovation and sophistication factors</td>
<td>124</td>
<td>2.9</td>
</tr>
<tr>
<td>11th pillar: Business sophistication</td>
<td>107</td>
<td>3.3</td>
</tr>
<tr>
<td>12th pillar: Innovation</td>
<td>130</td>
<td>2.4</td>
</tr>
</tbody>
</table>

The most problematic factors for doing business

<table>
<thead>
<tr>
<th>Factor</th>
<th>Percent of responses</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Policy instability</td>
<td>17.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Corruption</td>
<td>15.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Restrictive labor regulations</td>
<td>13.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Inefficient government bureaucracy</td>
<td>10.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax regulations</td>
<td>10.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Government instability/coups</td>
<td>8.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Access to financing</td>
<td>6.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax rates</td>
<td>5.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Crime and theft</td>
<td>3.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequate supply of infrastructure</td>
<td>3.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Foreign currency regulations</td>
<td>2.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequately educated workforce</td>
<td>1.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor work ethic in national labor force</td>
<td>1.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Inflation</td>
<td>0.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor public health</td>
<td>0.1</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Nota: De una lista de 15 factores, los respondientes fueron solicitados a seleccionar los cinco más problemáticos para hacer negocio en su país y luego ránquelos entre 1 (más problemático) y 5. Las barras en el gráfico muestran las respuestas ponderadas en función de su ránquel.
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

The Global Competitiveness Index in detail

1st pillar: Institutions
1.01 Property rights
1.02 Intellectual property protection
1.03 Discretion of public funds
1.04 Public trust of politicians
1.05 Irregular payments and bribes
1.06 Judicial independence
1.07 Favoritism in decisions of government officials
1.08 Wastefulness of government spending
1.09 Burden of government regulation
1.10 Efficiency of legal framework in settling disputes
1.11 Efficiency of legal framework in challenging regulations
1.12 Transparency of government policymaking
1.13 Business costs of terrorism
1.14 Business costs of crime and violence
1.15 Organized crime
1.16 Reliability of police services
1.17 Ethical behavior of firms
1.18 Strength of auditing and reporting standards
1.19 Efficacy of corporate boards
1.20 Protection of minority shareholders’ interests
1.21 Strength of investor protection

2nd pillar: Infrastructure
2.01 Quality of overall infrastructure
2.02 Quality of roads
2.03 Quality of railroad infrastructure
2.04 Quality of port infrastructure
2.05 Quality of air transport infrastructure
2.06 Available airline seat kilometers
2.07 Quality of electricity supply
2.08 Fixed telephone lines
2.09 Mobile telephone subscriptions

3rd pillar: Macroeconomic environment
3.01 Government budget balance
3.02 Interest rate spread
3.03 Inflation
3.04 Government debt
3.05 Sovereign credit ratings

8th pillar: Health and primary education

10th pillar: Market size

11th pillar: Business sophistication

12th pillar: Innovation

Notes: Ranks of notable competitive advantages are highlighted. An asterisk (*) indicates that data are from sources other than the World Economic Forum.
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

### Anexo 4. Ranking del Informe de Competitividad Global 2011


<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>1 5.74</td>
<td>1</td>
<td>1</td>
</tr>
<tr>
<td>Singapore</td>
<td>2 5.63</td>
<td>2</td>
<td>3</td>
</tr>
<tr>
<td>Sweden</td>
<td>3 5.60</td>
<td>3</td>
<td>2</td>
</tr>
<tr>
<td>Finland</td>
<td>4 4.76</td>
<td>4</td>
<td>4</td>
</tr>
<tr>
<td>United States</td>
<td>5 4.67</td>
<td>5</td>
<td>4</td>
</tr>
<tr>
<td>Germany</td>
<td>6 4.61</td>
<td>6</td>
<td>5</td>
</tr>
<tr>
<td>Netherlands</td>
<td>7 4.47</td>
<td>7</td>
<td>8</td>
</tr>
<tr>
<td>Denmark</td>
<td>8 4.43</td>
<td>8</td>
<td>6</td>
</tr>
<tr>
<td>Japan</td>
<td>9 4.40</td>
<td>9</td>
<td>4</td>
</tr>
<tr>
<td>United Kingdom</td>
<td>10 3.98</td>
<td>10</td>
<td>12</td>
</tr>
<tr>
<td>Hong Kong SAR</td>
<td>11 3.95</td>
<td>11</td>
<td>11</td>
</tr>
<tr>
<td>Canada</td>
<td>12 3.93</td>
<td>12</td>
<td>16</td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwan, China</td>
<td>13 3.93</td>
<td>13</td>
<td>13</td>
</tr>
<tr>
<td>Qatar</td>
<td>14 3.90</td>
<td>14</td>
<td>17</td>
</tr>
<tr>
<td>Belgium</td>
<td>15 3.90</td>
<td>15</td>
<td>19</td>
</tr>
<tr>
<td>Norway</td>
<td>16 3.90</td>
<td>16</td>
<td>14</td>
</tr>
<tr>
<td>Saudi Arabia</td>
<td>17 3.87</td>
<td>17</td>
<td>21</td>
</tr>
<tr>
<td>France</td>
<td>18 3.86</td>
<td>18</td>
<td>15</td>
</tr>
<tr>
<td>Austria</td>
<td>19 3.85</td>
<td>19</td>
<td>18</td>
</tr>
<tr>
<td>Australia</td>
<td>20 3.83</td>
<td>20</td>
<td>16</td>
</tr>
<tr>
<td>Malaysia</td>
<td>21 3.82</td>
<td>21</td>
<td>26</td>
</tr>
<tr>
<td>Israel</td>
<td>22 3.82</td>
<td>22</td>
<td>24</td>
</tr>
<tr>
<td>Luxembourg</td>
<td>23 3.82</td>
<td>23</td>
<td>20</td>
</tr>
<tr>
<td>Korea, Rep.</td>
<td>24 3.81</td>
<td>24</td>
<td>22</td>
</tr>
<tr>
<td>New Zealand</td>
<td>25 3.79</td>
<td>25</td>
<td>23</td>
</tr>
<tr>
<td>China</td>
<td>26 3.78</td>
<td>26</td>
<td>21</td>
</tr>
<tr>
<td>United Arab Emirates</td>
<td>27 3.80</td>
<td>27</td>
<td>25</td>
</tr>
<tr>
<td>Brunei Darussalam</td>
<td>28 3.79</td>
<td>28</td>
<td>28</td>
</tr>
<tr>
<td>Ireland</td>
<td>29 3.77</td>
<td>29</td>
<td>29</td>
</tr>
<tr>
<td>Ireland</td>
<td>30 3.76</td>
<td>30</td>
<td>31</td>
</tr>
<tr>
<td>China</td>
<td>31 3.75</td>
<td>31</td>
<td>30</td>
</tr>
<tr>
<td>China</td>
<td>32 3.64</td>
<td>32</td>
<td>34</td>
</tr>
<tr>
<td>Estonia</td>
<td>33 3.62</td>
<td>33</td>
<td>32</td>
</tr>
<tr>
<td>Kuwait</td>
<td>34 3.62</td>
<td>34</td>
<td>36</td>
</tr>
<tr>
<td>Puerto Rico</td>
<td>35 3.58</td>
<td>35</td>
<td>41</td>
</tr>
<tr>
<td>Spain</td>
<td>36 3.56</td>
<td>36</td>
<td>42</td>
</tr>
<tr>
<td>Bahrain</td>
<td>37 3.54</td>
<td>37</td>
<td>31</td>
</tr>
<tr>
<td>Czech Republic</td>
<td>38 3.52</td>
<td>38</td>
<td>36</td>
</tr>
<tr>
<td>Thailand</td>
<td>39 3.51</td>
<td>39</td>
<td>38</td>
</tr>
<tr>
<td>Tunisia</td>
<td>40 3.47</td>
<td>40</td>
<td>32</td>
</tr>
<tr>
<td>Poland</td>
<td>41 3.46</td>
<td>41</td>
<td>39</td>
</tr>
<tr>
<td>Barbados</td>
<td>42 3.45</td>
<td>42</td>
<td>43</td>
</tr>
<tr>
<td>Lithuania</td>
<td>43 3.44</td>
<td>43</td>
<td>48</td>
</tr>
<tr>
<td>Portugal</td>
<td>44 3.43</td>
<td>44</td>
<td>41</td>
</tr>
<tr>
<td>Poland</td>
<td>45 3.40</td>
<td>45</td>
<td>46</td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>46 3.40</td>
<td>46</td>
<td>44</td>
</tr>
<tr>
<td>Cyprus</td>
<td>47 3.40</td>
<td>47</td>
<td>46</td>
</tr>
<tr>
<td>Hungary</td>
<td>48 3.40</td>
<td>48</td>
<td>52</td>
</tr>
<tr>
<td>Panama</td>
<td>49 3.39</td>
<td>49</td>
<td>53</td>
</tr>
<tr>
<td>South Africa</td>
<td>50 3.36</td>
<td>50</td>
<td>54</td>
</tr>
<tr>
<td>Malta</td>
<td>51 3.33</td>
<td>51</td>
<td>56</td>
</tr>
<tr>
<td>Sri Lanka</td>
<td>52 3.33</td>
<td>52</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Brazil</td>
<td>53 3.32</td>
<td>53</td>
<td>58</td>
</tr>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>54 3.32</td>
<td>54</td>
<td>56</td>
</tr>
<tr>
<td>Azerbaijan</td>
<td>55 3.31</td>
<td>55</td>
<td>57</td>
</tr>
<tr>
<td>Italy</td>
<td>56 3.31</td>
<td>56</td>
<td>58</td>
</tr>
<tr>
<td>Portugal</td>
<td>57 3.30</td>
<td>57</td>
<td>60</td>
</tr>
<tr>
<td>Jordan</td>
<td>58 3.29</td>
<td>58</td>
<td>66</td>
</tr>
<tr>
<td>Turkey</td>
<td>59 3.29</td>
<td>59</td>
<td>61</td>
</tr>
<tr>
<td>Montenegro</td>
<td>60 3.28</td>
<td>60</td>
<td>64</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>61 3.27</td>
<td>61</td>
<td>65</td>
</tr>
<tr>
<td>Iran, Islamic Rep.</td>
<td>62 3.26</td>
<td>62</td>
<td>66</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>63 3.26</td>
<td>63</td>
<td>67</td>
</tr>
<tr>
<td>Latvia</td>
<td>64 3.25</td>
<td>64</td>
<td>68</td>
</tr>
<tr>
<td>Vietnam</td>
<td>65 3.25</td>
<td>65</td>
<td>69</td>
</tr>
<tr>
<td>Russian Federation</td>
<td>66 3.23</td>
<td>66</td>
<td>65</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>67 3.21</td>
<td>67</td>
<td>73</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>68 3.20</td>
<td>68</td>
<td>66</td>
</tr>
<tr>
<td>Slovak Republic</td>
<td>69 3.19</td>
<td>69</td>
<td>60</td>
</tr>
<tr>
<td>Poland</td>
<td>70 3.19</td>
<td>70</td>
<td>80</td>
</tr>
<tr>
<td>Jordan</td>
<td>71 3.19</td>
<td>71</td>
<td>65</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

### Table 4: The Global Competitiveness Index 2011–2012 (cont’d.)

<table>
<thead>
<tr>
<th>Country/Economy</th>
<th>Overall Index</th>
<th>Basic requirements</th>
<th>Efficiency Enhancers</th>
<th>Innovation and sophistication factors</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Kazakhstan</td>
<td>72</td>
<td>63</td>
<td>56</td>
<td>76</td>
</tr>
<tr>
<td>Japan</td>
<td>73</td>
<td>54</td>
<td>44</td>
<td>63</td>
</tr>
<tr>
<td>Bulgaria</td>
<td>74</td>
<td>64</td>
<td>46</td>
<td>59</td>
</tr>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>75</td>
<td>63</td>
<td>48</td>
<td>74</td>
</tr>
<tr>
<td>Croatia</td>
<td>76</td>
<td>62</td>
<td>47</td>
<td>72</td>
</tr>
<tr>
<td>Romania</td>
<td>77</td>
<td>62</td>
<td>49</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Albania</td>
<td>78</td>
<td>63</td>
<td>47</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Macedonia FYR</td>
<td>79</td>
<td>63</td>
<td>46</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Iceland</td>
<td>80</td>
<td>63</td>
<td>44</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Trinidad and Tobago</td>
<td>81</td>
<td>62</td>
<td>43</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>82</td>
<td>64</td>
<td>43</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>83</td>
<td>64</td>
<td>41</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>84</td>
<td>65</td>
<td>41</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>85</td>
<td>66</td>
<td>40</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Panama</td>
<td>86</td>
<td>66</td>
<td>39</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Peru</td>
<td>87</td>
<td>66</td>
<td>38</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
<td>88</td>
<td>66</td>
<td>38</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Armenia</td>
<td>89</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Moldova</td>
<td>90</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Egypt</td>
<td>91</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Sri Lanka</td>
<td>92</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Mexico</td>
<td>93</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>China</td>
<td>94</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>United States</td>
<td>95</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>96</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Norway</td>
<td>97</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Austria</td>
<td>98</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Sweden</td>
<td>99</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Iceland</td>
<td>100</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Kenya</td>
<td>101</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Botswana</td>
<td>102</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>DRC</td>
<td>103</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Senegal</td>
<td>104</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Tunisia</td>
<td>105</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Cameroon</td>
<td>106</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Gabon</td>
<td>107</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Congo</td>
<td>108</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Malawi</td>
<td>109</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Pakistan</td>
<td>110</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Egypt</td>
<td>111</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Uganda</td>
<td>112</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Bangladesh</td>
<td>113</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Coventry</td>
<td>114</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Sweden</td>
<td>115</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Norway</td>
<td>116</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>117</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>United States</td>
<td>118</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Norway</td>
<td>119</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Sweden</td>
<td>120</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>121</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>United States</td>
<td>122</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Cape Verde</td>
<td>123</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Tonga</td>
<td>124</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>125</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Vanuatu</td>
<td>126</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Nepal</td>
<td>127</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Kyrgyz Republic</td>
<td>128</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Nigeria</td>
<td>129</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Mali</td>
<td>130</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Côte d’Ivoire</td>
<td>131</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Maldives</td>
<td>132</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Timor-Leste</td>
<td>133</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Zimbabwe</td>
<td>134</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Mozambique</td>
<td>135</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Swaziland</td>
<td>136</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Lesotho</td>
<td>137</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Suriname</td>
<td>138</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Montenegro</td>
<td>139</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Yemen</td>
<td>140</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Angola</td>
<td>141</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Burkina Faso</td>
<td>142</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Fiji</td>
<td>143</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>Chad</td>
<td>144</td>
<td>66</td>
<td>37</td>
<td>62</td>
</tr>
</tbody>
</table>

17
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

Ecuador

Key indicators, 2010

Population (millions) ........................................... 13.8
GDP (US$ billion) ............................................. 58.9
GDP per capita (US$) ......................................... 3,984
GDP (PPP) as share (% of world total) ................. 0.15

GDP (PPP) per capita (int'l $), 1985–2010

Global Competitiveness Index

<table>
<thead>
<tr>
<th>Indicator</th>
<th>Rank (out of 143)</th>
<th>Score (1-7)</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>GCI 2011–2012</td>
<td>101</td>
<td>3.8</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2010–2011 (out of 139)</td>
<td>105</td>
<td>3.7</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2009–2010 (out of 133)</td>
<td>105</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Basic requirements</td>
<td>125</td>
<td>3.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Institutions</td>
<td>94</td>
<td>3.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Macroeconomic environment</td>
<td>40</td>
<td>5.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Health and primary education</td>
<td>70</td>
<td>5.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Efficiency enhancers (50.0%)</td>
<td>107</td>
<td>3.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Higher education and training</td>
<td>90</td>
<td>3.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Goods market efficiency</td>
<td>131</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Labor market efficiency</td>
<td>130</td>
<td>3.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Financial market development</td>
<td>112</td>
<td>3.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Technological readiness</td>
<td>103</td>
<td>3.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Market size</td>
<td>60</td>
<td>3.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Innovation and sophistication factors (19.0%)</td>
<td>103</td>
<td>3.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Business sophistication</td>
<td>93</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Innovation</td>
<td>110</td>
<td>2.8</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Stage of development

1. Factor driven
2. Efficiency driven
3. Innovation driven

The most problematic factors for doing business

<table>
<thead>
<tr>
<th>Factor</th>
<th>Percent of responses</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Corruption</td>
<td>16.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Restrictive labor regulations</td>
<td>12.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Policy instability</td>
<td>12.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Crime and theft</td>
<td>10.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Inefficient government</td>
<td>9.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Access to financing</td>
<td>7.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax regulations</td>
<td>6.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax rates</td>
<td>5.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Government instability/coops</td>
<td>4.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor work ethic in national workforce</td>
<td>3.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequately educated</td>
<td>3.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Inflation</td>
<td>3.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Foreign currency regulations</td>
<td>2.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequate supply of infrastructure</td>
<td>1.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor public health</td>
<td>1.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Note: From a list of 16 factors, respondents were asked to select the five most problematic for doing business in their country and to rank them between 1 (most problematic) and 5. The bars in the figure show the responses weighted according to their rankings.

Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad
## Anexo 5. Ranking del Informe de Competitividad Global 2012

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>1</td>
<td>5.72</td>
</tr>
<tr>
<td>Singapore</td>
<td>2</td>
<td>5.67</td>
</tr>
<tr>
<td>Ireland</td>
<td>3</td>
<td>5.55</td>
</tr>
<tr>
<td>Russia</td>
<td>4</td>
<td>5.43</td>
</tr>
<tr>
<td>Netherlands</td>
<td>5</td>
<td>5.50</td>
</tr>
<tr>
<td>Germany</td>
<td>6</td>
<td>5.41</td>
</tr>
<tr>
<td>United States</td>
<td>7</td>
<td>5.40</td>
</tr>
<tr>
<td>United Kingdom</td>
<td>8</td>
<td>5.45</td>
</tr>
<tr>
<td>Hong Kong (SAR)</td>
<td>9</td>
<td>5.41</td>
</tr>
<tr>
<td>Japan</td>
<td>10</td>
<td>5.40</td>
</tr>
<tr>
<td>Qatar</td>
<td>11</td>
<td>5.38</td>
</tr>
<tr>
<td>Denmark</td>
<td>12</td>
<td>5.39</td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwan, China</td>
<td>13</td>
<td>5.35</td>
</tr>
<tr>
<td>Canada</td>
<td>14</td>
<td>5.27</td>
</tr>
<tr>
<td>Korea</td>
<td>15</td>
<td>5.27</td>
</tr>
<tr>
<td>Austria</td>
<td>16</td>
<td>5.22</td>
</tr>
<tr>
<td>Luxembourg</td>
<td>17</td>
<td>5.21</td>
</tr>
<tr>
<td>Saudi Arabia</td>
<td>18</td>
<td>5.19</td>
</tr>
<tr>
<td>Korea, Rep.</td>
<td>19</td>
<td>5.12</td>
</tr>
<tr>
<td>Australia</td>
<td>20</td>
<td>5.12</td>
</tr>
<tr>
<td>France</td>
<td>21</td>
<td>5.11</td>
</tr>
<tr>
<td>New Zealand</td>
<td>22</td>
<td>5.09</td>
</tr>
<tr>
<td>Global Arab Emirates</td>
<td>23</td>
<td>5.09</td>
</tr>
<tr>
<td>Malaysia</td>
<td>24</td>
<td>5.06</td>
</tr>
<tr>
<td>Israel</td>
<td>25</td>
<td>5.06</td>
</tr>
<tr>
<td>Norway</td>
<td>26</td>
<td>5.02</td>
</tr>
<tr>
<td>Ireland</td>
<td>27</td>
<td>4.91</td>
</tr>
<tr>
<td>Belgium-Luxembourg</td>
<td>28</td>
<td>4.97</td>
</tr>
<tr>
<td>China</td>
<td>29</td>
<td>4.93</td>
</tr>
<tr>
<td>Iceland</td>
<td>30</td>
<td>4.74</td>
</tr>
<tr>
<td>Puerto Rico</td>
<td>31</td>
<td>4.67</td>
</tr>
<tr>
<td>Oman</td>
<td>32</td>
<td>4.62</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>33</td>
<td>4.65</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>34</td>
<td>4.64</td>
</tr>
<tr>
<td>Slovenia</td>
<td>35</td>
<td>4.63</td>
</tr>
<tr>
<td>Spain</td>
<td>36</td>
<td>4.60</td>
</tr>
<tr>
<td>South Korea</td>
<td>37</td>
<td>4.67</td>
</tr>
<tr>
<td>Thailand</td>
<td>38</td>
<td>4.52</td>
</tr>
<tr>
<td>Czech Republic</td>
<td>39</td>
<td>4.53</td>
</tr>
<tr>
<td>Panama</td>
<td>40</td>
<td>4.40</td>
</tr>
<tr>
<td>Poland</td>
<td>41</td>
<td>4.46</td>
</tr>
<tr>
<td>Italy</td>
<td>42</td>
<td>4.46</td>
</tr>
<tr>
<td>Turkey</td>
<td>43</td>
<td>4.45</td>
</tr>
<tr>
<td>Barbados</td>
<td>44</td>
<td>4.42</td>
</tr>
<tr>
<td>Latvia</td>
<td>45</td>
<td>4.41</td>
</tr>
<tr>
<td>Azerbaijan</td>
<td>46</td>
<td>4.41</td>
</tr>
<tr>
<td>Malta</td>
<td>47</td>
<td>4.41</td>
</tr>
<tr>
<td>Portugal</td>
<td>49</td>
<td>4.40</td>
</tr>
<tr>
<td>Republic of Korea</td>
<td>50</td>
<td>4.40</td>
</tr>
<tr>
<td>Kazakhstan</td>
<td>51</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>South Africa</td>
<td>52</td>
<td>3.97</td>
</tr>
<tr>
<td>Mexico</td>
<td>53</td>
<td>4.36</td>
</tr>
<tr>
<td>Mauritius</td>
<td>54</td>
<td>4.34</td>
</tr>
<tr>
<td>Lebanon</td>
<td>55</td>
<td>4.35</td>
</tr>
<tr>
<td>Bangladesh</td>
<td>56</td>
<td>4.34</td>
</tr>
<tr>
<td>Georgia</td>
<td>57</td>
<td>3.34</td>
</tr>
<tr>
<td>Vietnam</td>
<td>58</td>
<td>3.34</td>
</tr>
<tr>
<td>Russian Federation</td>
<td>59</td>
<td>3.32</td>
</tr>
<tr>
<td>Sri Lanka</td>
<td>60</td>
<td>3.47</td>
</tr>
<tr>
<td>China</td>
<td>61</td>
<td>3.48</td>
</tr>
<tr>
<td>Bulgaria</td>
<td>62</td>
<td>2.47</td>
</tr>
<tr>
<td>Romania</td>
<td>63</td>
<td>2.43</td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>64</td>
<td>2.43</td>
</tr>
<tr>
<td>Philippines</td>
<td>65</td>
<td>2.43</td>
</tr>
<tr>
<td>Iran, Islamic Rep.</td>
<td>66</td>
<td>2.92</td>
</tr>
<tr>
<td>Sri Lanka</td>
<td>68</td>
<td>2.41</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>69</td>
<td>1.43</td>
</tr>
<tr>
<td>Morocco</td>
<td>70</td>
<td>1.41</td>
</tr>
<tr>
<td>Slovak Republic</td>
<td>71</td>
<td>1.41</td>
</tr>
<tr>
<td>Mongolia</td>
<td>72</td>
<td>1.44</td>
</tr>
</tbody>
</table>
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

<table>
<thead>
<tr>
<th>Country/Economy</th>
<th>OVERALL INDEX</th>
<th>Basic requirements</th>
<th>Efficiency enhancers</th>
<th>Innovation and institutional factors</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Ukraine</td>
<td>73</td>
<td>6.41</td>
<td>5.15</td>
<td>4.11</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>74</td>
<td>6.43</td>
<td>5.01</td>
<td>3.85</td>
</tr>
<tr>
<td>Vietnam</td>
<td>75</td>
<td>6.41</td>
<td>5.12</td>
<td>3.71</td>
</tr>
<tr>
<td>Slovakia</td>
<td>76</td>
<td>5.40</td>
<td>4.04</td>
<td>3.67</td>
</tr>
<tr>
<td>Georgia</td>
<td>77</td>
<td>4.70</td>
<td>4.03</td>
<td>3.77</td>
</tr>
<tr>
<td>Portugal</td>
<td>78</td>
<td>4.50</td>
<td>4.22</td>
<td>4.14</td>
</tr>
<tr>
<td>Slovenia</td>
<td>79</td>
<td>4.06</td>
<td>4.13</td>
<td>3.92</td>
</tr>
<tr>
<td>Macedonia, F.Y.R.</td>
<td>80</td>
<td>4.04</td>
<td>4.12</td>
<td>3.54</td>
</tr>
<tr>
<td>China</td>
<td>81</td>
<td>4.04</td>
<td>4.03</td>
<td>3.54</td>
</tr>
<tr>
<td>Armenia</td>
<td>82</td>
<td>4.02</td>
<td>4.11</td>
<td>3.86</td>
</tr>
<tr>
<td>Guatemala</td>
<td>83</td>
<td>4.03</td>
<td>4.23</td>
<td>3.92</td>
</tr>
<tr>
<td>Brazil and Belize</td>
<td>84</td>
<td>4.02</td>
<td>4.06</td>
<td>3.86</td>
</tr>
<tr>
<td>Cambodia</td>
<td>85</td>
<td>4.01</td>
<td>4.14</td>
<td>3.84</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
<td>86</td>
<td>3.94</td>
<td>4.42</td>
<td>3.60</td>
</tr>
<tr>
<td>Mexico</td>
<td>87</td>
<td>3.94</td>
<td>4.16</td>
<td>3.71</td>
</tr>
<tr>
<td>Bosnia and Herzegovina</td>
<td>88</td>
<td>3.93</td>
<td>4.32</td>
<td>3.75</td>
</tr>
<tr>
<td>Albania</td>
<td>89</td>
<td>3.91</td>
<td>4.24</td>
<td>3.80</td>
</tr>
<tr>
<td>Hungary</td>
<td>90</td>
<td>3.89</td>
<td>4.08</td>
<td>3.92</td>
</tr>
<tr>
<td>Latvia</td>
<td>91</td>
<td>3.88</td>
<td>3.99</td>
<td>3.86</td>
</tr>
<tr>
<td>Lithuania</td>
<td>92</td>
<td>3.88</td>
<td>3.99</td>
<td>3.86</td>
</tr>
<tr>
<td>Montenegro</td>
<td>93</td>
<td>3.77</td>
<td>4.17</td>
<td>3.75</td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>94</td>
<td>3.67</td>
<td>4.15</td>
<td>3.84</td>
</tr>
<tr>
<td>Ethiopia</td>
<td>95</td>
<td>3.67</td>
<td>4.15</td>
<td>3.84</td>
</tr>
<tr>
<td>Greece</td>
<td>96</td>
<td>3.66</td>
<td>4.06</td>
<td>3.75</td>
</tr>
<tr>
<td>Jamaica</td>
<td>97</td>
<td>3.64</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Ukraine (East)</td>
<td>98</td>
<td>3.63</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Tajikistan</td>
<td>99</td>
<td>3.62</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
<td>100</td>
<td>3.60</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Zambia</td>
<td>101</td>
<td>3.60</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Ghana</td>
<td>102</td>
<td>3.59</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Bulgaria</td>
<td>103</td>
<td>3.59</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Dominican Republic</td>
<td>104</td>
<td>3.58</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Kenya</td>
<td>105</td>
<td>3.57</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Egypt</td>
<td>106</td>
<td>3.57</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Nicaragua</td>
<td>107</td>
<td>3.57</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Guyana</td>
<td>108</td>
<td>3.57</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Algeria</td>
<td>109</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Benin</td>
<td>110</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Liberia</td>
<td>111</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Cameroon</td>
<td>112</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Libya</td>
<td>113</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Suriname</td>
<td>114</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Nigeria</td>
<td>115</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>116</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Senegal</td>
<td>117</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Bangladesh</td>
<td>118</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Oman</td>
<td>119</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Tanzania</td>
<td>120</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>El Salvador</td>
<td>121</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Cape Verde</td>
<td>122</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Uganda</td>
<td>123</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Palau</td>
<td>124</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Nepal</td>
<td>125</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Niger</td>
<td>126</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>127</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Luxembourg</td>
<td>128</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Malta</td>
<td>129</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Montenegro</td>
<td>130</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Cape Verde</td>
<td>131</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Zimbabwe</td>
<td>132</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Andorra</td>
<td>133</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Monaco</td>
<td>134</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Iceland</td>
<td>135</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Seychelles</td>
<td>136</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Macao</td>
<td>137</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Montenegro</td>
<td>138</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Chad</td>
<td>139</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Norway</td>
<td>140</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Guiana</td>
<td>141</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Haiti</td>
<td>142</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Sierra Leone</td>
<td>143</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
<tr>
<td>Burundi</td>
<td>144</td>
<td>3.56</td>
<td>3.92</td>
<td>3.81</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Note: Ranks out of 144 economies and scores measured on a 1 to 7 scale.
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

**Ecuador**

**Key indicators, 2011**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Metric</th>
<th>Value</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Population (millions)</td>
<td>14.9</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP (US$ billion)</td>
<td>66.4</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP per capita (US$)</td>
<td>4,424</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP (PPP) as share (% of world total)</td>
<td>0.16</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**The Global Competitiveness Index**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Indicator</th>
<th>Rank (out of 144)</th>
<th>Score (1-6)</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>GCI 2012-2013</td>
<td>86 (out of 144)</td>
<td>3.9</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2011-2012 (out of 142)</td>
<td>101</td>
<td>3.8</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2010-2011 (out of 153)</td>
<td>105</td>
<td>3.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Basic requirements (40.0%)</td>
<td>75</td>
<td>4.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Institutions</td>
<td>131</td>
<td>3.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Infrastructure</td>
<td>90</td>
<td>3.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Macroeconomic environment</td>
<td>27</td>
<td>3.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Health and primary education</td>
<td>67</td>
<td>3.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Efficiency enhancers (50.0%)</td>
<td>100</td>
<td>3.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Higher education and training</td>
<td>91</td>
<td>3.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Goods market efficiency</td>
<td>129</td>
<td>3.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Labor market efficiency</td>
<td>135</td>
<td>3.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Financial market development</td>
<td>110</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Technological readiness</td>
<td>62</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Market size</td>
<td>60</td>
<td>3.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Innovation and sophistication factors (10.0%)</td>
<td>93</td>
<td>3.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Business sophistication</td>
<td>84</td>
<td>3.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Innovation</td>
<td>96</td>
<td>3.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**The most problematic factors for doing business**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Factor</th>
<th>Percent of responses</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Corruption</td>
<td>16.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Restrictive labor regulations</td>
<td>12.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Policy instability</td>
<td>12.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Crime and theft</td>
<td>10.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Inefficient government bureaucracy</td>
<td>9.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Access to financing</td>
<td>7.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax regulations</td>
<td>6.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax rates</td>
<td>5.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Government instability/coups</td>
<td>4.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor work ethic</td>
<td>3.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequately educated workforce</td>
<td>3.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Inflation</td>
<td>3.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Foreign currency regulations</td>
<td>2.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequate supply of infrastructure</td>
<td>1.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor public health</td>
<td>1.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

*Note: From the list of factors above, respondents were asked to select the five most problematic for doing business in their country and to rank them between 1 (most problematic) and 5. The bars in the figure show the responses weighted according to their rankings.*
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

Ecuador

The Global Competitiveness Index in detail

INDICATOR | VALUE | RANK/144
--- | --- | ---
1st pillar: Institutions
1.01 Property rights | 5.4 | 120
1.02 Administrative property protection | 5.8 | 115
1.03 Diversion of public funds | 2.6 | 109
1.04 Public trust in politicians | 7.6 | 77
1.05 Irregular payments and bribes | 3.2 | 109
1.06 Judicial independence | 3.2 | 108
1.07 Fraud in decisions of government officials | 2.9 | 81
1.08 Wastefulness of government spending | 3.1 | 79
1.09 Burden of government regulation | 3.0 | 91
1.10 Efficiency of legal framework in settling disputes | 2.7 | 130
1.11 Efficiency of legal framework in challenging repositions | 2.5 | 136
1.12 Transparency of government policymaking | 4.0 | 96
1.13 Gov’t services for improved business performance index | 4.1 | 97
1.14 Business costs of terrorism | 4.4 | 127
1.15 Business costs of crime and violence | 3.1 | 131
1.16 Criminal size | 4.0 | 115
1.17 Reliability of police services | 2.9 | 117
1.18 Ethical behavior of firms | 3.1 | 131
1.19 Strength of auditing and reporting standards | 4.0 | 107
1.20 Efficiency of corporate boards | 4.0 | 115
1.21 Protection of minority shareholders’ interests | 3.7 | 111
1.22 Strength of investor protection, 0–10 (best) | 4.0 | 110

2nd pillar: Infrastructure
2.01 Quality of overall infrastructure | 3.9 | 85
2.02 Quality of roads | 4.4 | 53
2.03 Quality of rail infrastructure | 2.7 | 78
2.04 Quality of port infrastructure | 3.9 | 86
2.05 Quality of air transport infrastructure | 4.3 | 80
2.06 Available airline seat mileage, million* | 157.9 | 71
2.07 Quality of electricity supply | 4.1 | 90
2.08 Mobile telephone subscriptions/100 pop. * | 104.5 | 78
2.09 Fixed telephone lines/100 pop. * | 15.1 | 83

3rd pillar: Macroeconomic environment
3.01 Government budget balance, % GDP | 1.1 | 39
3.02 Gross national savings, % GDP | 26.7 | 27
3.03 Inflation, annual % change* | 4.5 | 67
3.04 General government debt, % GDP | 15.0 | 24
3.05 Country credit rating, 0–100 (best) | 24.4 | 116

4th pillar: Health and primary education
4.01 Business impact of malaria | 5.0 | 105
4.02 Measles cases/100,000 pop. | 51.4 | 92
4.03 Business impact of tuberculosis | 4.9 | 94
4.04 Tuberculosis cases/100,000 pop. | 65.0 | 76
4.05 Business impact of HIV/AIDS | 4.4 | 112
4.06 HIV prevalence, % adult pop. | 0.4 | 30
4.07 Infant mortality, deaths/1,000 live births | 17.6 | 78
4.08 Life expectancy, years* | 75.5 | 47
4.09 Quality of primary education | 2.2 | 101
4.10 Primary education enrollment, net % | 17.0 | 89

5th pillar: Higher education and training
5.01 Secondary education enrollment, gross %* | 74.8 | 98
5.02 Tertiary education enrollment, gross %* | 59.8 | 62
5.03 Quality of the educational system | 3.3 | 93
5.04 Quality of math and science education | 3.5 | 107
5.05 Quality of management schools | 3.6 | 94
5.06 Internet access in schools | 3.5 | 96
5.07 Availability of research and training services | 3.6 | 105
5.08 Existence of staff training | 2.7 | 90

6th pillar: Goods market efficiency
6.01 Intensity of local competition | 4.3 | 103
6.02 Extent of market dominance | 3.2 | 125
6.03 Efficiciency of anti-monopoly policy | 3.5 | 110
6.04 Extent and effect of taxation | 3.0 | 114
6.05 Total tax rate, % profit | 28.5 | 59
6.06 No. procedures to start a business* | 19.0 | 130
6.07 No. days to start a business* | 56.0 | 127
6.08 Agricultural policy costs | 3.7 | 77
6.09 Prevalence of trade barriers | 3.0 | 140
6.10 Trade tariffs, % duty | 7.5 | 87
6.11 Prevalence of foreign ownership | 4.0 | 116
6.12 Business impact of rules on FDI | 3.2 | 136
6.13 Burden of customs procedures | 3.6 | 96
6.14 Imports as a percentage of GDP* | 41.3 | 82
6.15 Degree of customer orientation | 2.1 | 165
6.16 Buyer sophistication | 5.4 | 47

7th pillar: Labor market efficiency
7.01 Cooperation in labor-employer relations | 3.6 | 106
7.02 Flexibility of wage determination | 4.1 | 121
7.03 Hiring and firing practices | 3.1 | 125
7.04 Rundown costs, weeks of salary | 3.6 | 131
7.05 Pay and productivity | 4.0 | 115
7.06 Reliance on professional management | 3.7 | 105
7.07 Employment rate | 3.9 | 91
7.08 Women in labor force, ratio to men* | 0.67 | 202

8th pillar: Financial market development
8.01 Availability of financial services | 4.1 | 93
8.02 Affordability of financial services | 3.7 | 109
8.03 Financing through local equity market | 5.5 | 75
8.04 Ease of access to loans | 2.8 | 68
8.05 Venture capital availability | 2.6 | 68
8.06 Soundness of banks | 4.6 | 96
8.07 Regulation of securities exchanges | 4.1 | 71
8.08 Local capital market size, 0–10 (best) | 3.0 | 118

9th pillar: Technological readiness
9.01 Availability of latest technologies | 4.5 | 102
9.02 Firm level technology absorption | 4.3 | 101
9.03 R&D and technology transfer | 2.8 | 120
9.04 Individual use of internet, %* | 51.4 | 87
9.05 Broadband internet subscriptions/100 pop. | 4.2 | 80
9.06 Intr’nt Internet bandwidth, Kbit/s per user* | 27.1 | 47
9.07 Mobile broadband subscriptions/100 pop. | 105.3 | 87

10th pillar: Market size
10.01 Domestic market size index, 1–7 (best) | 3.7 | 58
10.02 Foreign market size index, 1–7 (best) | 4.3 | 88

11th pillar: Business sophistication
11.01 Local supplier quantity | 4.4 | 99
11.02 Local supplier quality | 4.1 | 101
11.03 State of cluster development | 3.5 | 82
11.04 Nature of competitive advantage | 3.2 | 91
11.05 Value chain breadth | 3.4 | 88
11.06 Control of international distribution | 3.0 | 81
11.07 Production process sophistication | 3.5 | 93
11.08 Export of services | 3.7 | 98
11.09 Willingness to delegate authority | 3.0 | 105

12th pillar: Innovation
12.01 Capacity for innovation | 5.0 | 82
12.02 Quality of scientific research institutions | 3.0 | 110
12.03 Company spending on R&D | 3.1 | 93
12.04 University-industry collaboration in R&D | 3.5 | 84
12.05 Gov’t procurement of advanced tech products | 3.7 | 60
12.06 Availability of scientists and engineers | 3.6 | 96
12.07 PCT patents, applications/million pop.* | 0.2 | 94

Notes: Values are on a 1 to 7 scale unless otherwise annotated with an asterisk (*). For further details and explanation, please refer to the section “How to Read the Country/Economy Profiles” on page 83.
### Anexo 6. Ranking del Informe de Competitividad Global 2013


<table>
<thead>
<tr>
<th>Country/Economy</th>
<th>Rank (out of 148)</th>
<th>Score (1–7)</th>
<th>Rank among economies</th>
<th>Rank among economies*</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>1</td>
<td>5.87</td>
<td>1</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Singapore</td>
<td>2</td>
<td>5.83</td>
<td>2</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Finland</td>
<td>3</td>
<td>5.54</td>
<td>3</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Germany</td>
<td>4</td>
<td>5.51</td>
<td>4</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>United States</td>
<td>5</td>
<td>5.41</td>
<td>5</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Sweden</td>
<td>6</td>
<td>5.48</td>
<td>6</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Hong Kong SAR</td>
<td>7</td>
<td>5.47</td>
<td>7</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Netherlands</td>
<td>8</td>
<td>5.42</td>
<td>8</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Japan</td>
<td>9</td>
<td>5.40</td>
<td>9</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>United Kingdom</td>
<td>10</td>
<td>5.37</td>
<td>10</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Norway</td>
<td>11</td>
<td>5.33</td>
<td>11</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwan, China</td>
<td>12</td>
<td>5.29</td>
<td>12</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Qatar</td>
<td>13</td>
<td>5.24</td>
<td>13</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Canada</td>
<td>14</td>
<td>5.20</td>
<td>14</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Denmark</td>
<td>15</td>
<td>5.18</td>
<td>15</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Austria</td>
<td>16</td>
<td>5.15</td>
<td>16</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Belgium</td>
<td>17</td>
<td>5.13</td>
<td>17</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>New Zealand</td>
<td>18</td>
<td>5.11</td>
<td>18</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>United Arab Emirates</td>
<td>19</td>
<td>5.11</td>
<td>19</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Saudi Arabia</td>
<td>20</td>
<td>5.10</td>
<td>19</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Australia</td>
<td>21</td>
<td>5.09</td>
<td>20</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Luxembourg</td>
<td>22</td>
<td>5.09</td>
<td>21</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>France</td>
<td>23</td>
<td>5.05</td>
<td>22</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Malaysia</td>
<td>24</td>
<td>5.03</td>
<td>23</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Korea, Rep.</td>
<td>25</td>
<td>5.01</td>
<td>24</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Estonia</td>
<td>26</td>
<td>4.99</td>
<td>25</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Israel</td>
<td>27</td>
<td>4.94</td>
<td>26</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Ireland</td>
<td>28</td>
<td>4.92</td>
<td>27</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>China</td>
<td>29</td>
<td>4.89</td>
<td>28</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Panama</td>
<td>30</td>
<td>4.88</td>
<td>29</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Belgium</td>
<td>31</td>
<td>4.84</td>
<td>30</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Lithuania</td>
<td>32</td>
<td>4.84</td>
<td>31</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Oman</td>
<td>33</td>
<td>4.84</td>
<td>32</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>34</td>
<td>4.81</td>
<td>33</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Spain</td>
<td>35</td>
<td>4.79</td>
<td>34</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Kuwait</td>
<td>36</td>
<td>4.78</td>
<td>35</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Turkey</td>
<td>37</td>
<td>4.78</td>
<td>36</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>38</td>
<td>4.78</td>
<td>37</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Armenia</td>
<td>39</td>
<td>4.75</td>
<td>38</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Egypt</td>
<td>40</td>
<td>4.75</td>
<td>39</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Italy</td>
<td>41</td>
<td>4.75</td>
<td>40</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Kyrgyzstan</td>
<td>42</td>
<td>4.73</td>
<td>41</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Latvia</td>
<td>43</td>
<td>4.73</td>
<td>42</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>South Africa</td>
<td>44</td>
<td>4.72</td>
<td>43</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>45</td>
<td>4.72</td>
<td>44</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Mexico</td>
<td>46</td>
<td>4.71</td>
<td>45</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Brazil</td>
<td>47</td>
<td>4.71</td>
<td>46</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Bulgaria</td>
<td>48</td>
<td>4.71</td>
<td>47</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Cyprus</td>
<td>49</td>
<td>4.69</td>
<td>48</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Philippines</td>
<td>50</td>
<td>4.66</td>
<td>49</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>India</td>
<td>51</td>
<td>4.66</td>
<td>50</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Peru</td>
<td>52</td>
<td>4.64</td>
<td>51</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Slovenia</td>
<td>53</td>
<td>4.62</td>
<td>52</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Hungary</td>
<td>54</td>
<td>4.62</td>
<td>53</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Russian Federation</td>
<td>55</td>
<td>4.60</td>
<td>54</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Sri Lanka</td>
<td>56</td>
<td>4.59</td>
<td>55</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>57</td>
<td>4.57</td>
<td>56</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Germany</td>
<td>58</td>
<td>4.57</td>
<td>57</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Philippines</td>
<td>59</td>
<td>4.56</td>
<td>58</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Italy</td>
<td>60</td>
<td>4.56</td>
<td>59</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Poland</td>
<td>61</td>
<td>4.54</td>
<td>60</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Greece</td>
<td>62</td>
<td>4.53</td>
<td>61</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>63</td>
<td>4.53</td>
<td>62</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Pakistan</td>
<td>64</td>
<td>4.53</td>
<td>63</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Slovenia</td>
<td>65</td>
<td>4.52</td>
<td>64</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Hungary</td>
<td>66</td>
<td>4.52</td>
<td>65</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Russian Federation</td>
<td>67</td>
<td>4.51</td>
<td>66</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Sri Lanka</td>
<td>68</td>
<td>4.50</td>
<td>67</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>69</td>
<td>4.49</td>
<td>68</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Korea, Rep.</td>
<td>70</td>
<td>4.48</td>
<td>69</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Netherlands</td>
<td>71</td>
<td>4.48</td>
<td>70</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>72</td>
<td>4.47</td>
<td>71</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Netherlands</td>
<td>73</td>
<td>4.46</td>
<td>72</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Luxembourg</td>
<td>74</td>
<td>4.46</td>
<td>73</td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

* This column shows the rank of each economy based on last year’s sample of 144 economies.
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

1.1. The Global Competitiveness Index 2013–2014

<table>
<thead>
<tr>
<th>Country/Economy</th>
<th>OVERALL INDEX</th>
<th>Basic requirements</th>
<th>Efficiency enhancers</th>
<th>Innovation and sophistication factors</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>1</td>
<td>5.67</td>
<td>3</td>
<td>6.15</td>
</tr>
<tr>
<td>Singapore</td>
<td>2</td>
<td>5.61</td>
<td>3</td>
<td>6.30</td>
</tr>
<tr>
<td>Finland</td>
<td>3</td>
<td>5.54</td>
<td>7</td>
<td>5.97</td>
</tr>
<tr>
<td>Germany</td>
<td>4</td>
<td>5.51</td>
<td>8</td>
<td>5.90</td>
</tr>
<tr>
<td>United States</td>
<td>5</td>
<td>5.48</td>
<td>10</td>
<td>5.12</td>
</tr>
<tr>
<td>Sweden</td>
<td>6</td>
<td>5.41</td>
<td>8</td>
<td>5.95</td>
</tr>
<tr>
<td>Hong Kong SAR</td>
<td>7</td>
<td>5.47</td>
<td>7</td>
<td>5.57</td>
</tr>
<tr>
<td>Netherlands</td>
<td>8</td>
<td>5.42</td>
<td>10</td>
<td>5.03</td>
</tr>
<tr>
<td>Japan</td>
<td>9</td>
<td>5.40</td>
<td>10</td>
<td>5.37</td>
</tr>
<tr>
<td>United Kingdom</td>
<td>10</td>
<td>5.37</td>
<td>24</td>
<td>5.42</td>
</tr>
<tr>
<td>Norway</td>
<td>11</td>
<td>5.31</td>
<td>6</td>
<td>5.90</td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwan, China</td>
<td>12</td>
<td>5.29</td>
<td>16</td>
<td>5.70</td>
</tr>
<tr>
<td>Qatar</td>
<td>13</td>
<td>5.24</td>
<td>5</td>
<td>6.01</td>
</tr>
<tr>
<td>Denmark</td>
<td>14</td>
<td>5.20</td>
<td>16</td>
<td>5.71</td>
</tr>
<tr>
<td>Denmark</td>
<td>15</td>
<td>5.18</td>
<td>27</td>
<td>5.55</td>
</tr>
<tr>
<td>Austria</td>
<td>16</td>
<td>5.15</td>
<td>19</td>
<td>5.63</td>
</tr>
<tr>
<td>Belgium</td>
<td>17</td>
<td>5.13</td>
<td>22</td>
<td>5.51</td>
</tr>
<tr>
<td>New Zealand</td>
<td>18</td>
<td>5.11</td>
<td>12</td>
<td>5.78</td>
</tr>
<tr>
<td>United Arab Emirates</td>
<td>19</td>
<td>5.11</td>
<td>4</td>
<td>6.04</td>
</tr>
<tr>
<td>South Africa</td>
<td>20</td>
<td>5.10</td>
<td>14</td>
<td>5.73</td>
</tr>
<tr>
<td>Austria</td>
<td>21</td>
<td>5.09</td>
<td>17</td>
<td>5.69</td>
</tr>
<tr>
<td>Luxembourg</td>
<td>22</td>
<td>5.09</td>
<td>11</td>
<td>5.87</td>
</tr>
<tr>
<td>France</td>
<td>23</td>
<td>5.06</td>
<td>23</td>
<td>5.50</td>
</tr>
<tr>
<td>Malaysia</td>
<td>24</td>
<td>5.03</td>
<td>27</td>
<td>5.37</td>
</tr>
<tr>
<td>Korea, Rep.</td>
<td>25</td>
<td>5.01</td>
<td>30</td>
<td>5.60</td>
</tr>
<tr>
<td>Benelux Eurozone</td>
<td>26</td>
<td>5.00</td>
<td>18</td>
<td>5.64</td>
</tr>
<tr>
<td>Israel</td>
<td>27</td>
<td>4.99</td>
<td>39</td>
<td>5.05</td>
</tr>
<tr>
<td>Ireland</td>
<td>28</td>
<td>4.92</td>
<td>33</td>
<td>5.18</td>
</tr>
<tr>
<td>China</td>
<td>29</td>
<td>4.94</td>
<td>31</td>
<td>5.23</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>30</td>
<td>4.92</td>
<td>54</td>
<td>4.82</td>
</tr>
<tr>
<td>Iceland</td>
<td>31</td>
<td>4.91</td>
<td>59</td>
<td>4.62</td>
</tr>
<tr>
<td>Estonia</td>
<td>32</td>
<td>4.86</td>
<td>36</td>
<td>4.64</td>
</tr>
<tr>
<td>Oman</td>
<td>33</td>
<td>4.84</td>
<td>10</td>
<td>5.77</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>34</td>
<td>4.81</td>
<td>30</td>
<td>5.38</td>
</tr>
<tr>
<td>Spain</td>
<td>35</td>
<td>4.81</td>
<td>33</td>
<td>5.05</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>36</td>
<td>4.76</td>
<td>53</td>
<td>5.22</td>
</tr>
<tr>
<td>Thailand</td>
<td>37</td>
<td>4.54</td>
<td>49</td>
<td>4.86</td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>38</td>
<td>4.53</td>
<td>45</td>
<td>4.95</td>
</tr>
<tr>
<td>Australia</td>
<td>39</td>
<td>4.52</td>
<td>44</td>
<td>4.92</td>
</tr>
<tr>
<td>Panama</td>
<td>40</td>
<td>4.50</td>
<td>46</td>
<td>4.93</td>
</tr>
<tr>
<td>Malta</td>
<td>41</td>
<td>4.50</td>
<td>34</td>
<td>5.17</td>
</tr>
<tr>
<td>Poland</td>
<td>42</td>
<td>4.49</td>
<td>29</td>
<td>4.72</td>
</tr>
<tr>
<td>Bahrain</td>
<td>43</td>
<td>4.49</td>
<td>25</td>
<td>5.46</td>
</tr>
<tr>
<td>Turkey</td>
<td>44</td>
<td>4.45</td>
<td>56</td>
<td>4.75</td>
</tr>
<tr>
<td>Montenegro</td>
<td>45</td>
<td>4.43</td>
<td>62</td>
<td>4.97</td>
</tr>
<tr>
<td>Czech Republic</td>
<td>46</td>
<td>4.43</td>
<td>55</td>
<td>4.66</td>
</tr>
<tr>
<td>Botswana</td>
<td>47</td>
<td>4.42</td>
<td>75</td>
<td>5.14</td>
</tr>
<tr>
<td>Lithuania</td>
<td>48</td>
<td>4.41</td>
<td>43</td>
<td>4.91</td>
</tr>
<tr>
<td>Italy</td>
<td>49</td>
<td>4.41</td>
<td>50</td>
<td>4.65</td>
</tr>
<tr>
<td>Kazakhstan</td>
<td>50</td>
<td>4.41</td>
<td>48</td>
<td>4.66</td>
</tr>
<tr>
<td>Portugal</td>
<td>51</td>
<td>4.40</td>
<td>41</td>
<td>4.98</td>
</tr>
<tr>
<td>Laos</td>
<td>52</td>
<td>4.40</td>
<td>43</td>
<td>5.00</td>
</tr>
<tr>
<td>South Africa</td>
<td>53</td>
<td>4.37</td>
<td>95</td>
<td>5.24</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>54</td>
<td>4.35</td>
<td>64</td>
<td>4.62</td>
</tr>
<tr>
<td>Mexico</td>
<td>55</td>
<td>4.34</td>
<td>63</td>
<td>4.63</td>
</tr>
<tr>
<td>Brazil</td>
<td>56</td>
<td>4.33</td>
<td>79</td>
<td>4.45</td>
</tr>
<tr>
<td>Bulgaria</td>
<td>57</td>
<td>4.31</td>
<td>50</td>
<td>4.73</td>
</tr>
<tr>
<td>Pakistan</td>
<td>58</td>
<td>4.30</td>
<td>51</td>
<td>4.64</td>
</tr>
<tr>
<td>Philippines</td>
<td>59</td>
<td>4.30</td>
<td>78</td>
<td>4.46</td>
</tr>
<tr>
<td>India</td>
<td>60</td>
<td>4.29</td>
<td>96</td>
<td>4.68</td>
</tr>
<tr>
<td>Peru</td>
<td>61</td>
<td>4.25</td>
<td>72</td>
<td>4.53</td>
</tr>
<tr>
<td>Slovenia</td>
<td>62</td>
<td>4.25</td>
<td>37</td>
<td>5.06</td>
</tr>
<tr>
<td>Hungary</td>
<td>63</td>
<td>4.25</td>
<td>85</td>
<td>4.61</td>
</tr>
<tr>
<td>Russian Federation</td>
<td>64</td>
<td>4.25</td>
<td>47</td>
<td>4.62</td>
</tr>
<tr>
<td>Sri Lanka</td>
<td>65</td>
<td>4.22</td>
<td>77</td>
<td>4.48</td>
</tr>
<tr>
<td>.</td>
<td>66</td>
<td>4.21</td>
<td>71</td>
<td>4.55</td>
</tr>
<tr>
<td>Montenegro</td>
<td>67</td>
<td>4.20</td>
<td>60</td>
<td>4.59</td>
</tr>
<tr>
<td>Jordan</td>
<td>68</td>
<td>4.20</td>
<td>76</td>
<td>4.51</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>69</td>
<td>4.19</td>
<td>80</td>
<td>4.44</td>
</tr>
<tr>
<td>Vietnam</td>
<td>70</td>
<td>4.18</td>
<td>80</td>
<td>4.36</td>
</tr>
<tr>
<td>Ecuador</td>
<td>71</td>
<td>4.18</td>
<td>62</td>
<td>4.64</td>
</tr>
<tr>
<td>Serbia</td>
<td>72</td>
<td>4.15</td>
<td>57</td>
<td>4.74</td>
</tr>
<tr>
<td>Macedonia, FYR</td>
<td>73</td>
<td>4.14</td>
<td>70</td>
<td>4.05</td>
</tr>
<tr>
<td>Botswana</td>
<td>74</td>
<td>4.13</td>
<td>60</td>
<td>4.40</td>
</tr>
</tbody>
</table>

(Contd.)
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
<th></th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>94</td>
<td>4.24</td>
<td>1.18</td>
<td>3.32</td>
<td>99</td>
</tr>
<tr>
<td>Croatia</td>
<td>122</td>
<td>4.36</td>
<td>1.24</td>
<td>3.71</td>
<td>103</td>
</tr>
<tr>
<td>Finland</td>
<td>144</td>
<td>4.38</td>
<td>1.28</td>
<td>3.73</td>
<td>107</td>
</tr>
<tr>
<td>Greece</td>
<td>154</td>
<td>4.50</td>
<td>1.31</td>
<td>3.87</td>
<td>110</td>
</tr>
<tr>
<td>Ireland</td>
<td>169</td>
<td>4.53</td>
<td>1.32</td>
<td>3.92</td>
<td>113</td>
</tr>
<tr>
<td>Italy</td>
<td>172</td>
<td>4.55</td>
<td>1.35</td>
<td>3.98</td>
<td>116</td>
</tr>
<tr>
<td>Korea (SR)</td>
<td>176</td>
<td>4.58</td>
<td>1.38</td>
<td>4.05</td>
<td>119</td>
</tr>
<tr>
<td>Luxembourg</td>
<td>124</td>
<td>5.10</td>
<td>2.00</td>
<td>4.56</td>
<td>130</td>
</tr>
<tr>
<td>Portugal</td>
<td>126</td>
<td>5.11</td>
<td>2.01</td>
<td>4.58</td>
<td>130</td>
</tr>
<tr>
<td>Singapore</td>
<td>132</td>
<td>5.14</td>
<td>2.03</td>
<td>4.61</td>
<td>132</td>
</tr>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>137</td>
<td>5.17</td>
<td>2.05</td>
<td>4.64</td>
<td>134</td>
</tr>
<tr>
<td>United Kingdom</td>
<td>140</td>
<td>5.19</td>
<td>2.07</td>
<td>4.67</td>
<td>136</td>
</tr>
</tbody>
</table>

(Continúa)
### Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad


<table>
<thead>
<tr>
<th>Country/Economy</th>
<th>Foreign trade efficiency</th>
<th>Higher education and training</th>
<th>Goods market efficiency</th>
<th>Labor market efficiency</th>
<th>Financial market development</th>
<th>Business and government regulation</th>
<th>Market size</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Australia</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Canada</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Costa Rica</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Greece</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Hungary</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>India</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Indonesia</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Israel</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Korea, Rep.</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Mexico</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Netherlands</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Norway</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Oman</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Pakistan</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Peru</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Philippines</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Poland</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Portugal</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Spain</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Sweden</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Singapore</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Switzerland</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Taiwan</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Turkey</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
<tr>
<td>United Kingdom</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
<td>14.5</td>
</tr>
</tbody>
</table>

(Cont.)
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

**Table 7: The Global Competitiveness Index 2013-2014: Innovation and sophistication factors**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Country/Economy</th>
<th>Rank</th>
<th>Score</th>
<th>Rank</th>
<th>Score</th>
<th>Rank</th>
<th>Score</th>
<th>Rank</th>
<th>Score</th>
<th>Rank</th>
<th>Score</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>119</td>
<td>3.12</td>
<td>122</td>
<td>3.44</td>
<td>119</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>118</td>
<td>3.28</td>
<td>122</td>
<td>3.41</td>
<td>118</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>117</td>
<td>3.35</td>
<td>122</td>
<td>3.41</td>
<td>116</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>115</td>
<td>3.47</td>
<td>122</td>
<td>3.40</td>
<td>114</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>113</td>
<td>3.54</td>
<td>122</td>
<td>3.39</td>
<td>112</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>111</td>
<td>3.62</td>
<td>122</td>
<td>3.38</td>
<td>110</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>109</td>
<td>3.70</td>
<td>122</td>
<td>3.37</td>
<td>108</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>107</td>
<td>3.79</td>
<td>122</td>
<td>3.36</td>
<td>106</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>105</td>
<td>3.88</td>
<td>122</td>
<td>3.35</td>
<td>104</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>103</td>
<td>3.97</td>
<td>122</td>
<td>3.34</td>
<td>102</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>101</td>
<td>4.07</td>
<td>122</td>
<td>3.33</td>
<td>100</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>99</td>
<td>4.17</td>
<td>122</td>
<td>3.32</td>
<td>98</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>97</td>
<td>4.27</td>
<td>122</td>
<td>3.31</td>
<td>96</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>95</td>
<td>4.37</td>
<td>122</td>
<td>3.30</td>
<td>94</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>93</td>
<td>4.48</td>
<td>122</td>
<td>3.29</td>
<td>92</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>91</td>
<td>4.59</td>
<td>122</td>
<td>3.28</td>
<td>90</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>89</td>
<td>4.70</td>
<td>122</td>
<td>3.27</td>
<td>88</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>87</td>
<td>4.82</td>
<td>122</td>
<td>3.26</td>
<td>86</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>85</td>
<td>4.94</td>
<td>122</td>
<td>3.25</td>
<td>84</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>83</td>
<td>5.07</td>
<td>122</td>
<td>3.24</td>
<td>82</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>81</td>
<td>5.20</td>
<td>122</td>
<td>3.23</td>
<td>80</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>79</td>
<td>5.33</td>
<td>122</td>
<td>3.22</td>
<td>78</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>77</td>
<td>5.47</td>
<td>122</td>
<td>3.21</td>
<td>76</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>75</td>
<td>5.62</td>
<td>122</td>
<td>3.20</td>
<td>74</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>73</td>
<td>5.78</td>
<td>122</td>
<td>3.19</td>
<td>72</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>71</td>
<td>5.96</td>
<td>122</td>
<td>3.18</td>
<td>70</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>69</td>
<td>6.16</td>
<td>122</td>
<td>3.17</td>
<td>68</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>67</td>
<td>6.38</td>
<td>122</td>
<td>3.16</td>
<td>66</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>65</td>
<td>6.61</td>
<td>122</td>
<td>3.15</td>
<td>64</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>63</td>
<td>6.85</td>
<td>122</td>
<td>3.14</td>
<td>62</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>61</td>
<td>7.10</td>
<td>122</td>
<td>3.13</td>
<td>60</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>59</td>
<td>7.36</td>
<td>122</td>
<td>3.12</td>
<td>58</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>57</td>
<td>7.63</td>
<td>122</td>
<td>3.11</td>
<td>56</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>55</td>
<td>7.91</td>
<td>122</td>
<td>3.10</td>
<td>54</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>53</td>
<td>8.20</td>
<td>122</td>
<td>3.09</td>
<td>52</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>51</td>
<td>8.51</td>
<td>122</td>
<td>3.08</td>
<td>50</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>49</td>
<td>8.82</td>
<td>122</td>
<td>3.07</td>
<td>48</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>47</td>
<td>9.15</td>
<td>122</td>
<td>3.06</td>
<td>46</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>45</td>
<td>9.49</td>
<td>122</td>
<td>3.05</td>
<td>44</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>43</td>
<td>9.84</td>
<td>122</td>
<td>3.04</td>
<td>42</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>41</td>
<td>10.21</td>
<td>122</td>
<td>3.03</td>
<td>40</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>39</td>
<td>10.59</td>
<td>122</td>
<td>3.02</td>
<td>38</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>37</td>
<td>10.98</td>
<td>122</td>
<td>3.01</td>
<td>36</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>35</td>
<td>11.39</td>
<td>122</td>
<td>3.00</td>
<td>34</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>33</td>
<td>11.82</td>
<td>122</td>
<td>2.99</td>
<td>32</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>31</td>
<td>12.28</td>
<td>122</td>
<td>2.98</td>
<td>30</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>29</td>
<td>12.76</td>
<td>122</td>
<td>2.97</td>
<td>28</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>27</td>
<td>13.27</td>
<td>122</td>
<td>2.96</td>
<td>26</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>25</td>
<td>13.80</td>
<td>122</td>
<td>2.95</td>
<td>24</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>23</td>
<td>14.35</td>
<td>122</td>
<td>2.94</td>
<td>22</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>21</td>
<td>14.93</td>
<td>122</td>
<td>2.93</td>
<td>20</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>19</td>
<td>15.54</td>
<td>122</td>
<td>2.92</td>
<td>18</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>17</td>
<td>16.17</td>
<td>122</td>
<td>2.91</td>
<td>16</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>15</td>
<td>16.83</td>
<td>122</td>
<td>2.90</td>
<td>14</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>13</td>
<td>17.51</td>
<td>122</td>
<td>2.89</td>
<td>12</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>11</td>
<td>18.22</td>
<td>122</td>
<td>2.88</td>
<td>10</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>9</td>
<td>18.96</td>
<td>122</td>
<td>2.87</td>
<td>8</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>7</td>
<td>19.73</td>
<td>122</td>
<td>2.86</td>
<td>6</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>5</td>
<td>20.52</td>
<td>122</td>
<td>2.85</td>
<td>4</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>3</td>
<td>21.34</td>
<td>122</td>
<td>2.84</td>
<td>2</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>1</td>
<td>22.20</td>
<td>122</td>
<td>2.83</td>
<td>1</td>
<td>2.50</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

Note: Ranks out of 148 economies and scores measured on a 5-10 scale.

22 | The Global Competitiveness Report 2013-2014
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

2.1: Country/Economy Profiles

Ecuador

Key indicators, 2012

Population (millions) 14.7
GDP (US$ billions) 80.9
GDP per capita (US$) 5,311
GDP (PPP) as share (%) of world total 0.18

Global Competitiveness Index

<table>
<thead>
<tr>
<th>Rank (out of 148)</th>
<th>Score (1-7)</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>GCI 2013–2014</td>
<td>71</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2012–2013</td>
<td>86</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2011–2012</td>
<td>101</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Basic requirements (40.0%)

- Institutions 92 3.6
- Infrastructure 79 3.8
- Macroeconomic environment 44 5.2
- Health and primary education 54 5.9

Efficiency enhancers (50.0%)

- Higher education and training 71 4.2
- Goods market efficiency 106 4.0
- Labor market efficiency 111 4.0
- Financial market development 89 3.8
- Technological readiness 82 3.5
- Market size 59 4.0

Innovation and sophistication factors (10.0%)

- Business sophistication 60 4.0
- Innovation 58 3.4

Stage of development

The most problematic factors for doing business

<table>
<thead>
<tr>
<th>Factor</th>
<th>Percent of responses</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Corruption</td>
<td>16.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Crime and theft</td>
<td>13.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Restrictive labor regulations</td>
<td>9.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax regulations</td>
<td>8.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax rates</td>
<td>8.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Inefficient government bureaucracy</td>
<td>6.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Access to financing</td>
<td>6.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor work ethic in national labor force</td>
<td>5.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Inflation</td>
<td>5.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequately educated workforce</td>
<td>4.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Policy instability</td>
<td>4.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Insufficient capacity to innovate</td>
<td>3.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Foreign currency regulations</td>
<td>3.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequate supply of infrastructure</td>
<td>2.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Government instability/weakness</td>
<td>1.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor public health</td>
<td>0.9</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Note: From the list of factors above, respondents were asked to select the five most problematic for doing business in their country and to rank them between 1 (most problematic) and 5. The bars in the figure show the responses weighted according to their rankings.
<table>
<thead>
<tr>
<th>INDICATOR</th>
<th>VALUE</th>
<th>RANK/148</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>1st pillar: Institutions</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>1.01 Property rights</td>
<td>3.8</td>
<td>98</td>
</tr>
<tr>
<td>1.02 Intellectual property protection</td>
<td>3.6</td>
<td>79</td>
</tr>
<tr>
<td>1.03 Discretion of public funds</td>
<td>3.2</td>
<td>100</td>
</tr>
<tr>
<td>1.04 Public trust in politicians</td>
<td>3.1</td>
<td>69</td>
</tr>
<tr>
<td>1.05 Insolvent payments and bribes</td>
<td>3.6</td>
<td>92</td>
</tr>
<tr>
<td>1.06 Judicial independence</td>
<td>3.2</td>
<td>100</td>
</tr>
<tr>
<td>1.07 Favoritism in decisions of government officials</td>
<td>3.4</td>
<td>47</td>
</tr>
<tr>
<td>1.08 Wastefulness of government spending</td>
<td>3.6</td>
<td>42</td>
</tr>
<tr>
<td>1.09 Burden of government regulation</td>
<td>3.5</td>
<td>68</td>
</tr>
<tr>
<td>1.10 Efficiency of legal framework in settling disputes</td>
<td>3.4</td>
<td>97</td>
</tr>
<tr>
<td>1.11 Efficiency of legal framework in settling disputes</td>
<td>3.1</td>
<td>100</td>
</tr>
<tr>
<td>1.12 Transparency of government policymaking</td>
<td>4.1</td>
<td>73</td>
</tr>
<tr>
<td>1.13 Business costs of terrorism</td>
<td>4.8</td>
<td>122</td>
</tr>
<tr>
<td>1.14 Business costs of crime and violence</td>
<td>3.5</td>
<td>119</td>
</tr>
<tr>
<td>1.15 Organized crime</td>
<td>3.9</td>
<td>129</td>
</tr>
<tr>
<td>1.16 Reliability of police services</td>
<td>3.6</td>
<td>106</td>
</tr>
<tr>
<td>1.17 Ethical behavior of firms</td>
<td>3.6</td>
<td>108</td>
</tr>
<tr>
<td>1.18 Quality of auditing and reporting standards</td>
<td>4.3</td>
<td>90</td>
</tr>
<tr>
<td>1.19 Efficacy of corporate boards</td>
<td>4.4</td>
<td>88</td>
</tr>
<tr>
<td>1.20 Protection of minority shareholders’ interests</td>
<td>3.9</td>
<td>89</td>
</tr>
<tr>
<td>1.21 Strength of investor protection, 0-10 (best)</td>
<td>4.0</td>
<td>116</td>
</tr>
<tr>
<td>2nd pillar: infrastructure</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>2.01 Quality of overall infrastructure</td>
<td>4.2</td>
<td>85</td>
</tr>
<tr>
<td>2.02 Quality of roads</td>
<td>4.6</td>
<td>50</td>
</tr>
<tr>
<td>2.03 Quality of rail infrastructure</td>
<td>5.0</td>
<td>57</td>
</tr>
<tr>
<td>2.04 Quality of port infrastructure</td>
<td>4.2</td>
<td>69</td>
</tr>
<tr>
<td>2.05 Quality of air transport infrastructure</td>
<td>4.5</td>
<td>70</td>
</tr>
<tr>
<td>2.06 Available airline seat/km/week, millions</td>
<td>106</td>
<td>68</td>
</tr>
<tr>
<td>2.07 Quality of electricity supply</td>
<td>4.6</td>
<td>84</td>
</tr>
<tr>
<td>2.08 Mobile telephony subscribers/100 pop.*</td>
<td>110</td>
<td>79</td>
</tr>
<tr>
<td>2.09 Fixed telephone lines/100 pop.*</td>
<td>15.6</td>
<td>81</td>
</tr>
<tr>
<td>3rd pillar: Macroeconomic environment</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>3.01 Government budget balance, % GDP**</td>
<td>0.5</td>
<td>26</td>
</tr>
<tr>
<td>3.02 Gross national savings, % GDP**</td>
<td>26.8</td>
<td>58</td>
</tr>
<tr>
<td>3.03 Inflation, annual % change</td>
<td>5.1</td>
<td>22</td>
</tr>
<tr>
<td>3.04 General government debt, % GDP</td>
<td>18.6</td>
<td>21</td>
</tr>
<tr>
<td>3.05 Country credit rating, 0-10 (best)*</td>
<td>24.0</td>
<td>121</td>
</tr>
<tr>
<td>4th pillar: Health and primary education</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>4.01 Business impact of malaria</td>
<td>5.2</td>
<td>104</td>
</tr>
<tr>
<td>4.02 Malaria cases/100,000 pop.*</td>
<td>15.2</td>
<td>89</td>
</tr>
<tr>
<td>4.03 Business impact of tuberculosis</td>
<td>5.1</td>
<td>93</td>
</tr>
<tr>
<td>4.04 Tuberculosis cases/100,000 pop.*</td>
<td>62.0</td>
<td>80</td>
</tr>
<tr>
<td>4.05 Business impact of HIV/AIDS</td>
<td>4.8</td>
<td>100</td>
</tr>
<tr>
<td>4.06 HIV prevalence, % adult pop.*</td>
<td>0.40</td>
<td>78</td>
</tr>
<tr>
<td>4.07 Infant mortality, deaths/1,000 live births</td>
<td>19.6</td>
<td>89</td>
</tr>
<tr>
<td>4.08 Life expectancy, years</td>
<td>76.5</td>
<td>49</td>
</tr>
<tr>
<td>4.09 Quality of primary education</td>
<td>3.8</td>
<td>74</td>
</tr>
<tr>
<td>4.10 Primary education enrollment, net %</td>
<td>96.8</td>
<td>26</td>
</tr>
<tr>
<td>5th pillar: Higher education and training</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>5.01 Secondary education enrollment, %</td>
<td>87.6</td>
<td>78</td>
</tr>
<tr>
<td>5.02 Extent of market dominance</td>
<td>3.6</td>
<td>95</td>
</tr>
<tr>
<td>5.03 Quality of the educational system</td>
<td>3.8</td>
<td>62</td>
</tr>
<tr>
<td>5.04 Quality of math and science education</td>
<td>4.0</td>
<td>84</td>
</tr>
<tr>
<td>5.05 Quality of management schools</td>
<td>4.2</td>
<td>77</td>
</tr>
<tr>
<td>5.06 Internet access in schools</td>
<td>4.0</td>
<td>80</td>
</tr>
<tr>
<td>5.07 Availability of research and training services</td>
<td>3.9</td>
<td>88</td>
</tr>
<tr>
<td>5.08 Extent of staff training</td>
<td>4.1</td>
<td>61</td>
</tr>
<tr>
<td>6th pillar: Goods market efficiency</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>6.01 Interest of local competition</td>
<td>4.5</td>
<td>112</td>
</tr>
<tr>
<td>6.02 Extent of market dominance</td>
<td>3.6</td>
<td>95</td>
</tr>
<tr>
<td>6.03 Effectiveness of anti-monopoly policy</td>
<td>4.1</td>
<td>76</td>
</tr>
<tr>
<td>6.04 Effect of taxation on incentives to invest</td>
<td>3.8</td>
<td>72</td>
</tr>
<tr>
<td>6.05 Total tax rate, % profit*</td>
<td>24.5</td>
<td>27</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Notes: Values are on a 1-to-7 scale unless otherwise annotated with an asterisk (*). For further details and explanation, please refer to the section “How to Read the Country/Economy Profiles” on page 37.
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

2.1 Country Economy Profiles

Colombia

Key indicators, 2012

<table>
<thead>
<tr>
<th>Indicator</th>
<th>Value</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Population (millions)</td>
<td>46.9</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP (US$ billions)</td>
<td>396.0</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP per capita (US$)</td>
<td>7,895</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP (PPP) as share (%) of world total</td>
<td>0.81</td>
</tr>
</tbody>
</table>

GDP (PPP) per capita (int’l $), 1990-2012

Global Competitiveness Index

<table>
<thead>
<tr>
<th>Indicator</th>
<th>Score</th>
<th>Rank (out of 148)</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>GCI 2013-2014</td>
<td>69</td>
<td>4.2</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2012-2013 (out of 144)</td>
<td>69</td>
<td>4.2</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2011-2012 (out of 142)</td>
<td>68</td>
<td>4.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Basic requirements (40.9%)</td>
<td>86</td>
<td>4.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Institutions</td>
<td>110</td>
<td>3.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Infrastructure</td>
<td>92</td>
<td>3.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Macroeconomic environment</td>
<td>33</td>
<td>5.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Health and primary education</td>
<td>98</td>
<td>5.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Efficiency enhancers (50.0%)</td>
<td>64</td>
<td>4.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Higher education and training</td>
<td>60</td>
<td>4.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Goods market efficiency</td>
<td>102</td>
<td>4.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Labor market efficiency</td>
<td>87</td>
<td>4.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Financial market development</td>
<td>60</td>
<td>4.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Technological readiness</td>
<td>57</td>
<td>3.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Market size</td>
<td>31</td>
<td>4.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Innovation and sophistication factors (10.9%)</td>
<td>69</td>
<td>3.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Business sophistication</td>
<td>63</td>
<td>4.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Innovation</td>
<td>74</td>
<td>3.2</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Stage of development

The most problematic factors for doing business

<table>
<thead>
<tr>
<th>Factor</th>
<th>Percent responses</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Corruption</td>
<td>20.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequate supply of infrastructure</td>
<td>14.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Inefficient government bureaucracy</td>
<td>12.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Access to financing</td>
<td>8.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Crime and theft</td>
<td>8.1</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax rates</td>
<td>7.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax regulations</td>
<td>7.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Restrictive labor regulations</td>
<td>6.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequately educated workforce</td>
<td>3.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Insufficient capacity to innovate</td>
<td>2.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor work ethic in national labor force</td>
<td>2.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor public health</td>
<td>2.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Policy instability</td>
<td>1.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Foreign currency regulations</td>
<td>1.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Inflation</td>
<td>0.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Government instability/coups</td>
<td>0.0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Note: From the list of factors above, respondents were asked to select the five most problematic for doing business in their country and to rank them between 1 (most problematic) and 5. The bars in the figure show the responses weighted according to their rankings.

158 | The Global Competitiveness Report 2013-2014
2.1: Country/Economy Profiles

Chile

Key indicators, 2012

<table>
<thead>
<tr>
<th>Indicator</th>
<th>Value</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Population (millions)</td>
<td>17.3</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP (US$ billions)</td>
<td>218.2</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP per capita (US$)</td>
<td>15,410</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP (PPP) as share (% of world total)</td>
<td>0.39</td>
</tr>
</tbody>
</table>

GDP (PPP) per capita (Int’l $), 1990–2012

Global Competitiveness Index

<table>
<thead>
<tr>
<th>Indicator</th>
<th>Rank (out of 140)</th>
<th>Score (1–7)</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>GCI 2013–2014</td>
<td>34</td>
<td>4.6</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2012–2013 (out of 144)</td>
<td>33</td>
<td>4.6</td>
</tr>
<tr>
<td>GCI 2011–2012 (out of 142)</td>
<td>31</td>
<td>4.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Basic requirements (24.0%)</td>
<td>30</td>
<td>5.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Institutions</td>
<td>28</td>
<td>4.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Infrastructure</td>
<td>36</td>
<td>4.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Macroeconomic environment</td>
<td>17</td>
<td>6.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Health and primary education</td>
<td>74</td>
<td>5.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Efficiency enhancers (50.0%)</td>
<td>29</td>
<td>4.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Higher education and training</td>
<td>38</td>
<td>4.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Goods market efficiency</td>
<td>36</td>
<td>4.6</td>
</tr>
<tr>
<td>Labor market efficiency</td>
<td>45</td>
<td>4.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Financial market development</td>
<td>20</td>
<td>4.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Technological readiness</td>
<td>42</td>
<td>4.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Market size</td>
<td>42</td>
<td>4.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Innovation and sophistication factors (26.0%)</td>
<td>45</td>
<td>3.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Business sophistication</td>
<td>54</td>
<td>4.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Innovation</td>
<td>43</td>
<td>3.6</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Stage of development

The most problematic factors for doing business

<table>
<thead>
<tr>
<th>Factor</th>
<th>Percent of responses</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Restrictive labor regulations</td>
<td>10.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequately educated workforce</td>
<td>16.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Inefficient government bureaucracy</td>
<td>13.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Insufficient capacity to innovate</td>
<td>10.7</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax regulations</td>
<td>9.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Access to financing</td>
<td>8.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Inadequate supply of infrastructure</td>
<td>7.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Tax rates</td>
<td>4.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor work ethic in national labor force</td>
<td>4.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Poor public health</td>
<td>4.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Corruption</td>
<td>3.4</td>
</tr>
<tr>
<td>Foreign currency regulations</td>
<td>4.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Policy instability</td>
<td>4.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Crime and theft</td>
<td>2.2</td>
</tr>
<tr>
<td>Inflation</td>
<td>1.0</td>
</tr>
<tr>
<td>Government instability/irregularities</td>
<td>0.1</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Note: From the list of factors above, respondents were asked to select the five most problematic for doing business in their country and to rank them between 1 (most problematic) and 5. The bars in the figure show the responses weighted according to their rankings.
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

2.1. Country/Economy Profiles

Peru

Key indicators, 2012

<table>
<thead>
<tr>
<th>Indicator</th>
<th>Value</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Population (millions)</td>
<td>29.4</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP (US$ billion)</td>
<td>199.0</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP per capita (US$)</td>
<td>6,530</td>
</tr>
<tr>
<td>GDP (PPP) as share (% of world total)</td>
<td>0.39</td>
</tr>
</tbody>
</table>

GDP (PPP) per capita (int'l $), 1990–2012

Global Competitiveness Index

GGI 2013–2014 ............................................. 61 ...... 4.3
GGI 2012–2013 (out of 144) .................................. 64 ...... 4.3
GGI 2011–2012 (out of 142) .................................. 67 ...... 4.5

Basic requirements (40.0%) ..................................... 72 ...... 4.5
- Institutions ........................................... 109 ...... 5.4
- Infrastructure ........................................... 91 ...... 3.5
- Macroeconomic environment .................................. 20 ...... 5.0
- Health and primary education ................................ 95 ...... 5.4

Efficiency enhancers (50.0%) ..................................... 57 ...... 4.2
- Higher education and training ................................ 86 ...... 4.0
- Goods market efficiency .................................... 52 ...... 4.4
- Labor market efficiency ..................................... 48 ...... 4.5
- Financial market development ................................. 40 ...... 4.5
- Technological readiness ...................................... 86 ...... 3.4
- Market size ................................................. 43 ...... 4.5

Innovation and sophistication factors (10.0%) .............. 97 ...... 3.4
- Business sophistication ..................................... 74 ...... 3.9
- Innovation .................................................. 122 ...... 2.8

Stage of development

The most problematic factors for doing business

Inefficient government bureaucracy ................................ 19.6
Corruption .................................................................. 15.7
Restrictive labor regulations ........................................ 14.1
Inadequate supply of infrastructure ................................ 9.2
Tax regulations ...................................................... 6.9
Crime and theft ...................................................... 7.2
Inadequately educated workforce ................................... 7.2
Tax rates ............................................................. 5.3
Access to financing .................................................. 3.1
Policy stability ....................................................... 3.0
Insufficient capacity to innovate .................................... 2.8
Poor work ethic in national labor force ........................ 1.9
Poor public health .................................................. 1.2
Government instability/coups ....................................... 0.6
Foreign currency regulations ........................................ 0.0
Inflation ............................................................... 0.0

Note: From the list of factors above, respondents were asked to select the five most problematic for doing business in their country and to rank them between 1 (most problematic) and 5. The bars in the figure show the responses weighted according to their rankings.
### CUADRO 1
**ECUADOR: COMERCIO EXTERIOR POR PAÍS COPARTÍCIPANTE DE LA ALADI**

<table>
<thead>
<tr>
<th>País</th>
<th>Exportación (FOB)</th>
<th>Importación (CIF)</th>
<th>Saldo</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td>Miles de dólares</td>
<td>Miles de dólares</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>%</td>
<td>%</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Enero-diciembre 2013</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>145.507</td>
<td>416.493</td>
<td>-270.986</td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>23.470</td>
<td>109.791</td>
<td>-86.321</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>132.252</td>
<td>876.073</td>
<td>-743.821</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>2.464.237</td>
<td>629.486</td>
<td>1.834.751</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>921.668</td>
<td>2.296.234</td>
<td>-1.374.566</td>
</tr>
<tr>
<td>Cuba</td>
<td>32.800</td>
<td>9.609</td>
<td>23.191</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>124.519</td>
<td>968.513</td>
<td>-843.994</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>628.362</td>
<td>1.824.857</td>
<td>-1.196.496</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>3.620</td>
<td>18.873</td>
<td>-15.253</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>1.882.868</td>
<td>1.119.790</td>
<td>763.078</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>20.587</td>
<td>63.711</td>
<td>-43.124</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>464.225</td>
<td>51.862</td>
<td>412.363</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL ALADI</strong></td>
<td>6.844.114</td>
<td>8.385.292</td>
<td>-1.541.178</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>RESTO DEL MUNDO</strong></td>
<td>18.113.535</td>
<td>18.919.328</td>
<td>-805.793</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL GLOBAL</strong></td>
<td>24.957.650</td>
<td>27.304.620</td>
<td>-2.346.971</td>
</tr>
</tbody>
</table>

<table>
<thead>
<tr>
<th>País</th>
<th>Exportación (FOB)</th>
<th>Importación (CIF)</th>
<th>Saldo</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td>Miles de dólares</td>
<td>Miles de dólares</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>%</td>
<td>%</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Enero-diciembre 2012</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>105.157</td>
<td>479.913</td>
<td>-374.756</td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>21.712</td>
<td>31.082</td>
<td>0.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>135.089</td>
<td>928.658</td>
<td>-793.569</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>1.990.564</td>
<td>628.042</td>
<td>1.362.522</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>1.055.945</td>
<td>2.196.201</td>
<td>-1.142.256</td>
</tr>
<tr>
<td>Cuba</td>
<td>16.718</td>
<td>14.643</td>
<td>2.076</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>101.056</td>
<td>895.773</td>
<td>-794.717</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>923.437</td>
<td>1.640.822</td>
<td>-717.385</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>3.325</td>
<td>12.288</td>
<td>-9.963</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>1.991.319</td>
<td>1.129.642</td>
<td>861.477</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>13.680</td>
<td>84.875</td>
<td>-71.195</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>1.006.027</td>
<td>241.542</td>
<td>764.485</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL ALADI</strong></td>
<td>7.364.031</td>
<td>8.285.681</td>
<td>-921.651</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>RESTO DEL MUNDO</strong></td>
<td>16.400.731</td>
<td>17.191.289</td>
<td>-790.558</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL GLOBAL</strong></td>
<td>23.764.762</td>
<td>25.476.971</td>
<td>-1.712.209</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: Banco Central del Ecuador  
Elaboración: Secretaría General de la ALADI
CUADRO 2  
ECUADOR: COMERCIO EXTERIOR POR PAÍS COPARTÍCIPLE DE LA ALADI  
Enero-diciembre 2012-2013
Variaciones de valores en miles de dólares y porcentajes, e incidencias porcentuales

<table>
<thead>
<tr>
<th>PAÍS</th>
<th>VARIACIÓN 2012-2013</th>
<th>INCIDENCIA PORCENTUAL (1)</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td>Miles de dólares</td>
<td>Porcentaje</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Exportación**

<table>
<thead>
<tr>
<th>PAÍS</th>
<th>Miles de dólares</th>
<th>Porcentaje</th>
<th>Incidencia Porcentual</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>40.350</td>
<td>38,4</td>
<td>0,2</td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>1.758</td>
<td>8,1</td>
<td>0,0</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>-2.837</td>
<td>-2,1</td>
<td>0,0</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>473.672</td>
<td>23,8</td>
<td>2,0</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>-134.277</td>
<td>-12,7</td>
<td>-0,6</td>
</tr>
<tr>
<td>Cuba</td>
<td>16.081</td>
<td>96,2</td>
<td>0,1</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>23.463</td>
<td>23,2</td>
<td>0,1</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>-295.075</td>
<td>-32,0</td>
<td>-1,2</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>295</td>
<td>8,9</td>
<td>0,0</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>-108.451</td>
<td>-5,4</td>
<td>-0,5</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>6.907</td>
<td>50,5</td>
<td>0,0</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>-541.802</td>
<td>-53,9</td>
<td>-2,3</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL ALADI</td>
<td>-519.916</td>
<td>-7,1</td>
<td>-2,2</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**RESTO DEL MUNDO**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Miles de dólares</th>
<th>Porcentaje</th>
<th>Incidencia Porcentual</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>1.712.804</td>
<td>10,4</td>
<td>7,2</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL GLOBAL</td>
<td>1.192.588</td>
<td>5,0</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Importación**

<table>
<thead>
<tr>
<th>PAÍS</th>
<th>Miles de dólares</th>
<th>Porcentaje</th>
<th>Incidencia Porcentual</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Argentina</td>
<td>-63.420</td>
<td>-13,2</td>
<td>-0,2</td>
</tr>
<tr>
<td>Bolivia</td>
<td>78.709</td>
<td>253,2</td>
<td>0,3</td>
</tr>
<tr>
<td>Brasil</td>
<td>-52.585</td>
<td>-5,7</td>
<td>-0,2</td>
</tr>
<tr>
<td>Chile</td>
<td>1.443</td>
<td>0,2</td>
<td>0,0</td>
</tr>
<tr>
<td>Colombia</td>
<td>98.033</td>
<td>4,5</td>
<td>0,4</td>
</tr>
<tr>
<td>Cuba</td>
<td>-5.034</td>
<td>-34,4</td>
<td>0,0</td>
</tr>
<tr>
<td>México</td>
<td>72.740</td>
<td>8,1</td>
<td>0,3</td>
</tr>
<tr>
<td>Panamá</td>
<td>184.036</td>
<td>11,2</td>
<td>0,7</td>
</tr>
<tr>
<td>Paraguay</td>
<td>6.585</td>
<td>53,6</td>
<td>0,0</td>
</tr>
<tr>
<td>Perú</td>
<td>-10.052</td>
<td>-0,9</td>
<td>0,0</td>
</tr>
<tr>
<td>Uruguay</td>
<td>-21.164</td>
<td>-24,9</td>
<td>-0,1</td>
</tr>
<tr>
<td>Venezuela</td>
<td>-189.680</td>
<td>-78,5</td>
<td>-0,7</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL ALADI</td>
<td>99.611</td>
<td>1,2</td>
<td>0,4</td>
</tr>
<tr>
<td>RESTO DEL MUNDO</td>
<td>1.728.039</td>
<td>10,1</td>
<td>6,8</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL GLOBAL</td>
<td>1.827.650</td>
<td>7,2</td>
<td>7,2</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Fuente: Banco Central del Ecuador  
Elaboración: Secretaría General de la ALADI  
(1): La incidencia se define como el producto de la variación % del país o área por su participación en el total
Anexo 8. Deuda Pública Ecuador  Ministerio de Finanzas

DEUDA PÚBLICA CONSOLIDADA

al 31 de diciembre de 2013

Subsecretaría de Financiamiento Público

Fuente: Sistema SIGADE 5.3 y Subsecretaría de Financiamiento Público.
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

<p>| CUADRO No. 1 | SALDOS DE LA DEUDA PÚBLICA EXTERNA E INTERNAA Y SU RELACIÓN CON EL PIB |
| CUADRO No. 2 | SALDO POR ACREEDOR DE LA DEUDA PÚBLICA TOTAL |
| CUADRO No. 3 | SALDO DE LA DEUDA PÚBLICA POR DEUDOR |
| CUADRO No. 4 | SALDO DE LA DEUDA PÚBLICA POR MONEDA |
| CUADRO No. 5 | SALDO DE LA DEUDA PÚBLICA POR ACREEDOR DEL GOBIERNO CENTRAL |
| CUADRO No. 6 | ESTRUCTURA DEL SALDO CLUB DE PARÍS POR ACREEDOR |
| CUADRO No. 7 | ESTRUCTURA DEUDA PÚBLICA EXTERNA BILATERAL |
| CUADRO No. 8 | ESTRUCTURA DEL SALDO DE LA DEUDA PÚBLICA TOTAL POR TASAS DE INTERÉS |</p>
<table>
<thead>
<tr>
<th>Año</th>
<th>Dólar interno</th>
<th>Dólar abroad</th>
<th>Total</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>1990</td>
<td>12.091</td>
<td>12.591</td>
<td>24.682</td>
</tr>
<tr>
<td>1993</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>1994</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>1995</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>1996</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>1997</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>1999</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>2000</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>2001</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>2002</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>2003</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>2004</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>2005</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>2006</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
<tr>
<td>2007</td>
<td>12.832</td>
<td>13.032</td>
<td>25.864</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Elaboración: Subsecretaría de Finanzas Públicas
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

### SALDO DE LA DEUDA PÚBLICA TOTAL - POR DEUDOR

**AÑOS: 2009 - 2013 (DICIEMBRE)**

<table>
<thead>
<tr>
<th>Concepto</th>
<th>31/12/2005</th>
<th>31/12/2006</th>
<th>31/12/2007</th>
<th>31/12/2008</th>
<th>31/12/2009</th>
<th>31/12/2010</th>
<th>31/12/2011</th>
<th>31/12/2012</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td><strong>TOTAL DEUDA PÚBLICA (USS)</strong></td>
<td>14,506.5</td>
<td>13,492.5</td>
<td>13,072.0</td>
<td>13,739.8</td>
<td>13,330.8</td>
<td>14,551.8</td>
<td>19,852.3</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL DEUDA EXTERNA</strong></td>
<td>10,809.3</td>
<td>10,214.9</td>
<td>10,022.7</td>
<td>10,068.9</td>
<td>7,932.5</td>
<td>8,671.7</td>
<td>10,058.3</td>
<td>19,871.4</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>SECTOR PÚBLICO NO FINAN.</strong></td>
<td>10,663.3</td>
<td>10,665.8</td>
<td>10,657.1</td>
<td>10,679.7</td>
<td>7,748.5</td>
<td>8,513.5</td>
<td>10,607.7</td>
<td>10,773.7</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>GOBIERNO (1)(2)</strong></td>
<td>9,758.3</td>
<td>9,197.6</td>
<td>9,111.3</td>
<td>9,065.6</td>
<td>6,295.6</td>
<td>7,738.2</td>
<td>9,177.6</td>
<td>8,800.5</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>INTERCOLOCVOS</strong></td>
<td>178.8</td>
<td>204.6</td>
<td>69.9</td>
<td>109.5</td>
<td>110.8</td>
<td>134.0</td>
<td>335.3</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>EMTELF</strong></td>
<td>114.2</td>
<td>110.2</td>
<td>88.2</td>
<td>97.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>MUN. Y CONSEJOS PRIV.</strong></td>
<td>199.0</td>
<td>225.1</td>
<td>246.0</td>
<td>266.3</td>
<td>246.5</td>
<td>216.8</td>
<td>209.1</td>
<td>269.9</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>OTROS</strong></td>
<td>412.0</td>
<td>488.3</td>
<td>488.7</td>
<td>490.9</td>
<td>476.7</td>
<td>475.0</td>
<td>485.7</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>SECTOR PÚBLICO FINAN.</strong></td>
<td>157.0</td>
<td>194.1</td>
<td>75.6</td>
<td>61.6</td>
<td>133.2</td>
<td>0.6</td>
<td>101.4</td>
<td>97.9</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>BEP</strong></td>
<td>20.8</td>
<td>11.3</td>
<td>2.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>BPN</strong></td>
<td>141.1</td>
<td>113.5</td>
<td>71.2</td>
<td>59.1</td>
<td>43.3</td>
<td>132.0</td>
<td>68.5</td>
<td>100.4</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>DIU</strong></td>
<td>24.9</td>
<td>21.6</td>
<td>2.3</td>
<td>1.8</td>
<td>1.8</td>
<td>1.1</td>
<td>1.0</td>
<td>0.9</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>BCE</strong></td>
<td>7.2</td>
<td>2.8</td>
<td>0.1</td>
<td>0.1</td>
<td>0.1</td>
<td>0.1</td>
<td>0.1</td>
<td>0.0</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>BALANCE DE PÉRDIDA</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>OTROS</strong></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL DEUDA INTERN.</strong></td>
<td>3,606.2</td>
<td>3,277.6</td>
<td>3,229.0</td>
<td>3,649.1</td>
<td>4,282.1</td>
<td>4,465.1</td>
<td>4,506.5</td>
<td>7,803.5</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>GOBIERNO (2)</strong></td>
<td>3,606.2</td>
<td>3,277.6</td>
<td>3,229.0</td>
<td>3,649.1</td>
<td>4,282.1</td>
<td>4,465.1</td>
<td>4,506.5</td>
<td>7,803.5</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**NOTAS:**
- Declaraciones ampliadas hasta el 31 de diciembre de 2013.
- No incluye las cantidades del debt que no se han contabilizado a fines de cada período.
- Incluye créditos de intereses y contracargas a fines de cada periodo.
- Otros recursos para los años 2009/2013 (diciembre).
- (1) Se excluye el 9,12% del saldo de las letras estadísticas, 2012 y 2013 (Julio y Diciembre 2008 y Junio 2009).
- (2) Se excluye el 5,5% de la deuda con el Banco Mundial.
- (3) Se excluye el 5,5% del saldo de las letras estadísticas, 2012 y 2013 (Julio y Diciembre 2008 y Junio 2009).
- (4) Salvo los créditos de captación de fideicomisos para financiar actividades de la iniciativa Vaso (17) Noviembre 2012).

**FUENTE:** Secretaría de Deuda de la Subsecretaría de Financiamiento Público

**ELABORACIÓN:** Secretaría de Financiamiento Público/CONTDP
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

### SALDO DE LA DEUDA PÚBLICA - POR MONEDA DEL PAGO

**AÑOS: 2005 - 2013 (DICIEMBRE)**

Ofertas en millones de US dólares

<table>
<thead>
<tr>
<th>CONCEPTO</th>
<th>31/12/2005</th>
<th>31/12/2006</th>
<th>31/12/2007</th>
<th>31/12/2008</th>
<th>31/12/2009</th>
<th>31/12/2010</th>
<th>31/12/2011</th>
<th>31/12/2012</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>TOTAL DEUDA PÚBLICA (I+II)</td>
<td>14,936.5</td>
<td>15,491.8</td>
<td>15,877.8</td>
<td>14,714.6</td>
<td>14,581.5</td>
<td>14,561.8</td>
<td>14,652.3</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>DOLAR (USD) (1)</td>
<td>9,274.5</td>
<td>9,274.8</td>
<td>9,274.3</td>
<td>9,274.5</td>
<td>9,274.6</td>
<td>9,274.7</td>
<td>9,274.8</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>EURO (EUR) (1)</td>
<td>368.4</td>
<td>370.7</td>
<td>379.5</td>
<td>340.3</td>
<td>314.2</td>
<td>273.3</td>
<td>185.5</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>YEN (JPY) (1)</td>
<td>324.0</td>
<td>321.8</td>
<td>278.6</td>
<td>308.0</td>
<td>263.7</td>
<td>280.7</td>
<td>239.4</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>DINERO ESPECIAL OSMO</td>
<td>46.6</td>
<td>30.5</td>
<td>16.3</td>
<td>14.0</td>
<td>12.9</td>
<td>12.4</td>
<td>10.9</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>LIBRA REINO UNIDO (GBP)</td>
<td>81.6</td>
<td>80.5</td>
<td>60.0</td>
<td>57.3</td>
<td>53.7</td>
<td>48.3</td>
<td>41.7</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>DOLAR CANADIENSE (CAD)</td>
<td>38.8</td>
<td>38.2</td>
<td>30.6</td>
<td>27.4</td>
<td>24.5</td>
<td>22.7</td>
<td>20.5</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>WU (SWIFT)</td>
<td>6.4</td>
<td>8.0</td>
<td>7.2</td>
<td>4.7</td>
<td>4.5</td>
<td>3.9</td>
<td>4.2</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>REN (MLC OPERA)</td>
<td>4.4</td>
<td>3.7</td>
<td>3.8</td>
<td>2.7</td>
<td>2.0</td>
<td>1.5</td>
<td>0.5</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>FRANCO SUizo (CHF)</td>
<td>3.0</td>
<td>3.9</td>
<td>4.0</td>
<td>3.9</td>
<td>3.8</td>
<td>3.7</td>
<td>3.5</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>YUAN (RMB)</td>
<td>2.3</td>
<td>2.3</td>
<td>2.5</td>
<td>2.2</td>
<td>2.2</td>
<td>1.9</td>
<td>1.7</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>OTRAS MONEDAS</td>
<td>0.4</td>
<td>0.5</td>
<td>0.3</td>
<td>0.2</td>
<td>0.3</td>
<td>0.6</td>
<td>0.5</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL DEUDA INTERNA (III)</td>
<td>3,846.2</td>
<td>3,276.9</td>
<td>3,223.9</td>
<td>3,045.1</td>
<td>2,942.2</td>
<td>4,665.1</td>
<td>4,505.6</td>
<td>7,282.5</td>
</tr>
<tr>
<td>DOLAR (USD) (2)</td>
<td>3,806.2</td>
<td>3,276.9</td>
<td>3,223.9</td>
<td>3,045.1</td>
<td>2,942.2</td>
<td>4,665.1</td>
<td>4,505.6</td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>UNIDAD VALOR CONSTANTE</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Notas:**
- Incluye contrataciones hasta el 31 de diciembre de 2013.
- Para convertir las monedas diferentes del dólar, se utilizaron las cotizaciones a fines de cada período.
- Incluye ajustes de intereses y condiciones a fines de período.
- **CIFRAS PROVISIONALES para los años 2003, 2006 y 2007 (DICIEMBRE)***

---

**FUENTE:** Dirección de la Deuda de la Subsecretaría de Financiamiento Púlico

**ELABORACIÓN:** Subsecretaría de Financiamiento Púlico / DNP
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

<table>
<thead>
<tr>
<th>CONCEPTO</th>
<th>31/12/2005</th>
<th>31/12/2006</th>
<th>31/12/2007</th>
<th>31/12/2008</th>
<th>31/12/2009</th>
<th>31/12/2010</th>
<th>31/12/2011</th>
<th>31/12/2012</th>
<th>2013</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>TOTAL DEUDA PÚBLICA</td>
<td>13,444.2</td>
<td>13,385.2</td>
<td>12,871.6</td>
<td>12,796.7</td>
<td>9,376.7</td>
<td>13,164.1</td>
<td>15,661.1</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL DEUDA EXTERNA</td>
<td>9,795.1</td>
<td>9,111.1</td>
<td>9,611.1</td>
<td>9,061.1</td>
<td>6,696.8</td>
<td>7,737.1</td>
<td>9,177.1</td>
<td>9,680.0</td>
<td>9,507.3</td>
</tr>
<tr>
<td>CREDITOS INTERNACIONALES</td>
<td>3,548.0</td>
<td>3,319.9</td>
<td>3,165.9</td>
<td>3,710.8</td>
<td>4,281.2</td>
<td>4,361.8</td>
<td>4,073.5</td>
<td>5,202.7</td>
<td>5,392.2</td>
</tr>
<tr>
<td>BANCO</td>
<td>278.0</td>
<td>230.2</td>
<td>353.3</td>
<td>305.5</td>
<td>323.6</td>
<td>287.5</td>
<td>261.2</td>
<td>257.6</td>
<td>246.0</td>
</tr>
<tr>
<td>CTD</td>
<td>1,287.3</td>
<td>1,467.3</td>
<td>1,267.0</td>
<td>1,187.4</td>
<td>1,809.9</td>
<td>1,212.3</td>
<td>1,007.5</td>
<td>1,223.5</td>
<td>1,226.7</td>
</tr>
<tr>
<td>IPS</td>
<td>1,007.1</td>
<td>1,407.1</td>
<td>1,607.1</td>
<td>1,315.9</td>
<td>1,603.1</td>
<td>2,020.8</td>
<td>2,528.0</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>FIEA</td>
<td>15.8</td>
<td>11.8</td>
<td>16.3</td>
<td>14.3</td>
<td>12.8</td>
<td>13.3</td>
<td>13.8</td>
<td>16.9</td>
<td>17.5</td>
</tr>
<tr>
<td>FIS</td>
<td>40.1</td>
<td>39.0</td>
<td>15.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>FLU</td>
<td>11.9</td>
<td>12.1</td>
<td>12.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>GOBIERNOS</td>
<td>1,873.8</td>
<td>1,932.7</td>
<td>1,950.5</td>
<td>1,923.4</td>
<td>1,924.5</td>
<td>2,102.4</td>
<td>2,116.3</td>
<td>3,790.0</td>
<td>3,665.1</td>
</tr>
<tr>
<td>ORDENANZAS (3)</td>
<td>651.0</td>
<td>651.0</td>
<td>651.0</td>
<td>651.0</td>
<td>651.0</td>
<td>651.0</td>
<td>651.0</td>
<td>651.0</td>
<td>651.0</td>
</tr>
<tr>
<td>CÉDULAS DE ORO</td>
<td>951.7</td>
<td>951.7</td>
<td>951.7</td>
<td>951.7</td>
<td>951.7</td>
<td>951.7</td>
<td>951.7</td>
<td>951.7</td>
<td>951.7</td>
</tr>
<tr>
<td>BANCOS Y BONOS</td>
<td>4,036.0</td>
<td>4,194.5</td>
<td>4,372.3</td>
<td>4,917.4</td>
<td>4,917.4</td>
<td>5,784.3</td>
<td>6,843.4</td>
<td>8,794.3</td>
<td>9,452.7</td>
</tr>
<tr>
<td>ORDENANZAS (4)</td>
<td>162.3</td>
<td>118.6</td>
<td>96.9</td>
<td>78.3</td>
<td>87.2</td>
<td>31.5</td>
<td>26.5</td>
<td>31.6</td>
<td>30.1</td>
</tr>
<tr>
<td>- FIDEICOMISOES</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>- BONOS BIDON</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS ORBID (1)</td>
<td>424.1</td>
<td>424.1</td>
<td>424.1</td>
<td>424.1</td>
<td>424.1</td>
<td>424.1</td>
<td>424.1</td>
<td>424.1</td>
<td>424.1</td>
</tr>
<tr>
<td>PROVEEDORES</td>
<td>32.2</td>
<td>27.9</td>
<td>11.9</td>
<td>9.3</td>
<td>6.5</td>
<td>4.0</td>
<td>13.0</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL DEUDA INTERNA (5)</td>
<td>3,665.1</td>
<td>3,779.1</td>
<td>3,739.7</td>
<td>3,645.1</td>
<td>4,666.1</td>
<td>4,566.5</td>
<td>3,760.5</td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>TITULOS Y CERTIFICADOS</td>
<td>3,117.7</td>
<td>3,127.0</td>
<td>3,089.6</td>
<td>3,239.3</td>
<td>3,272.0</td>
<td>3,603.2</td>
<td>3,852.6</td>
<td>4,754.6</td>
<td>4,527.1</td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS CORTO PLAZO</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS CORTO PLAZO</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS CORTO PLAZO</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS CORTO PLAZO</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS CORTO PLAZO</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS CORTO PLAZO</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>TITULOS DE ESTADO</td>
<td>174.5</td>
<td>174.5</td>
<td>174.5</td>
<td>174.5</td>
<td>174.5</td>
<td>174.5</td>
<td>174.5</td>
<td>174.5</td>
<td>174.5</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Notas: Incluye cantidades hasta el 31 de diciembre de 2013.

- Para convertir los montos dúciles del dólar se utilizan las cotizaciones a fines de cada periodo.
- Incluyen intereses de capital y de cuenta.
- Otros conceptos para el año 2012/2013 (diciembre).

(1) Se reduce el 50.0% del saldo a los Bono Hábitat 2012 y 2009 (febrero y diciembre 2010 y 2011).
(2) En abril 2010 se reconocen en 100% de descuento los bonos KGII en poder del Banco Central.
(3) Saldo incluye Crédito deuda con Taiit por 35,000,000.00 €uros entre cuentas de intereses, para financiar actividades de la iniciativa Yawar FT (Noviembre 2012).

FUENTE: Sistemas de Datos de la Subsecretaría de Financiamiento Público
ELABORACIÓN: Subsecretaría de Financiamiento Público / MEF/PPF
<table>
<thead>
<tr>
<th>PAÍS</th>
<th>CONCESIONAL</th>
<th>COMERCIAL</th>
<th>TOTAL</th>
<th>PORCENTAJE</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>ESPAÑA</td>
<td>-</td>
<td>9.6</td>
<td>9.6</td>
<td>2.2%</td>
</tr>
<tr>
<td>CANADA</td>
<td>-</td>
<td>12.6</td>
<td>12.6</td>
<td>2.8%</td>
</tr>
<tr>
<td>ALEMANIA</td>
<td>0.0</td>
<td>16.8</td>
<td>16.8</td>
<td>3.8%</td>
</tr>
<tr>
<td>USA</td>
<td>14.6</td>
<td>12.8</td>
<td>27.4</td>
<td>6.2%</td>
</tr>
<tr>
<td>FRANCIA</td>
<td>-</td>
<td>50.7</td>
<td>50.7</td>
<td>11.4%</td>
</tr>
<tr>
<td>REINO UNIDO</td>
<td>5.9</td>
<td>36.2</td>
<td>42.1</td>
<td>10.1%</td>
</tr>
<tr>
<td>JAPÓN</td>
<td>9.7</td>
<td>32.9</td>
<td>42.6</td>
<td>9.6%</td>
</tr>
<tr>
<td>ISRAEL</td>
<td>-</td>
<td>93.2</td>
<td>93.2</td>
<td>21.0%</td>
</tr>
<tr>
<td>ITALIA</td>
<td>-</td>
<td>146.5</td>
<td>146.5</td>
<td>33.0%</td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>30.1</td>
<td>414.3</td>
<td>444.4</td>
<td>100.0%</td>
</tr>
<tr>
<td>PORCENTAJE</td>
<td>7%</td>
<td>93%</td>
<td>100%</td>
<td></td>
</tr>
</tbody>
</table>

FUENTE: Boletines de la Subsecretaría de Financiamiento Público
ELABORACIÓN: Subsecretaría de Financiamiento Público / DNSEFP.
### DEUDA PÚBLICA EXTERNA: DEUDA BILATERAL

**SALDO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013**

<table>
<thead>
<tr>
<th>PAÍS</th>
<th>CONTRATOS ORIGINALES</th>
<th>CLUB DE PAÍS</th>
<th>TOTAL</th>
<th>PORCENTAJE</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>R. DEMOCRÁTICA DE COREA</td>
<td>41.2</td>
<td>-</td>
<td>41.2</td>
<td>0.3</td>
</tr>
<tr>
<td>R. DEMOSOCRÁTICA DE CHINA</td>
<td>4,633.9</td>
<td>-</td>
<td>4,633.9</td>
<td>35.9</td>
</tr>
<tr>
<td>DINAMARCA</td>
<td>6.6</td>
<td>-</td>
<td>6.6</td>
<td>0.1</td>
</tr>
<tr>
<td>BÉLGICA</td>
<td>10.9</td>
<td>-</td>
<td>10.9</td>
<td>0.1</td>
</tr>
<tr>
<td>ARGENTINA</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
</tr>
<tr>
<td>CANADA</td>
<td>12.6</td>
<td>-</td>
<td>12.6</td>
<td>0.1</td>
</tr>
<tr>
<td>ALEMANÍA</td>
<td>16.8</td>
<td>16.8</td>
<td>33.3</td>
<td>0.3</td>
</tr>
<tr>
<td>REINO UNIDO</td>
<td>-</td>
<td>45.0</td>
<td>45.0</td>
<td>0.3</td>
</tr>
<tr>
<td>USA</td>
<td>13.7</td>
<td>27.4</td>
<td>41.1</td>
<td>0.3</td>
</tr>
<tr>
<td>FRANCIA</td>
<td>197.8</td>
<td>567.7</td>
<td>196.6</td>
<td>1.2</td>
</tr>
<tr>
<td>ISRAEL</td>
<td>-</td>
<td>93.2</td>
<td>93.2</td>
<td>0.7</td>
</tr>
<tr>
<td>BRASIL</td>
<td>290.8</td>
<td>-</td>
<td>290.6</td>
<td>2.3</td>
</tr>
<tr>
<td>ITALIA</td>
<td>4.9</td>
<td>146.6</td>
<td>151.4</td>
<td>1.2</td>
</tr>
<tr>
<td>JAPÓN</td>
<td>93.6</td>
<td>42.6</td>
<td>136.2</td>
<td>1.5</td>
</tr>
<tr>
<td>ESPAÑA</td>
<td>181.0</td>
<td>9.8</td>
<td>190.7</td>
<td>1.5</td>
</tr>
<tr>
<td>RUSIA</td>
<td>14.5</td>
<td>-</td>
<td>14.5</td>
<td>0.1</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>DEUDA BILATERAL</strong></td>
<td><strong>6,407.2</strong></td>
<td><strong>444.4</strong></td>
<td><strong>5,964.6</strong></td>
<td><strong>45.3</strong></td>
</tr>
</tbody>
</table>

<table>
<thead>
<tr>
<th>PAÍS</th>
<th>CONTRATOS ORIGINALES</th>
<th>CLUB DE PAÍS</th>
<th>TOTAL</th>
<th>PORCENTAJE</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>DEUDA MULTILATERAL</td>
<td>6,013.8</td>
<td>-</td>
<td>6,013.8</td>
<td>46.5</td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS BRADY Y GLOBAL</td>
<td>1,654.6</td>
<td>-</td>
<td>1,654.6</td>
<td>12.2</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>TOTAL DEUDA PÚBLICA EXTERNA</strong></td>
<td><strong>12,920.1</strong></td>
<td><strong>-</strong></td>
<td><strong>12,920.1</strong></td>
<td><strong>90.8</strong></td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Notas:**
- Ri diagospa bilat incluye la deuda con gobiernos, bancos comerciales y proveedores.
- Incluye aranceles de intereses y comisiones a fines de periodo.

**FUENTE:** Sistema SIGADE

**Elaboración:** Subsecretaría de Financiamiento Público/DMSEP
Análisis y estudio de la competitividad ecuatoriana según el Informe de Competitividad

### DEUDA PÚBLICA TOTAL

**Estructura del saldo por tasas de intereses**

Saldos al 31 de diciembre 2013

<table>
<thead>
<tr>
<th>ADIVIDAD O TASA</th>
<th>SALDO 2013-12</th>
<th>0-3</th>
<th>3-6</th>
<th>6-9</th>
<th>MAS DE 9</th>
<th>SUBTOTAL</th>
<th>SDR</th>
<th>IDB</th>
<th>IDB+</th>
<th>T-BILLETES</th>
<th>PRIME</th>
<th>LIBOR 3M</th>
<th>LIBOR 12M</th>
<th>OTRAS</th>
<th>SUBTOTAL</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>1. DEUDA EXTERNA</td>
<td>12,320.5</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td>13,320.5</td>
<td>7.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td>58.1</td>
<td></td>
<td>34.5</td>
<td></td>
<td></td>
<td>3,872.7</td>
</tr>
<tr>
<td>ORE INTERNACIONALES</td>
<td>0.022</td>
<td>30.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td>844.9</td>
<td>1,062.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td>7.6</td>
<td>58.1</td>
<td>34.5</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>BANCO BILAT</td>
<td>336.6</td>
<td>15.0</td>
<td>189.6</td>
<td></td>
<td>189.6</td>
<td>368.2</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td>189.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>BID</td>
<td>2.314.1</td>
<td>326.3</td>
<td>178.2</td>
<td>844.9</td>
<td>1,345.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td>58.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>CIF</td>
<td>2.952</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td>1,007.8</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>OTROS</td>
<td>416.1</td>
<td>13.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td>13.4</td>
<td>7.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td>416.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>2. DEUDA INTERNA</td>
<td>5,246.0</td>
<td>372.0</td>
<td>72.0</td>
<td>4,856.0</td>
<td>0.0</td>
<td>5,945.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>CREDITOS ORIGINALES</td>
<td>5,302.6</td>
<td>391.6</td>
<td>59.0</td>
<td>4,295.9</td>
<td>0.0</td>
<td>5,204.9</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>CLASIFICADO</td>
<td>448.4</td>
<td>24.5</td>
<td>45.5</td>
<td>52.5</td>
<td></td>
<td>102.5</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>3. DEUDA BANCAS Y BONOS</td>
<td>1,138.4</td>
<td>29.5</td>
<td>55.5</td>
<td>373.2</td>
<td>0.0</td>
<td>1,068.6</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>CREDITOS DE RÉO</td>
<td>77.5</td>
<td>20.0</td>
<td>5.0</td>
<td>20.1</td>
<td></td>
<td>20.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS BID</td>
<td>75.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td>52.0</td>
<td></td>
<td>52.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS GLOBAL</td>
<td>273.2</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td>273.2</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>PROVEEDORES</td>
<td>29.8</td>
<td></td>
<td>29.8</td>
<td></td>
<td></td>
<td>29.8</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>4. DEUDA INTERNA</td>
<td>5,236.0</td>
<td>397.0</td>
<td>1,399.0</td>
<td>3,855.1</td>
<td>102.7</td>
<td>5,945.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>TITULOS Y CERTIFICADOS</td>
<td>5,134.6</td>
<td>397.0</td>
<td>1,399.0</td>
<td>3,822.9</td>
<td>102.7</td>
<td>5,122.4</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS BIDAGRO Y LARGO PLAZO</td>
<td>5,231.0</td>
<td>537.8</td>
<td>1,229.0</td>
<td>3,852.9</td>
<td>102.7</td>
<td>5,039.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>BONOS SISTEMA FINANCIERO</td>
<td>130.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td>130.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>CERTIFICADOS DE TESORERÍA</td>
<td>-</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>ENTIDADES DEL ESTADO</td>
<td>891.0</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>762.1</td>
<td>0.0</td>
<td>762.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>BANCO DEL ESTADO</td>
<td>39.0</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>-</td>
<td>39.0</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>IESS</td>
<td>762.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td>762.1</td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>TOTAL</td>
<td>22,540.7</td>
<td>3,060.7</td>
<td>2,756.0</td>
<td>13,483.3</td>
<td>1,102.7</td>
<td>17,386.8</td>
<td>7.6</td>
<td>58.1</td>
<td>34.5</td>
<td>30.2</td>
<td>1,700.9</td>
<td>3,872.7</td>
<td></td>
<td></td>
<td>5,068.7</td>
</tr>
</tbody>
</table>

**Porcentaje**: 100.00%  78.69%  51.92%

Nota: Para efectos internacionales las principales tasas utilizadas al 31 de diciembre de 2013 se dieron en los siguientes porcentajes anuales: LIBOR 3M (2.24), LIBOR 12M (0.36), PRIME (2.25).

Fuente: SIGAC

Elaboración: Dirección Nacional de Seguimiento y Evaluación de Financiamiento Público.
Anexo 9. Fondo Monetario Internacional: Evaluación de Ecuador

El 30 de julio de 2014, el Directorio Ejecutivo del Fondo Monetario Internacional (FMI) concluyó la Consulta del Artículo IV con Ecuador.

Ecuador ha logrado importantes avances económicos y sociales en el transcurso de la última década. Desde 2001, el crecimiento económico medio ha sido de aproximadamente 4,5%, y la inflación ha descendido gradualmente a alrededor de un 3% anual. La estabilidad financiera, lograda mediante la dolarización, ha sido preservada y, sumada a un bajo nivel de inflación, un crecimiento sostenido y un mayor gasto social, ha ayudado a reducir la pobreza y mejorar los indicadores sociales. El alto nivel de los precios del petróleo en los últimos años ha generado ingresos extraordinarios que han apuntalado la balanza de pagos y las cuentas fiscales, facilitando un mayor gasto público.

Tras recuperarse con fuerza del impacto de la crisis financiera mundial, el crecimiento se ha moderado en cierta medida en los últimos dos años. El crecimiento del PIB real se desaceleró de 5% en 2012 a 4,5% en 2013, debido a un menor dinamismo de la demanda interna, pero se mantiene levemente por encima del nivel potencial. La inflación cayó a 2,7% en 2013, de 4,2% en 2012, gracias a la disipación de los shocks en el lado de la oferta. La tasa de desempleo descendió a un mínimo histórico, en tanto que los salarios reales siguieron en alza. Ha vuelto a registrarse un déficit fiscal pese a una recaudación activa de ingresos tributarios. El mayor gasto de capital aumentó el déficit fiscal a 4,7% del PIB, y ese déficit se financió principalmente con préstamos de China. La deuda pública bruta de Ecuador se situó en 24,4% del PIB en julio de 2013, cifra que es baja en comparación el nivel de endeudamiento de otros países de la región. El déficit en cuenta corriente se amplió a 1,3% del PIB en 2013, de un nivel de 0,4% en 2011–12. El crédito al sector privado y la rentabilidad de los bancos disminuyeron, pero el sistema financiero sigue siendo saludable.

Se prevé que la economía crecerá a una tasa de 4% en 2014–15, pero las perspectivas son menos favorables que en el pasado dado que se espera un descenso de los precios del petróleo y un aumento a mediano plazo de las tasas de interés en Estados Unidos. Los riesgos para las perspectivas están equilibrados en términos generales. La capacidad para hacer frente a estos riesgos está limitada dada la ausencia de una política monetaria en una economía plenamente dolarizada y la escasa capacidad para reaccionar en el ámbito fiscal. Por el lado negativo, un aumento más pronunciado de las tasas de interés en dólares de EE.UU. (y un fortalecimiento adicional del dólar)
podría poner en riesgo las perspectivas y la competitividad. Por el lado positivo, las tensiones geopolíticas podrían elevar los precios del petróleo, lo cual apoyaría el crecimiento y mejoraría la posición fiscal.

Si bien el sector público ha sido un importante motor de crecimiento en los últimos años, es necesario que el sector privado asuma un papel más protagónico para evitar potenciales desequilibrios fiscales y externos. El surgimiento de considerables déficits fiscales exige austeridad en los planes de gasto público, y la moderación del gasto corriente es necesaria para permitir la ampliación del plan de inversión del sector público. El fundamento del plan consiste en lograr a la larga una reversión de la disminución prevista de los ingresos provenientes del petróleo, no solo mediante el aumento de la producción de crudo sino también mediante la sustitución de las importaciones de combustible y la diversificación de los recursos energéticos. En el sistema financiero, sería importante que la nueva legislación y normativa bancarias respalden las perspectivas de crecimiento. Dado que es necesario que la economía atraiga dólares de EE.UU. como divisa, se debe considerar adoptar otros controles sobre los flujos externos al sistema financiero y eliminar gradualmente las restricciones sobre las transacciones en moneda extranjera.

Evaluación del Directorio Ejecutivo

Los directores ejecutivos estuvieron de acuerdo, en términos generales, con la evaluación del personal técnico. Se mostraron complacidos por el restablecimiento del diálogo por parte de las autoridades con el FMI a través de las consultas del Artículo IV y elogiaron las importantes mejoras de los indicadores sociales y económicos de Ecuador en el último decenio. Señalaron que las perspectivas de crecimiento de Ecuador son en general favorables y que en términos globales los riesgos están equilibrados.

Sin embargo, una coyuntura externa potencialmente menos favorable, los menores márgenes de maniobra financiera y la limitada flexibilidad de las políticas en el contexto de la dolarización podrían complicar el manejo macroeconómico en el futuro. Por lo tanto, los directores solicitaron a las autoridades recomponer el margen de maniobra para la aplicación de políticas, seguir reforzando el sistema financiero y emprender nuevas reformas para fomentar la competitividad y sostener el crecimiento vigoroso.

Los directores exhortaron a las autoridades a atender los desequilibrios fiscales emergentes. En este sentido, acogieron con satisfacción la intención de las autoridades de moderar el gasto corriente y establecer prioridades para el gasto de capital con el fin de dar cabida a importantes proyectos de inversión pública planificados y en curso. Señalaron que la ejecución de estos proyectos bajo estrictos criterios económicos...
mejorará la capacidad productiva de la economía y reducirá la dependencia del petróleo a mediano plazo. En términos más generales, los directores hicieron hincapié en la necesidad de crear espacio fiscal adicional. Coinciden en que para reducir la carga en el presupuesto es necesario realizar una reestructuración de los subsidios a los combustibles, que esté cuidadosamente planificada y que salvaguarde el bienestar de los pobres. Recomendaron asimismo seguir reforzando los ingresos, procurando sobre todo mejorar el cumplimiento de las leyes tributarias e incrementar la eficiencia en la administración tributaria. Algunos directores consideraron conveniente ahorrar los ingresos extraordinarios del petróleo en un fondo de estabilización fiscal y de inversión.

Los directores destacaron la importancia de contar con un sector bancario eficiente y bien regulado para apoyar el crecimiento y la participación del sector privado en la economía. Señalaron que los bancos siguen estando bien capitalizados y gozan de liquidez, pero que ha mermado la rentabilidad. Por consiguiente, recomendaron eliminar gradualmente los topes de las tasas de interés y permitir una mayor competencia en la determinación de dichas tasas. Los directores exhortaron a las autoridades a comunicar mejor las disposiciones del nuevo código financiero, y acogieron con beneplácito la aclaración de que en dicho marco no se prevé un aumento del crédito dirigido. Alentaron asimismo a las autoridades a eliminar gradualmente las restricciones sobre las transacciones externas; en cambio, podrían considerarse medidas macroprudenciales para controlar mejor los flujos transfronterizos de capitales. El fortalecimiento del régimen contra el lavado de dinero sigue siendo una urgente prioridad de política.

Los directores consideraron que la dolarización ha desempeñado un papel importante para el logro de la estabilidad macroeconómica y ha sido beneficiosa para el país. Tomaron nota de la evaluación del personal técnico en el sentido de que el tipo de cambio efectivo real de Ecuador parece estar en línea, en términos generales, con los fundamentos a mediano plazo.

Los directores resaltaron la importancia de llevar a cabo reformas estructurales más profundas para elevar la productividad y sostener el fuerte crecimiento económico. Se deben redoblar los esfuerzos para mejorar el entorno empresarial, incrementar la flexibilidad del mercado laboral, renovar el capital humano y reforzar las instituciones y el marco jurídico.

Se prevé que la próxima Consulta del Artículo IV con Ecuador se celebrará en Quito en el ciclo ordinario de 12 meses.
<table>
<thead>
<tr>
<th>Ecuador: Indicadores Económicos Selectos</th>
<th>Proyección</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td></td>
<td>2010</td>
</tr>
<tr>
<td><strong>Indicadores sociales</strong></td>
<td></td>
</tr>
<tr>
<td>Esperanza de vida al nacer (años)</td>
<td>75.5</td>
</tr>
<tr>
<td>Mortalidad infantil (por mil nacidos vivos)</td>
<td>20.3</td>
</tr>
<tr>
<td>Tasa de alfabetización de adultos</td>
<td>91.9</td>
</tr>
<tr>
<td>Tasa de pobreza (total)</td>
<td>32.8</td>
</tr>
<tr>
<td>Tasa de desempleo</td>
<td>7.6</td>
</tr>
</tbody>
</table>

(Variación porcentual, salvo indicación en contrario)

| **Producción y precios**               |      |      |      |      |      |      |
| PIB real 1/                           | 3.5  | 7.8  | 5.1  | 4.5  | 4.0  | 4.0  |
| Demanda interna real                  | 8.0  | 7.4  | 4.8  | 4.4  | 6.0  | 4.9  |
| Precios al consumidor (promedio del periodo) | 3.6  | 4.5  | 5.1  | 2.7  | 3.1  | 3.0  |
| Precios al consumidor (fin del periodo) | 3.3  | 5.4  | 4.2  | 2.7  | 3.0  | 3.0  |

| **Sector externo**                    |      |      |      |      |      |      |
| Exportaciones                         | 25.8 | 27.3 | 6.4  | 4.6  | 5.4  | -0.8 |
| Importaciones                         | 37.7 | 18.3 | 5.5  | 7.3  | 9.1  | 4.5  |
| Términos de intercambio, datos de las cuentas nacionales (deterioro -) | 5.4  | 5.8  | 0.9  | 1.0  | 0.2  | -0.7 |
| Tipo de cambio efectivo real (depreciación -) | -2.1 | -1.3 | 4.4  | 2.7  | ...  | ...  |

| **Dinero y crédito**                  |      |      |      |      |      |      |
| Dinero en sentido amplio              | 20.6 | 20.5 | 16.0 | 13.0 | 7.6  | 7.3  |
| Crédito al sector privado             | 24.4 | 22.6 | 14.7 | 10.5 | 9.1  | 7.7  |

(Parcentaje del PIB)

| **Sector público**                    |      |      |      |      |      |      |
| Ingreso SPNF                          | 33.3 | 39.1 | 39.5 | 39.6 | 39.0 | 38.6 |
| Gasto primario SPNF                   | 34.1 | 38.5 | 39.8 | 43.3 | 42.1 | 41.7 |
| Saldo primario SPNF                   | -0.8 | 0.6  | -0.3 | -3.7 | -3.1 | -3.1 |
| Saldo global SPNF (- déficit)         | -1.3 | 0.0  | -1.1 | -4.7 | -4.2 | -4.5 |

| **Sector externo**                    |      |      |      |      |      |      |
| Saldo en la cuenta corriente externa  | -2.3 | -0.4 | -0.4 | -1.3 | -2.3 | -3.8 |
| Reservas internacionales netas (millones de dólares de EE.UU.) | 2,622 | 2,958 | 2,483 | 4,361 | 4,450 | 4,560 |

| **Deuda**                             |      |      |      |      |      |      |
| Deuda externa total                   | 20.1 | 19.2 | 18.3 | 19.9 | 22.6 | 26.2 |
| Deuda bruta SPNF                      | 19.2 | 18.3 | 21.3 | 24.4 | 27.0 | 29.7 |
| Externa                               | 6.7  | 5.6  | 8.9  | 10.6 | 10.4 | 9.6  |
| Interna                               | 12.5 | 12.6 | 12.4 | 13.8 | 16.5 | 20.2 |

| **Saldo de ahorro e inversión**       |      |      |      |      |      |      |
| Inversión bruta                       | 28.0 | 29.0 | 28.3 | 28.6 | 28.5 | 28.5 |
| Ahorro nacional                       | 25.7 | 28.6 | 27.9 | 27.3 | 26.3 | 24.7 |

| **Partidas informativas:**            |      |      |      |      |      |      |
| PIB nominal (millones de dólares de EE.UU.) | 69,555 | 79,780 | 87,499 | 93,746 | 100,500 | 107,244 |
| PIB per cápita (dólares de EE.UU.)     | 4,633 | 5,226 | 5,637 | 5,943 | ...   | ...   |

Fuentes: Banco Central del Ecuador; Ministerio de Finanzas; y estimaciones y proyecciones del personal técnico del FMI.

1/ Nuevo PIB, año base 2007.
FMI visita el país, recaba información económica y financiera, y analiza con las autoridades la evolución del país y sus políticas en materia económica. Tras regresar a la sede del IMF los funcionarios elaboran un informe que sirve de base para el análisis del Directorio Ejecutivo. Sin embargo, la Consulta del Artículo IV con Ecuador se llevó a cabo en la ciudad de Washington mediante consultas con las autoridades, y a través de comunicaciones por video y teléfono con el sector público y privado en Ecuador.

Al concluir las deliberaciones, la Directora Gerente, como Presidenta del Directorio, resume las opiniones de los Directores Ejecutivos, y el resumen se comunica a las autoridades del país. En el siguiente enlace consta una explicación de las expresiones utilizadas en las exposiciones sumarias.