

ÍNDICE DE LA TESIS

Capítulo 1. INTRODUCCIÓN.....	31
1.1. <i>Objetivo General</i>	33
1.2. <i>Objetivos Específicos</i>	33
1.3. <i>Hipótesis de la Investigación</i>	34
1.4. <i>Metodología de la Investigación</i>	35
1.5. <i>Contenido de la Tesis Doctoral</i>	38
Capítulo 2. PASTOREO EN UN PARQUE NACIONAL.....	41
2.1. <i>Impactos del pastoreo en el ambiente</i>	44
Capítulo 3. CASO DE ESTUDIO: PARQUE NACIONAL COTOPAXI.....	51
3.1. <i>Área Protegida</i>	51
3.2. <i>Parque Nacional</i>	52
3.3. <i>Sistema Nacional de Áreas Protegidas</i>	52
3.4. <i>Parque Nacional Cotopaxi</i>	56
3.4.1. <i>Aspecto Físico del PNC</i>	60
3.4.2. <i>Aspecto biótico del PNC</i>	62
3.4.3. <i>Aspecto social y económico del PNC y su área de influencia</i>	63
3.4.4. <i>Control y manejo del PNC</i>	66
3.4.5. <i>Objetivos de Conservación del Parque Nacional Cotopaxi</i>	66
3.4.6. <i>Problemas ambientales del PNC</i>	68
3.4.6.1. <i>Análisis DAFO del PNC</i>	68
3.4.6.2. <i>Determinación del Problema más influyente del PNC</i>	73
3.4.6.3. <i>Contribución de la investigación a la consecución de los objetivos del Parque Nacional Cotopaxi</i>	75
Capítulo 4. ANÁLISIS DE REDES SOCIALES (ARS)	77
4.1. <i>Definiciones sobre los elementos de una Red</i>	81
4.2. <i>Tipo de relaciones en una Red</i>	90
4.3. <i>Principales fases del ARS</i>	91
4.4. <i>Justificación del uso del ARS en el presente trabajo de investigación</i>	92
Capítulo 5. ANÁLISIS DE PODER (AP)	95
5.1. <i>Poder y tipos de poder</i>	95
5.2. <i>Análisis de poder, Aplicación al estudio de las relaciones en torno a las areas naturales protegidas.</i>	99

<i>5.3. Justificación del uso del Análisis de Poder en el presente caso de estudio</i>	101
Capítulo 6. PROCESO ANALÍTICO EN RED (ANALYTIC NETWORK PROCESS)	103
<i> 6.1. Análisis de Decisión Multicriterio</i>	103
<i> 6.2. Proceso Analítico en Red - Aplicaciones.....</i>	105
<i> 6.3. Descripción general del ANP</i>	106
<i> 6.4. Justificación del uso del ANP en el presente caso de estudio</i>	115
Capítulo 7. RESULTADOS	117
<i> 7.1. Análisis de Redes Sociales.....</i>	117
<i> 7.1.1. Instrumentos del ARS</i>	118
<i> 7.1.1.1. Muestreo de “Bola de Nieve”</i>	118
<i> 7.1.1.2. Elaboración de la Red del caso de estudio.....</i>	122
<i> 7.1.2. Estimación de la importancia agregada de un actor en la red.</i>	134
<i> 7.2. Análisis de Poder.....</i>	137
<i> 7.2.1. Estimación del poder agregado de un actor.</i>	145
<i> 7.3. Proceso Analítico en Red (ANP)</i>	150
<i> 7.3.1. Diseño del Modelo de Toma de Decisión</i>	150
<i> 7.3.1.1. Selección de Panel de Expertos.....</i>	150
<i> 7.3.1.2. Selección de Criterios</i>	151
<i> 7.3.1.3. Agregación de las alternativas para hacer más sostenible el pastoreo.....</i>	154
<i> 7.3.1.4. Elaboración de la Matriz Interfactorial</i>	155
<i> 7.3.1.5. Modelo de decisión ANP del caso de estudio.....</i>	158
<i> 7.3.1.6. Selección del panel de grupos de interés.....</i>	158
<i> 7.3.2. Evaluación del modelo de decisión</i>	160
<i> 7.3.3. Resultados de las preferencias entre criterios y entre alternativas</i>	164
<i> 7.3.4. Resultados de los criterios por grupos de interés.....</i>	165
<i> 7.3.5. Resultados de criterios en global</i>	171
<i> 7.3.6. Resultados de las alternativas en global</i>	172
<i> 7.3.7. Resultados de las alternativas por grupos interés</i>	174
<i> 7.4. Resultados de la aplicación del índice del análisis de poder en el modelo de decisión ANP</i>	177
<i> 7.4.1. Resultados de los criterios ponderados según el análisis de poder...</i>	179
<i> 7.4.2. Resultados de las alternativas ponderadas según el análisis de</i>	

<i>poder</i>	181
7.4.3. Análisis de sensibilidad y resultados de variar los pesos de los actores.....	183
7.4.3.1. Análisis de sensibilidad	183
7.4.3.2. Resultados de variar el poder de los actores.....	185
7.5. Discusión con los participantes sobre el procedimiento y los resultados de las herramientas.	188
Capítulo 8. CONCLUSIONES Y FUTURAS LÍNEAS DE INVESTIGACIÓN	193
8.1. CONCLUSIONES	193
8.2. RECOMENDACIONES	202
8.3. FUTURAS LÍNEAS DE INVESTIGACIÓN.....	203
Capítulo 9. REFERENCIAS	205
ANEXOS.....	217